



**Pierer Industrie AG,  
Wels**

Konzernabschluss und  
Konzernlagebericht  
zum 31. Dezember 2019

Pierer Industrie AG,  
Wels

## Konzernbilanz zum 31. Dezember 2019

	Anhang- Nr.	31.12.2019 TEUR	31.12.2018 TEUR
<b>Vermögenswerte:</b>			
<b>Langfristige Vermögenswerte:</b>			
Sachanlagen	20	628.070	537.491
Firmenwert	22	205.641	173.173
Immaterielle Vermögenswerte	21	563.051	496.839
Nach der Equity-Methode bilanzierte Finanzanlagen	23	17.719	33.202
Latente Steueransprüche	24	32.221	14.801
Sonstige langfristige Vermögenswerte	25	18.992	33.937
		<b>1.465.694</b>	<b>1.289.443</b>
<b>Kurzfristige Vermögenswerte:</b>			
Vorräte	26	453.697	423.962
Forderungen aus Lieferungen und Leistungen	27	253.515	229.154
Forderungen und sonstige Vermögenswerte	28	98.543	115.517
Steuererstattungsansprüche		6.440	16.261
Zahlungsmittel und Zahlungsmitteläquivalente	29	190.409	130.124
		<b>1.002.604</b>	<b>915.018</b>
		<b>2.468.298</b>	<b>2.204.461</b>

**Pierer Industrie AG,  
Wels**

	Anhang- Nr.	31.12.2019 TEUR	31.12.2018 TEUR
<b>Eigenkapital und Schulden:</b>			
<b>Eigenkapital:</b>			
Grundkapital	30	1.000	1.000
Ewige Anleihe	30	37.700	37.700
Sonstige Rücklagen einschließlich Konzernbilanzgewinn	30	422.327	400.820
<b>Eigenkapital der Eigentümer des Mutterunternehmens</b>		<b>461.027</b>	<b>439.520</b>
Nicht beherrschende Anteile	30	500.758	504.343
		<b>961.785</b>	<b>943.863</b>
<b>Langfristige Schulden:</b>			
Finanzverbindlichkeiten	31	699.415	531.670
Verpflichtungen für Leistungen an Arbeitnehmer	32	68.589	60.075
Latente Steuerschulden	24	130.878	111.671
Andere langfristige Schulden	33	21.036	15.265
		<b>919.918</b>	<b>718.681</b>
<b>Kurzfristige Schulden:</b>			
Finanzverbindlichkeiten	31	169.829	139.053
Verbindlichkeiten aus Lieferungen und Leistungen		284.311	258.088
Rückstellungen	34	21.364	20.955
Steuerschulden		4.897	7.410
Andere kurzfristige Schulden	33	106.194	116.411
		<b>586.595</b>	<b>541.917</b>
		<b>2.468.298</b>	<b>2.204.461</b>

## Konzern-Gewinn- und Verlustrechnung für das Geschäftsjahr vom 1.1.2019 bis 31.12.2019

	Anhang- Nr.	2019 TEUR	2018 TEUR
Umsatzerlöse	8	2.171.132	2.078.744
Herstellungskosten der zur Erzielung der Umsatzerlöse erbrachten Leistungen <sup>1)</sup>	9	-1.608.377	-1.538.694
<b>Bruttoergebnis vom Umsatz</b>		<b>562.755</b>	<b>540.050</b>
Vertriebs- und Rennsportaufwendungen <sup>1)</sup>	10	-240.623	-211.504
Forschungs- und Entwicklungsaufwendungen <sup>1)</sup>	11	-52.052	-53.842
Verwaltungsaufwendungen <sup>1)</sup>	12	-137.607	-131.851
Sonstige betriebliche Aufwendungen <sup>1)</sup>	13	-5.481	-8.387
Sonstige betriebliche Erträge <sup>1)</sup>	14	26.236	9.915
Ergebnis aus at-Equity Beteiligungen	15	-3.868	-5.715
<b>Ergebnis der betrieblichen Tätigkeit</b>		<b>149.360</b>	<b>138.666</b>
Zinserträge	16	3.205	3.635
Zinsaufwendungen	16	-23.271	-22.542
Sonstiges Finanz- und Beteiligungsergebnis	16	-853	-2.409
<b>Ergebnis vor Steuern</b>		<b>128.441</b>	<b>117.350</b>
Ertragsteuern	17	-24.419	-35.174
<b>Ergebnis des Geschäftsjahres</b>		<b>104.022</b>	<b>82.176</b>
davon Eigentümer des Mutterunternehmens		39.307	21.498
davon Nicht beherrschende Gesellschafter		64.715	60.678

1) Vorjahresbetrag angepasst, siehe Anhang Punkt 2. "Grundsätze der Rechnungslegung"

Pierer Industrie AG,  
Wels

## Konzern-Gesamtergebnisrechnung für das Geschäftsjahr vom 1.1.2019 bis 31.12.2019

	Anhang- Nr.	2019 TEUR	2018 TEUR
<b>Ergebnis des Geschäftsjahres</b>		104.022	82.176
<b>Posten, die in den Gewinn oder Verlust umgliedert wurden oder anschließend umgliedert werden können</b>			
Währungsumrechnungen	30	1.601	701
Steuereffekt		0	0
Bewertung von Cashflow-Hedges	30	-896	-2.847
Steuereffekt		224	712
		<u>929</u>	<u>-1.434</u>
<b>Posten, die nicht in den Gewinn oder Verlust umgliedert werden</b>			
FVOCI - Eigenkapitalinstrumente			
Nettoveränderungen des beizulegenden Zeitwertes	30	-19.739	-4.028
Steuereffekt		4.935	1.007
Neubewertung der Nettoschuld aus leistungsorientierten Versorgungsplänen	30	-6.309	-948
Steuereffekt		1.681	237
		<u>-19.432</u>	<u>-3.732</u>
<b>Sonstiges Ergebnis nach Steuern</b>		<u><b>-18.503</b></u>	<u><b>-5.166</b></u>
<b>Gesamtergebnis</b>		<u><b>85.519</b></u>	<u><b>77.010</b></u>
davon Eigentümer des Mutterunternehmens		23.075	18.793
davon Nicht beherrschende Gesellschafter		62.444	58.217

**Konzern-Kapitalflussrechnung  
für das Geschäftsjahr 1.1.2019 bis 31.12.2019**

	Anhang- Nr.	2019 TEUR	2018 TEUR
<b>Betriebstätigkeit</b>			
<b>Ergebnis des Geschäftsjahres</b>		<b>104.022</b>	<b>82.176</b>
+ (-) Zinsaufwendungen / Zinserträge	16	20.066	18.907
+ Steueraufwendungen	17	24.419	35.174
+ Abschreibungen auf Sachanlagevermögen und immaterielle Vermögenswerte	20, 21	163.705	128.671
(-) + Gewinne (Verluste) aus der Equity-Konsolidierung		4.441	5.715
+ (-) Sonstige nicht zahlungswirksame Aufwendungen (Erträge)	V	-39.287	-16.800
+ Zinseinzahlungen		3.351	6.175
- Zinsauszahlungen		-21.453	-22.083
- Steuerzahlungen		-15.535	-60.536
+ Erhaltene Dividenden		1.367	243
<b>Brutto Cash-flow</b>		<b>245.096</b>	<b>177.642</b>
- (+) Erhöhung (Verminderung) von Vorräten		64.276	-80.317
- (+) Erhöhung (Verminderung) von Forderungen aus Lieferungen und Leistungen, Vorauszahlungen, sonstigen kurz- und langfristigen Vermögenswerten		23.677	-44.734
+ (-) Erhöhung (Verminderung) von Verbindlichkeiten aus Lieferungen und Leistungen, Vorauszahlungen und anderen kurz- und langfristigen Schulden		-3.712	3.460
<b>Erhöhung (Verminderung) des Nettoumlaufvermögens</b>		<b>84.241</b>	<b>-121.591</b>
<b>Cash-flow aus Betriebstätigkeit</b>		<b>329.337</b>	<b>56.051</b>

Pierer Industrie AG,  
Wels

	Anhang- Nr.	2019 TEUR	2018 TEUR
<b>Investitionstätigkeit</b>			
- Auszahlungen für den Erwerb von immateriellen Vermögenswerten und Sachanlagen	20, 21	-215.389	-208.414
- Auszahlungen für den Erwerb von Finanzanlagen	23, 25, 28	-9.049	-48.737
+ Einzahlungen aus dem Verkauf von immateriellen Vermögenswerten und Sachanlagen		2.519	10.219
+ Einzahlungen aus der Veräußerung von Finanzanlagen	23, 25, 28	5.676	22.899
+ (-) Änderungen Konsolidierungskreis	7	-8.152	-1.120
+ (-) Ein-/Auszahlungen aus sonstigen Vermögenswerten		4.281	-5.618
<b>Cash-flow aus Investitionstätigkeit</b>		<b>-220.114</b>	<b>-230.771</b>
<b>Free Cash-flow</b>		<b>109.223</b>	<b>-174.720</b>
<b>Finanzierungstätigkeit</b>			
- Dividendenzahlungen an Dritte		-28.195	-32.291
+ (-) Veräußerung / Erwerb von nicht beherrschenden Anteilen	30	-39.638	79.564
+ Kapitalmaßnahmen		0	9.500
+ Einzahlungen aus der Aufnahme von Finanzverbindlichkeiten	V	172.982	281.182
- Auszahlungen für die Tilgung von Finanzverbindlichkeiten	V	-52.557	-135.991
- Tilgung Anleihe	V	0	-57.800
- Tilgung Verbindlichkeit Finanzierungsleasing	V	-22.252	-3.735
+ (-) Veränderung sonstiger kurzfristiger Finanzverbindlichkeiten	V	-79.702	-9.636
+ (-) Veränderung aus übriger Finanzierungstätigkeit		0	-81
<b>Cash-flow aus Finanzierungstätigkeit</b>		<b>-49.362</b>	<b>130.712</b>
<b>Gesamt Cash-flow</b>		<b>59.861</b>	<b>-44.008</b>
+ Anfangsbestand der liquiden Mittel im Konzern		130.124	173.759
+ Veränderung durch Fremdwährungseffekte		424	373
<b>Endbestand der liquiden Mittel im Konzern</b>		<b>190.409</b>	<b>130.124</b>

**Konzern-Eigenkapitalveränderungsrechnung**

Eigenkapital der Eigentümer des Mutterunternehmens												
Anhang-Nr.	Grundkapital TEUR	Kapitalrücklagen TEUR	Ewige Anleihe (Perpetual Bond) TEUR	Rücklagen einschließlich Konzernbilanzgewinn TEUR	Rücklage nach IFRS 9 TEUR	Ausgleichsposten Währungsumrechnung TEUR	Gesamt TEUR	Anteile nicht beherrschender Gesellschafter TEUR	Konzern-eigenkapital Gesamt TEUR	Anhang-Nr.	Grundkapital TEUR	Konzern-eigenkapital Gesamt TEUR
<b>Stand am 1. Jänner 2019</b>	1.000	0	37.700	400.216	142	460	439.519	504.343	943.862			
Ergebnis des Geschäftsjahres	0	0	0	39.307	0	0	39.307	64.715	104.022			
Sonstiges Ergebnis	0	0	0	-1.921	-14.971	660	-16.232	-2.271	-18.503			
<b>Gesamtergebnis</b>	<b>0</b>	<b>0</b>	<b>0</b>	<b>37.386</b>	<b>-14.971</b>	<b>660</b>	<b>23.075</b>	<b>62.444</b>	<b>85.519</b>			

**Transaktionen mit Anteilseignern**

Dividenden an Dritte	0	0	0	-12.093	0	0	-12.093	-16.102	-28.195			
Kauf / Verkauf von Anteilen an Tochterunternehmen	30	0	0	10.187	0	0	10.187	-56.550	-46.363			
Konsolidierungskreisveränderungen	7	0	0	0	0	0	0	702	702			
Kapitalmaßnahmen	0	0	0	0	0	0	0	6.726	6.726			
Gewinne und Verluste aus Sicherungsgeschäften und Kosten der Absicherung, die in die Vorräte umgegliedert worden sind	0	0	0	0	-362	0	-362	-731	-1.093			
Sonstiges	0	0	0	691	0	10	701	-74	627			
<b>Stand am 31. Dezember 2019</b>	<b>1.000</b>	<b>0</b>	<b>37.700</b>	<b>436.387</b>	<b>-15.191</b>	<b>1.130</b>	<b>461.027</b>	<b>500.758</b>	<b>961.785</b>			

**Eigenkapital der Eigentümer des Mutterunternehmens**

Anhang-Nr.	Grundkapital TEUR	Kapitalrücklagen TEUR	Ewige Anleihe (Perpetual Bond) TEUR	Rücklagen einschließlich Konzernbilanzgewinn TEUR	Rücklage nach IFRS 9 TEUR	Ausgleichsposten Währungsumrechnung TEUR	Gesamt TEUR	Anteile nicht beherrschender Gesellschafter TEUR	Konzern-eigenkapital Gesamt TEUR	Anhang-Nr.	Grundkapital TEUR	Konzern-eigenkapital Gesamt TEUR
<b>Stand am 31. Dezember 2017</b>	1.000	0	37.700	330.694	3.845	-793	372.447	420.856	793.303			
Anpassungen aus der erstmaligen Anwendung von IFRS 15	0	0	0	380	0	0	380	270	650			
Anpassungen aus der erstmaligen Anwendung von IFRS 9	0	0	0	36	0	0	36	5	41			
<b>Stand am 1. Jänner 2018 nach IFRS Anpassungen</b>	<b>1.000</b>	<b>0</b>	<b>37.700</b>	<b>331.110</b>	<b>3.845</b>	<b>-793</b>	<b>372.863</b>	<b>421.131</b>	<b>793.994</b>			
Ergebnis des Geschäftsjahres	0	0	0	21.498	0	0	21.498	60.678	82.176			
Sonstiges Ergebnis	0	0	0	-255	-3.703	1.253	-2.705	-2.461	-5.166			
<b>Gesamtergebnis</b>	<b>0</b>	<b>0</b>	<b>0</b>	<b>21.243</b>	<b>-3.703</b>	<b>1.253</b>	<b>18.793</b>	<b>58.217</b>	<b>77.010</b>			

**Transaktionen mit Anteilseignern**

Dividenden an Dritte	0	0	0	-16.351	0	0	-16.351	-15.940	-32.291			
Kauf / Verkauf von Anteilen an Tochterunternehmen	30	0	0	63.963	0	0	63.963	15.601	79.564			
Konsolidierungskreisveränderungen	7	0	0	0	0	0	0	-2.991	-2.991			
Kapitalmaßnahmen	0	0	0	0	0	0	0	27.500	27.500			
Sonstiges	0	0	0	251	0	0	251	825	1.076			
<b>Stand am 31. Dezember 2018</b>	<b>1.000</b>	<b>0</b>	<b>37.700</b>	<b>400.216</b>	<b>142</b>	<b>460</b>	<b>439.519</b>	<b>504.343</b>	<b>943.862</b>			



# KONZERNANHANG FÜR DAS GESCHÄFTSJAHR 2019

I.	Allgemeine Angaben .....	10
1.	Angaben zum Unternehmen.....	10
2.	Grundsätze der Rechnungslegung .....	10
3.	Neu angewendete Standards und Interpretationen.....	12
4.	Zukünftig anzuwendende Standards und Interpretationen.....	15
5.	Schätzungsunsicherheiten und Ermessensbezogene Annahmen .....	16
II.	Konsolidierungskreis .....	18
6.	Konsolidierungsgrundsätze und -methoden .....	18
7.	Veränderungen im Konsolidierungskreis.....	19
III.	Erläuterungen zur Konzern-Gewinn-und Verlustrechnung.....	22
8.	Umsatzerlöse .....	22
9.	Herstellungskosten der zur Erzielung der Umsatzerlöse erbrachten Leistungen .....	23
10.	Vertriebs- und Rennsportaufwendungen .....	23
11.	Forschungs- und Entwicklungsaufwendungen .....	23
12.	Verwaltungsaufwendungen .....	24
13.	Sonstige betriebliche Aufwendungen .....	24
14.	Sonstige betriebliche Erträge.....	24
15.	Ergebnis aus At-Equity Beteiligungen .....	24
16.	Finanz- und Beteiligungsergebnis .....	25
17.	Ertragsteuern .....	25
18.	Vorschlag für die Ergebnisverwendung .....	26
19.	Aufwendungen für den Abschlussprüfer.....	26
20.	Mitarbeiter .....	27
IV.	Erläuterungen zur Konzernbilanz.....	27
21.	Sachanlagen .....	27
22.	Immaterielle Vermögenswerte .....	29
23.	Firmenwert .....	31
24.	Nach der Equity-Methode bilanzierte Finanzanlagen.....	32
25.	Latente Steueransprüche .....	33
26.	Sonstige langfristige Vermögenswerte .....	36
27.	Vorräte .....	36
28.	Forderungen aus Lieferungen und Leistungen.....	36
29.	Kurzfristige Forderungen und sonstige Vermögenswerte .....	37
30.	Zahlungsmittel und Zahlungsmitteläquivalente .....	38
31.	Konzerneigenkapital .....	38
32.	Finanzverbindlichkeiten .....	41
33.	Verpflichtungen für Leistungen an Arbeitnehmer .....	42
34.	Andere kurz- und langfristige Schulden.....	45
35.	Rückstellungen .....	45
V.	Angaben zur Kapitalflussrechnung .....	46
VI.	Risikobericht .....	47
36.	Risikomanagement .....	47

37.	COVID-19 PANDEMIE .....	47
38.	Marktrisiken.....	48
39.	Branchenspezifische Risiken.....	50
40.	IT-Risiken.....	52
41.	Finanzielle Risiken.....	52
42.	Sonstige Risiken .....	58
VII.	Finanzinstrumente und Kapitalmanagement.....	58
43.	Grundlagen .....	58
44.	Einstufung und beizulegende Zeitwerte .....	60
45.	Aufrechnung von finanziellen Vermögenswerten und Verbindlichkeiten .....	65
46.	Hedging.....	66
47.	Kapitalmanagement.....	71
VIII.	Leasingverhältnisse .....	72
48.	Leasingverhältnisse als Leasingnehmer (IFRS 16).....	72
49.	Leasingverhältnisse als Leasinggeber (IFRS 16).....	74
IX.	Erläuterungen zu nahestehenden Unternehmen und Personen sowie zu den Organen.....	74
50.	Geschäftsbeziehungen zu nahestehenden Unternehmen und Personen.....	74
51.	Organe der Pierer Industrie AG .....	77
52.	Vorstands- und Aufsichtsratsbezüge.....	77
X.	Ereignisse nach dem Bilanzstichtag .....	77
XI.	Konzernunternehmen (Beteiligungsspiegel) .....	79
XII.	Freigabe des Konzernabschlusses .....	83

# KONZERNANHANG

FÜR DAS GESCHÄFTSJAHR 2019

## I. ALLGEMEINE ANGABEN

### 1. ANGABEN ZUM UNTERNEHMEN

Die Pierer Industrie-Gruppe ist eine führende europäische Fahrzeug-Gruppe mit dem Fokus auf das globale Motorradsegment und den automatisiven High-Tech Komponentenbereich.

Unternehmensgegenstand der Pierer Industrie AG ist die Ausübung der Tätigkeit einer Holdinggesellschaft. Dazu gehören der Erwerb und die Verwaltung von Beteiligungen an Industrieunternehmen, die Erbringung von Dienstleistungen für diese Unternehmen (Konzerndienstleistungen) sowie allgemein die Erbringung von Dienstleistungen auf dem Gebiet der Unternehmensberatung. Die Pierer Industrie AG ist im Firmenbuch beim Landes- als Handelsgericht Wels, Österreich, unter der Nummer FN 290677 t eingetragen.

Die Gesellschaft steht mit der Pierer Konzerngesellschaft mbH, Wels (oberstes Konzernmutterunternehmen), und deren verbundenen Unternehmen in einem Konzernverhältnis und wird in deren Konzernabschluss einbezogen. Dieser Konzernabschluss wird beim Landes- als Handelsgericht Wels unter der Nummer FN 134766 k hinterlegt und stellt den Konzernabschluss für den größten Konzernkreis dar.

Die PIERER Mobility AG (vormals: KTM Industries AG) und die Pankl SHW Industries AG bilden die wesentlichsten Unternehmensbereiche der Pierer Industrie-Gruppe:

- Die **PIERER Mobility-Gruppe** (vormals: KTM Industries-Gruppe) ist der größte europäische Motorradhersteller mit dem Fokus auf hochinnovative Sportmotorräder und Elektromobilität. Mit ihren weltweit bekannten Motorradmarken KTM, Husqvarna Motorcycles und GASGAS zählt sie insbesondere bei den Premium-Motorrädern jeweils zu den Technologie- und Marktführern. Mit der vollständigen Übernahme der PEXCO GmbH in 2019 wurde ein weiterer Wachstumsschritt im Bereich der Elektromobilität gesetzt, um am attraktiven Marktwachstum im E-Bicycle Bereich zu partizipieren. Die Aktien der PIERER Mobility AG sind im „Swiss Performance Index (SPI)“ der SIX Swiss Exchange in Zürich sowie an der Wiener Börse im Segment „standard market auction“ und seit 3. März 2020 auch im regulierten Markt der Frankfurter Wertpapierbörse gelistet.
- Die beiden Unternehmen Pankl Racing Systems AG und die SHW AG bilden die Kernbeteiligungen der **Pankl SHW Industries-Gruppe**. Die Pankl-Gruppe entwickelt, erzeugt, wartet und vertreibt mechanische Systeme im Hochtechnologiebereich für dynamische Komponenten in den weltweiten Nischenmärkten der Rennsport-, Luxusautomobil- und Luftfahrtindustrie. Die SHW-Gruppe wurde 1365 gegründet und zählt zu den ältesten Industriebetrieben in Deutschland. Als Automobilzulieferer bietet SHW effektive Lösungen im Bereich Pumpen und Motorkomponenten und Leichtbau- Verbundbremsscheiben. Da beide Beteiligungen einen Fokus auf Powertrain-Komponenten im Automobilbereich legen, ergibt sich durch die systematische Zusammenarbeit die Grundlage für weiteres Wachstum.

Weitere Beteiligungen der Pierer Industrie-Gruppe sind unter anderem die abatec group AG, die METTOP GmbH und die Riser GmbH. Die vollständige Beteiligungsliste sowie die entsprechenden Beteiligungshöhen an den jeweiligen Gesellschaften können dem Kapitel XI „Konzernunternehmen (Beteiligungsspiegel)“ entnommen werden.

### 2. GRUNDSÄTZE DER RECHNUNGSLEGUNG

Der Konzernabschluss für den Zeitraum 1. Jänner bis 31. Dezember 2019 wurde in Übereinstimmung mit den vom International Accounting Standards Board (IASB) herausgegebenen International Financial Reporting

Standards (IFRS) sowie den Interpretationen des International Financial Reporting Interpretations Committee (IFRIC), soweit sie in der Europäischen Union angewendet werden, erstellt. Dabei wurden auch die zusätzlichen Anforderungen des § 245a Abs1 UGB (österreichisches Unternehmensgesetzbuch) erfüllt.

Der Rechnungslegung der in den Konzernabschluss einbezogenen Unternehmen liegen einheitliche Rechnungslegungsvorschriften zugrunde. Diese Vorschriften wurden von allen einbezogenen Unternehmen angewendet. Die einbezogenen Unternehmen haben ihre Jahresabschlüsse zum Konzernbilanzstichtag 31.12. aufgestellt.

Die einbezogenen Abschlüsse aller wesentlichen, nach nationalen Vorschriften prüfungspflichtigen vollkonsolidierten in- und ausländischen Unternehmen wurden von unabhängigen Wirtschaftsprüfern geprüft und mit uneingeschränkten Bestätigungsvermerken versehen.

Der Konzernabschluss wird in der funktionalen Währung der Muttergesellschaft, dem Euro, aufgestellt. Alle Beträge sind, soweit auf Abweichungen nicht gesondert hingewiesen wird, auf 1.000 Euro (TEUR) gerundet, wobei rundungsbedingte Differenzen auftreten können. Durch die Anwendung von automatisierten Rechnungshilfen können bei Summierung von gerundeten Beträgen und bei Prozentangaben ebenfalls Rundungsdifferenzen auftreten.

Im Rahmen eines Projektes zur Optimierung von Abläufen in der Kostenrechnung und im Controlling im Hinblick auf die erweiterten Vorstandsagenden sowie auf das darauf aufbauende innerbetriebliche Organisationskonzept kam es zu einer Überarbeitung und Verfeinerung des Kostenmonitorings bei der KTM AG (Tochterunternehmen der PIERER Mobility AG). Um dem operativen Steuerungskonzept des Konzerns Rechnung zu tragen, kam es im Zuge des Projektes auch zu einer Neuordnung bestimmter Kostenstellen für das Berichtswesen. Zur besseren Vergleichbarkeit wurden aus diesem Grund die Vorjahresbeträge in der Konzern-Gewinn- und Verlustrechnung wie folgt angepasst:

- Produktspezifische Garantieforderungen werden ab 2019 in den Herstellungskosten der zur Erzielung der Umsatzerlöse erbrachten Leistungen ausgewiesen. Aus diesem Grund wurde der Vorjahresbetrag der Herstellungskosten der zur Erzielung der Umsatzerlöse erbrachten Leistungen um TEUR 29.943 sowie die sonstigen betrieblichen Erträge in Höhe von TEUR 396 erhöht. Die sonstigen betrieblichen Aufwendungen wurden um TEUR 29.547 reduziert.
- Lizenzgebühren für die Marke Husqvarna werden ab 2019 in den Vertriebs- und Rennsportaufwendungen ausgewiesen. Zuvor erfolgte der Ausweis in den Herstellungskosten der zur Erzielung der Umsatzerlöse erbrachten Leistungen. Daher wurden im vorliegenden Abschluss die Vorjahresbeträge um TEUR 5.282 korrigiert.
- Materialentnahmen für den Bereich Motorsport werden ab 2019 ebenfalls in den Vertriebs- und Rennsportaufwendungen ausgewiesen. Zuvor erfolgte der Ausweis in den Herstellungskosten der zur Erzielung der Umsatzerlöse erbrachten Leistungen. Daher wurden im vorliegenden Abschluss die Vorjahresbeträge um TEUR 7.466 korrigiert.
- Diverse Gemeinkosten außerhalb der Fertigungs- und Materialgemeinkosten werden ab 2019 in den entsprechenden Bereichen (Vertriebs- und Rennsportaufwendungen, Forschungs- und Entwicklungsaufwendungen sowie Verwaltungsaufwendungen) ausgewiesen. Zuvor erfolgte der Ausweis in den Herstellungskosten der zur Erzielung der Umsatzerlöse erbrachten Leistungen. Daher wurde im vorliegenden Abschluss der Vorjahresbetrag der Herstellungskosten der zur Erzielung der Umsatzerlöse erbrachten Leistungen um TEUR 15.439 korrigiert und in die Vertriebs- und Rennsportaufwendungen (TEUR 6.126) sowie in die Forschungs- und Entwicklungsaufwendungen (TEUR 93) und die Verwaltungsaufwendungen (TEUR 9.220) umgliedert.
- Diverse Infrastrukturaufwendungen werden ab 2019 in den Verwaltungsaufwendungen ausgewiesen. Zuvor erfolgte der Ausweis in den Vertriebs- und Rennsportaufwendungen. Daher wurde im vorliegenden Abschluss der Vorjahresbetrag um TEUR 4.759 korrigiert.

### 3. NEU ANGEWENDETE STANDARDS UND INTERPRETATIONEN

Folgende Tabelle zeigt die erstmalig verpflichtend anzuwendenden Standards und Interpretationen, die auch bereits von der EU-Kommission zum 31.12.2019 übernommen wurden:

Erstmalige Anwendung	Neue Standards und Interpretationen	Veröffentlicht durch das IASB
1. Jänner 2019		
	Änderungen zu IFRS 9: Finanzielle Vermögenswerte mit einer negativen Vorfälligkeitsentschädigung	12. Oktober 2017
	IFRIC 23: Unsicherheit bezüglich der ertragssteuerlichen Behandlung	7. Juni 2017
	Jährliche Verbesserungen zu IFRS 2015-2017: Änderungen zu IFRS 3, IFRS 11, IAS 12 und IAS 23	12. Dezember 2017
	Änderungen zu IAS 19: Plananpassung, -kürzungen oder -abgeltungen	7. Februar 2018
	Änderungen zu IAS 28: Langfristige Anteile an assoziierten Unternehmen und Gemeinschaftsunternehmen	12. Oktober 2017
	IFRS 16 Leasingverhältnisse	13. Jänner 2016

Die erstmalige Anwendung des **IFRS 16** hat **Auswirkungen** auf den Konzernabschluss der Pierer Industrie AG. Alle weiteren geänderten Standards und Interpretationen sind für die Pierer Industrie-Gruppe nicht relevant bzw. haben keinen wesentlichen Einfluss.

#### Erstanwendung IFRS 16:

##### Bilanzierung als Leasingnehmer:

IFRS 16 regelt die Identifizierung sowie Ansatz, Bewertung, Ausweis und Angabepflichten zu Leasingvereinbarungen. Für den Leasingnehmer sieht der Standard ein einziges Bilanzierungsmodell vor. Dieses Modell führt beim Leasingnehmer dazu, dass sämtliche Vermögenswerte und Verbindlichkeiten aus Leasingvereinbarungen in der Bilanz zu erfassen sind, es sei denn, die Laufzeit beträgt maximal zwölf Monate oder es handelt sich um einen geringwertigen Vermögenswert (es besteht jeweils ein Wahlrecht zur Anwendung).

Im Konzernabschluss der Pierer Industrie AG wird IFRS 16 ab dem 1. Jänner 2019 modifiziert rückwirkend angewendet. Die Vergleichszahlen für das Geschäftsjahr 2018 wurden daher nicht angepasst. Die Pierer Industrie-Gruppe hat bei der erstmaligen Anwendung von IFRS 16 folgende Erleichterungen in Anspruch genommen:

- Bei Leasingverträgen, die innerhalb von 12 Monaten ab dem Datum der Erstanwendung (d.h. bis 31. Dezember 2019) auslaufen oder der zugrundeliegende Vermögenswert von geringem Wert ist (zum Beispiel IT-Ausstattung), wurden weder Nutzungsrechte noch Leasingverbindlichkeiten angesetzt.
- Die erstmalige Aktivierung des Nutzungsrechtes (right-of-use asset) wird in Höhe der Leasingverbindlichkeit vorgenommen, sodass die Leasingverbindlichkeit per 1. Jänner 2019 dem Nutzungsrecht entspricht.
- Die Nichtberücksichtigung anfänglicher direkter Kosten bei der Bewertung der Nutzungsrechte zum Zeitpunkt der erstmaligen Anwendung.
- Die rückwirkende Bestimmung der Laufzeit von Leasingverhältnissen bei Verträgen mit Verlängerungs- oder Kündigungsoptionen.

Der Konzern hat sich dazu entschieden, Leasingverträge, die vor dem Übergangszeitpunkt abgeschlossen und bereits gemäß IAS 17 bilanziert wurden, nicht erneut dahingehend zu prüfen, ob ein Vertrag zum Zeitpunkt der erstmaligen Anwendung ein Leasingverhältnis ist, sondern die bisherige unter IAS 17 getroffene Einschätzung beizubehalten.

Der unmittelbar vor der Erstanwendung des IFRS 16 erfasste Buchwert von als Finanzierungsleasing eingestuft Vermögenswerten sowie der Buchwert der zugehörigen Leasingverbindlichkeiten nach IAS 17 wird als erstmaliger Buchwert des Nutzungsrechts und der Leasingverbindlichkeit nach IFRS 16 angesetzt.

Zur Ermittlung des Barwertes der Leasingzahlungen wurde als Laufzeit der unkündbare Zeitraum des Leasingverhältnisses herangezogen. Bei der Bestimmung der Laufzeit berücksichtigt das Management sämtliche Tatsachen und Umstände, die einen wirtschaftlichen Anreiz zur Ausübung von Verlängerungsoptionen oder Nicht-Ausübung von Kündigungsoptionen bieten. Verlängerungs- oder Kündigungsoptionen werden nur dann in die Vertragslaufzeit einbezogen, wenn deren Ausübung hinreichend sicher ist.

#### Bilanzierung als Leasinggeber:

Der Konzern vermietet einige seiner Immobilien unter. Nach IAS 17 wurden diese Haupt- und Unterleasingverhältnisse als Operating-Leasingverhältnisse klassifiziert. Im Zeitpunkt des Übergangs auf IFRS 16 werden die Nutzungsrechte aus dem Hauptleasingverhältnis in den Sachanlagen als Gebäude ausgewiesen. Der Konzern hat die Einstufung der Untermietverträge auf Grundlage des Nutzungsrechtes und nicht des zugrunde liegenden Vermögenswertes vorgenommen und ist zu dem Schluss gekommen, dass es sich nach IFRS 16 um Operating-Leasingverhältnisse handelt. Zudem hat der Konzern in 2019 zwei Unterleasingverhältnisse abgeschlossen, welche als Finanzierungsleasingverhältnisse eingestuft wurden.

#### Auswirkungen auf den Konzernabschluss:

Mit Erstanwendung des IFRS 16 erfasst der Konzern Leasingverbindlichkeiten für zuvor unter IAS 17 als Operating-Leasing klassifizierte Leasingverhältnisse. Diese Verbindlichkeiten werden zum Barwert der verbleibenden Leasingzahlungen, abgezinst mit dem Grenzfremdkapitalzinssatz des Leasingnehmers zum 1. Jänner 2019 bewertet. Dieser wurde anhand von vergleichbaren externen Finanzierungen mit ähnlicher Laufzeit und landes- bzw. währungsspezifischen Anpassungen bestimmt. Der gewichtete durchschnittliche Grenzfremdkapitalzinssatz des Leasingnehmers, der auf die Leasingverbindlichkeiten zum 1. Jänner 2019 angewendet wurde, beträgt 2,0%.

Die erstmalige Aktivierung von Leasingverhältnissen führt zu einem Anstieg der Buchwerte der langfristigen Vermögenswerte sowie zu einem Anstieg der finanziellen Verbindlichkeiten in Höhe von € 70,5 Mio. per 1. Jänner 2019. Darüber hinaus wurde der bisherig erfasste Leasingaufwand durch eine Abschreibung des Nutzungsrechtes und Zinsaufwandes der Leasingverbindlichkeit ersetzt. Zudem verbesserte sich aufgrund der geänderten Ausweisvorschriften erwartungsgemäß das EBITDA und der Cash-Flow aus Betriebstätigkeit.

Folgende Tabelle zeigt die Ableitung der per 31. Dezember 2018 angegebenen Verpflichtungen aus Operating-Leasingverhältnissen auf die per 1. Jänner 2019 bilanzierten Leasingverbindlichkeiten:

TEUR

Zum 31. Dezember 2018 angegebene Verpflichtungen aus Operating-Leasingverhältnissen	96.776
<b>Mit dem Grenzfremdkapitalzinssatz des Leasinggebers zum Zeitpunkt der erstmaligen Anwendung des IFRS 16 abgezinst</b>	<b>91.281</b>
+ zum 31. Dezember 2018 bilanzierte Verbindlichkeiten aus Finanzierungsleasing	24.818
- Kurzfristige Leasingverhältnisse, die linear als Aufwand erfasst werden	-1.681
- Leasingverhältnisse über Vermögenswerte mit geringem Wert, die linear als Aufwand erfasst werden	-15.392
- Anpassungen aufgrund Verkürzung von Verlängerungsoptionen	-14.476
+ Verlängerungs- und Kündigungsoptionen, die mit hinreichender Sicherheit ausgeübt werden	4.223
+ Restwertgarantien, die mit hinreichender Sicherheit ausgeübt werden	2.646
- Anpassungen aufgrund von Änderungen von Indices oder (Zins-)Sätzen, die sich auf variable Zahlungen auswirken	-141
+ Sonstiges	4.081
<b>Am 1. Jänner 2019 bilanzierte Leasingverbindlichkeiten</b>	<b>95.359</b>
davon erstmalig bilanzierte Leasingverbindlichkeiten aufgrund IFRS 16	70.541
davon bereits bilanzierte Verbindlichkeiten aus Finanzierungsleasing gem. IAS 17	24.818

Leasingverpflichtungen bestehen vor allem in den Bereichen Fuhrparkleasing, Miete von Geschäfts- und Büroflächen sowie Miete von Maschinen und technischen Anlagen.

Nachfolgende Tabelle zeigt die bilanziellen Auswirkungen aufgrund des ab 2019 verpflichtend anzuwendenden IFRS 16 mit Auswirkungen auf den Konzernabschluss der Pierer Industrie-Gruppe per 31. Dezember 2019:

Konzern-Bilanz TEUR	31.12.2019 Berichtet	Anpassungen IFRS 16	31.12.2019 ohne Anwendung IFRS 16
<b>Kurzfristige Vermögenswerte</b>	<b>1.002.604</b>	<b>0</b>	<b>1.002.604</b>
Sachanlagen	628.070	67.832	560.238
Sonstige	837.624	1.320	836.304
<b>Langfristige Vermögenswerte</b>	<b>1.465.694</b>	<b>69.152</b>	<b>1.396.542</b>
<b>VERMÖGENSWERTE</b>	<b>2.468.298</b>	<b>69.152</b>	<b>2.399.146</b>
Kurzfristige Finanzverbindlichkeiten	169.829	14.688	155.141
Sonstige	416.766	0	416.766
<b>Kurzfristige Schulden</b>	<b>586.595</b>	<b>14.688</b>	<b>571.907</b>
Langfristige Finanzverbindlichkeiten	699.415	55.031	644.384
Sonstige	220.503	-70	220.573
<b>Langfristige Schulden</b>	<b>919.918</b>	<b>54.961</b>	<b>864.957</b>
<b>Eigenkapital</b>	<b>961.785</b>	<b>-497</b>	<b>962.282</b>
<b>EIGENKAPITAL UND SCHULDEN</b>	<b>2.468.298</b>	<b>69.152</b>	<b>2.399.146</b>

Die in den Sachanlagen erstmalig aktivierten Nutzungsrechte beziehen sich auf folgende Arten von Vermögenswerten (Darstellung ohne den bereits gemäß Vorjahr zu bilanzierenden Finanzierungsleasingverhältnisse):

TEUR	31.12.2019	01.01.2019
Grundstücke und Gebäude	54.260	55.891
Betriebs- und Geschäftsausstattung (inkl. Kraftfahrzeuge)	10.696	10.628
Technische Anlagen und Maschinen	2.876	4.022
<b>SUMME</b>	<b>67.832</b>	<b>70.541</b>

In der Gewinn- und Verlustrechnung erfasste die Pierer Industrie-Gruppe im laufenden Geschäftsjahr insgesamt € 14,7 Mio. Abschreibungen und € 1,4 Mio. Zinsen anstatt von Mietaufwendungen aufgrund der Erstanwendung von IFRS 16.

In der Kapitalflussrechnung verbesserte sich einerseits der Cash-Flow aus Betriebstätigkeit um € 14,7 Mio. auf € 329,3 Mio. Andererseits verringerte sich der Cash-Flow aus Finanzierungstätigkeit um denselben Betrag auf € -49,4 Mio., da die Tilgung der Leasingverbindlichkeiten im Finanzierungs-Cash-Flow ausgewiesen wird. Die Zinskomponente in Höhe von € -1,4 Mio. wird in den Zinszahlungen im operativen Cash-Flow ausgewiesen.

#### 4. ZUKÜNFTIG ANZUWENDEnde STANDARDS UND INTERPRETATIONEN

Folgende Tabelle zeigt die bereits **von der EU-Kommission übernommenen** Änderungen von Standards und Interpretationen, welche jedoch zum Bilanzstichtag noch nicht verpflichtend anzuwenden waren und auch nicht vorzeitig angewendet wurden:

Erstmalige Anwendung	Neue oder geänderte Standards und Interpretationen	Veröffentlicht durch das IASB
1. Jänner 2020		
	Änderungen an IAS 1 und IAS 8 – Definitionen von Wesentlichkeit	31. Oktober 2018
	Änderungen der Verweise auf das Rahmenkonzept zur Rechnungslegung	29. März 2018
	Änderungen an IFRS 9, IAS 39 und IFRS 7 – Reform der Referenzzinssätze	26. September 2019

Das IASB und das IFRIC haben weitere Standards und Interpretationen verabschiedet, welche aber im Geschäftsjahr 2019 noch nicht verpflichtend anzuwenden sind bzw. **von der EU-Kommission noch nicht übernommen** wurden. Es handelt sich dabei um folgende Standards und Interpretationen:

Neue oder geänderte Standards und Interpretationen	Anwendungszeitpunkt IASB	Veröffentlicht durch das IASB	EU-Endorsement?
IFRS 17 Versicherungsverträge	1.1.2021	18.5.2017	Nein
Änderungen an IFRS 3 – Definitionen eines Geschäftsbetriebs	1.1.2020	22.10.2018	Nein
IAS 1 — Klassifizierung von Schulden als lang- oder kurzfristig	1.1.2022	23.1.2020	Nein

Die Pierer Industrie-Gruppe geht davon aus, dass sich keine wesentlichen Auswirkungen auf den Konzernabschluss aufgrund der zukünftig anzuwendenden Standards ergeben werden.



## 5. SCHÄTZUNGSUNSICHERHEITEN UND ERMESSENSBEZOGENE ANNAHMEN

Im Konzernabschluss müssen zu einem gewissen Grad **Schätzungen** vorgenommen und Annahmen getroffen werden, welche die bilanzierten Vermögenswerte und Verbindlichkeiten, die Angabe von Eventualverbindlichkeiten am Bilanzstichtag und den Ausweis von Aufwendungen und Erträgen im Geschäftsjahr beeinflussen. Diese Schätzungen beruhen auf Erfahrungswerten des Vorstandes. Die sich tatsächlich einstellenden Beträge können von den Schätzungen abweichen, wenn sich angenommene Parameter entgegen der Erwartung entwickeln. Bei Bekanntwerden neuer Gegebenheiten werden diese entsprechend berücksichtigt und bisherige Annahmen angepasst.

- Insbesondere werden Schätzungen zur Beurteilung der Werthaltigkeit von Firmenwerten und immateriellen Vermögenswerten mit unbestimmbarer Nutzungsdauer herangezogen. Zum Bilanzstichtag waren Firmenwerte in Höhe von TEUR 205.641 (Vorjahr: TEUR 173.173) sowie Markenwerte in Höhe von TEUR 206.932 (Vorjahr: TEUR 207.292) angesetzt. Weiterführende Informationen zu den Werthaltigkeitstests sind Punkt 23. „Firmenwert“ zu entnehmen.
- Latente Steueransprüche auf nicht verfallbare steuerliche Verlustvorträge werden unter der Annahme angesetzt, dass zukünftig ausreichend steuerliches Einkommen zur Verwertung der steuerlichen Verlustvorträge erwirtschaftet wird. Bei Unsicherheiten in den Annahmen werden entsprechende Wertberichtigungen gebildet. Zum 31.12.2019 wurden aktive latente Steuern auf Verlustvorträge in Höhe von TEUR 9.693 (Vorjahr: TEUR 5.258) aktiviert. Aufgrund der aktuellen Steuerplanung geht das Management von einer Verwertung der zum 31.12.2019 angesetzten Verlustvorträge innerhalb der nächsten fünf Jahre aus. Weitere Details zu den latenten Steuern sind den Erläuterungen unter Punkt 25. „Latente Steueransprüche“ zu entnehmen.
- Im Rahmen des Cash-Flow-Hedge-Accountings werden Einschätzungen zum Eintritt von künftigen Zahlungsströmen getroffen. Auch im Hinblick von Schätzungsunsicherheiten der künftigen Transaktionen bezüglich etwaig bevorstehender Wirtschaftsverlangsamungen und eventueller Auswirkungen auf die Cash-Flow-Hedges werden berücksichtigt. Die Planung künftiger Zahlungsströme leitet sich aus der Absatz- und Bestellmengenplanung ab, wird monatlich auf die Zielerreichung überprüft und mit Erfahrungswerten aus der Vergangenheit verplausibilisiert. Gemäß der internen Währungsabsicherungsrichtlinie werden Fremdwährungsabsicherungen grundsätzlich rollierend für eine Reichweite von bis zu 18 Monaten abgeschlossen. Die Sicherungsquote der einzelnen Währungen wird von der Planungsunsicherheit im jeweiligen Markt, der Volatilität der Währung und den Sicherungskosten abhängig gemacht. Auf Basis der Bedeutung von Währungen (Volumen, Ergebnisrelevanz) werden Gruppierungen vorgenommen, woraus sich unterschiedliche Vorgehensweisen ergeben. Die Sicherungsquote pro Währung darf jedoch maximal 80% des Fremdwährungsexposures nicht übersteigen. Details zu den Sensitivitäten, die für Währungs- und Zinsrisiken bestehen, sind den Erläuterungen im Risikobericht unter Punkt 41. „Finanzielle Risiken“ zu entnehmen.
- Daneben bestehen Schätzungsunsicherheiten beim Ansatz und der Bewertung von Verpflichtungen für Leistungen an Arbeitnehmer. Es werden Annahmen zu den folgenden Faktoren getroffen: Erwartungswerte, demografische Annahmen wie das Pensionsalter von Frauen / Männern und Mitarbeiterfluktuation sowie finanzielle Annahmen wie Rechnungszinssatz und künftige Lohn- und Gehaltstrends. Zum Bilanzstichtag waren Verpflichtungen für Leistungen an Arbeitnehmer in Höhe von TEUR 68.589 (Vorjahr: TEUR 60.075) angesetzt. Weiterführende Informationen sind dem Punkt 33. „Verpflichtungen für Leistungen an Arbeitnehmer“ zu entnehmen.
- Bei der Bewertung von Vorräten werden Einschätzungen hinsichtlich künftiger Absatzmöglichkeiten bzw. der Wahrscheinlichkeit, mit den vorhandenen Vorräten im Produktionsprozess Verwendung finden getroffen. Zum 31.12.2019 betragen die Vorräte TEUR 453.697 (Vorjahr: TEUR 423.962).
- Bei den Rückstellungen bestehen Schätzungen, um Eintrittswahrscheinlichkeiten zu beurteilen und um den voraussichtlichen Betrag für die Bewertung der Verpflichtung zu ermitteln. Diese Annahmen betreffen im Wesentlichen Rückstellungen für Garantien und Gewährleistungen. Aufgrund von Erfahrungswerten wurde ein direkter Zusammenhang pro Produktgruppe zwischen angefallenen Garantie- und

Gewährleistungsaufwendungen an den Umsatzerlösen festgestellt. Der Vorstand geht aufgrund von langjährigen Erfahrungswerten aus, dass diese Beziehung konstant bleibt. Der durchschnittliche Prozentsatz der Garantie- und Gewährleistungsaufwendungen an den Umsatzerlösen wird mehrmals jährlich geprüft und bei Bedarf angepasst. Der angesetzte Rückstellungsbetrag ergibt sich somit als einen, über einen dreijährigen Beobachtungszeitraum ermittelten durchschnittlichen Anteil der Garantie- und Gewährleistungsaufwendungen an den Umsatzerlösen. Zum 31.12.2019 wurden Rückstellungen für Garantien und Gewährleistungen in Höhe von TEUR 13.952 (Vorjahr: TEUR 14.092) angesetzt.

- Die Ermittlung der beizulegenden Zeitwerte von Vermögenswerten und Schulden, die im Rahmen eines Unternehmenszusammenschlusses erworben wurden, sowie der Nutzungsdauern dieser Vermögenswerte basiert auf Beurteilungen des Managements.

Folgende **Ermessensentscheidungen** wurden bei der Anwendung der Rechnungslegungsmethoden in der Pierer Industrie-Gruppe getroffen:

- **Leasingverhältnisse**  
Es werden Einschätzungen über die Laufzeit- und Zinssatzschätzungen getroffen. Weitere Angaben dazu sind unter Punkt 21. „Sachanlagen“ sowie unter Punkt 48. „Leasingverhältnisse“ zu finden.
- **Ausbuchung von Forderungen im Rahmen von ABS- und Factoring-Vereinbarungen**  
Es werden Einschätzungen über die Ausbuchungsvoraussetzungen des IFRS 9 getroffen. Nähere Details sind dem Kapitel VII. „Finanzinstrumente und Kapitalmanagement“ zu entnehmen.
- **Investment Property**  
Das KTM-Logistikzentrum wird seit dem Geschäftsjahr 2019 ausschließlich vom PIERER Mobility-Konzern selbst genutzt. Bei den Untermietverhältnissen in der Vergangenheit an konzernfremde Mieter handelte es sich um Unternehmen mit langfristigen Liefer- bzw. Dienstleistungsbeziehungen zur KTM-Gruppe und stellten einen ausgelagerten Teil der Wertschöpfungskette von KTM dar. Da die Vermietung nicht der Absicht der Erzielung von Mieteinnahmen diene, sondern aus betrieblichem Interesse erfolgte, wurde auch jener Teil, der an konzernfremde Dritte vermietet wurde, unter den Sachanlagen ausgewiesen und nicht als Investment Property eingestuft.
- **Supplier Finance**  
Es werden Einschätzungen über den Ausweis der Verbindlichkeiten im Rahmen des Supplier Finance Programmes getroffen. Die KTM AG und die KTM Components GmbH haben mit einem österreichischen Kreditinstitut ein revolvinges Programm zur Finanzierung von Lieferantenverbindlichkeiten (Supplier Finance Programm) aufgesetzt. Im Rahmen dieses Programmes bietet das Kreditinstitut Lieferanten die Möglichkeit an, ihre Forderungen gegenüber der KTM AG bzw. der KTM Components GmbH vor Fälligkeit von dem Kreditinstitut diskontieren und auszahlen zu lassen. Da die Finanzierungskosten auf der guten Bonität der KTM-Gruppe beruhen, bietet dieses Programm für die teilnehmenden Lieferanten eine kostengünstige Möglichkeit ihre Forderungen gegenüber der KTM AG bzw. der KTM Components GmbH vorzeitig getilgt zu bekommen und somit ihr Working Capital zu optimieren. Die KTM AG und die KTM Components GmbH tilgen die Verbindlichkeit bei Fälligkeit laut Rechnung durch Zahlung an das Kreditinstitut.

Das Programm wurde sowohl auf zivilrechtliche Aspekte als auch hinsichtlich der Bestimmungen des IFRS 9 geprüft. Es entsteht keine rechtliche Entbindung von der ursprünglichen Verpflichtung, da sich aus Sicht der KTM AG und KTM Components GmbH nur die Person des Gläubigers ändert, der Inhalt der Verpflichtung jedoch unverändert bleibt. Weiters entsteht durch das Programm keine neue (zusätzliche) Verpflichtung der KTM AG gegenüber dem Kreditinstitut. Da das Programm weder quantitativ noch qualitativ zu wesentlichen Änderungen der Vertragsbedingungen führt, erfolgt der Ausweis der betroffenen konzernfremden Verbindlichkeiten in den Verbindlichkeiten aus Lieferungen und Leistungen und der Ausweis der Cash-Flows im Cash-Flow aus der betrieblichen Tätigkeit.

Neben konzernfremden Lieferanten hat die KTM AG auch mit den Konzernunternehmen KTM Components GmbH und Pankl Racing Systems AG ein solches Programm abgeschlossen. Aus Sicht der Pierer Industrie-Gruppe ist kein Leistungsaustausch erfolgt, sondern es sind lediglich Fremdmittel aufgenommen worden, welche unter den kurzfristigen Finanzverbindlichkeiten ausgewiesen werden. Der Ausweis der Cash-Flows erfolgt im Cash-Flow aus der Finanzierungstätigkeit. Zum 31.12.2019 betragen die Verbindlichkeiten aus diesem Programm insgesamt TEUR 62.986 (Vorjahr: TEUR 87.753), davon werden zum 31.12.2019 im Konzernabschluss der Pierer Industrie AG die Beziehungen zwischen Konzernunternehmen in Höhe von TEUR 7.986 (Vorjahr: TEUR 43.420) als kurzfristige Finanzverbindlichkeiten dargestellt.

- **Entwicklungskosten**

Entwicklungskosten werden entsprechend der dargestellten Bilanzierungs- und Bewertungsmethode aktiviert. Die erstmalige Aktivierung der Kosten beruht auf Annahmen des Managements zur Einschätzung des zukünftigen wirtschaftlichen Nutzens der getätigten Aufwendungen und der technischen Machbarkeit des entwickelten Produktes oder Verfahrens sowie dessen Marktgängigkeit.

## II. KONSOLIDIERUNGSKREIS

### 6. KONSOLIDIERUNGSGRUNDSÄTZE UND -METHODEN

In den Konzernabschluss der Pierer Industrie AG werden alle wesentlichen Tochterunternehmen im Wege der **Vollkonsolidierung** einbezogen. Tochterunternehmen sind vom Konzern beherrschte Unternehmen. Die Abschlüsse von Tochterunternehmen sind im Konzernabschluss ab dem Zeitpunkt enthalten, an dem die Beherrschung beginnt und bis zu dem Zeitpunkt, an dem die Beherrschung endet. Der Betrag für die nicht beherrschenden Anteile wird – sofern nicht anders angegeben – mit dem anteiligen Reinvermögen am erworbenen Unternehmen ohne Firmenwertkomponente erfasst.

Die Anteile der Pierer Industrie-Gruppe an nach der **Equity-Methode** bilanzierten Beteiligungen umfassen Anteile an assoziierten Unternehmen.

Die **Berichtswährung** der Pierer Industrie-Gruppe ist der Euro. Die Tochterunternehmen sowie die nach der Equity-Methode bilanzierten Beteiligungen stellen die Jahresabschlüsse in ihrer funktionalen Währung auf. Dabei werden in den zu konsolidierenden Abschlüssen enthaltene Vermögenswerte und Schulden mit dem Devisenmittelkurs am Bilanzstichtag und die Posten der Gewinn- und Verlustrechnung mit dem durchschnittlichen Devisenkurs des Geschäftsjahres umgerechnet. Folgende für die Pierer Industrie-Gruppe wesentlichen Kurse wurden für die Währungsumrechnung in die Berichtswährung herangezogen:

	Stichtagskurs		Durchschnittskurs	
	31.12.2019	31.12.2018	2019	2018
US-Dollar	1,1234	1,1450	1,1195	1,1793
Britisches Pfund	0,8508	0,8945	0,8759	0,8860
Schweizer Franken	1,0854	1,1269	1,1111	1,1516
Japanischer Yen	121,9400	125,8500	121,9592	130,0058
Südafrikanischer Rand	15,7773	16,4594	16,1701	15,6166
Mexikanischer Peso	21,2202	22,4921	21,6082	22,6526
Australischer Dollar	1,5995	1,6220	1,6177	1,5832
Kanadischer Dollar	1,4598	1,5605	1,4822	1,5329
Chinesischer Renminbi	7,8205	7,8751	7,7237	7,8156
Rumänischer Leu	4,7830	4,6635	4,7501	4,6558
Brasilianischer Real	4,5157	4,4440	4,4175	4,3294

## 7. VERÄNDERUNGEN IM KONSOLIDIERUNGSKREIS

Alle wesentlichen Tochterunternehmen, die unter der rechtlichen oder faktischen Kontrolle der Pierer Industrie AG stehen, sind in den vorliegenden Konzernabschluss zum 31. Dezember 2019 einbezogen. Die Anzahl der Unternehmen im Konsolidierungskreis hat sich im Geschäftsjahr 2019 wie folgt entwickelt:

	Vollkonsolidierte Gesellschaften	At Equity Gesellschaften
Stand zum 31.12.2018	77	16
Konsolidierungskreiszugänge	12	0
Konsolidierungskreisabgänge	-1	-6
<b>Stand zum 31.12.2019</b>	<b>88</b>	<b>10</b>
davon ausländische Unternehmen	61	4

Die Pierer Industrie AG, als Mutterunternehmen der Pierer Industrie-Gruppe, wurde in dieser Aufstellung nicht berücksichtigt.

Die in den Konzernabschluss einbezogenen Gesellschaften sowie deren Erstkonsolidierungszeitpunkte sind im Kapitel XI. „Konzernunternehmen (Beteiligungsspiegel)“ angeführt.

### ÄNDERUNGEN VOLLKONSOLIDierter GESELLSCHAFTEN

- Konsolidierungskreiszugänge:**

Mit Wirkung zum 1. Juli 2019 hat die KTM Sportmotorcycle GmbH 74% der Anteile an der **KTM Australia Holding Pty Ltd**, West Perth, Australien, erworben und damit ihre Anteile von 26% auf 100% erhöht. Folglich wird die Gesellschaft ab dem 1. Juli 2019 vollkonsolidiert. Die KTM Australia Holding Pty Ltd umfasst auch die Tochtergesellschaften KTM Australia Pty Ltd (vormals: Butmac Pty Ltd), Welshpool, Australien, HQVA Pty Ltd, West Perth, Australien sowie die KTM Motorcycle Distributors NZ Limited, Wellington Central, Neuseeland, welche bisher als Generalimporteure für den australischen und neuseeländischen Markt fungierten. Durch die vollständige Übernahme der Firmenanteile werden die Vertriebstöchter in Australien und Neuseeland unterstützt sowie die Präsenz auf dem australischen und neuseeländischen Markt – dem drittgrößten der Welt – ab dem zweiten Halbjahr 2019 zusätzlich verstärkt. Die beizulegenden Zeitwerte der identifizierbaren Vermögenswerte und Schulden der KTM Australia Holding Pty Ltd stellen sich bei Erlangung der Beherrschung wie folgt dar:

TEUR	
Langfristige Vermögenswerte	4.400
Kurzfristige Vermögenswerte	68.695
Langfristige Verbindlichkeiten	-856
Kurzfristige Verbindlichkeiten	-71.350
<b>Nettovermögen</b>	<b>889</b>
Fair Value der bisher nach der Equity-Methode bilanzierten Anteile	-3.469
Bereits enthaltenes sonstiges Ergebnis	264
Firmenwert	12.190
<b>Gegenleistung</b>	<b>-9.874</b>
Erworbene Zahlungsmittel und Zahlungsmitteläquivalente	3.939
<b>Netto-Abfluss aus der Akquisition</b>	<b>-5.935</b>

Der Firmenwert in Höhe von TEUR 12.190 ergibt sich aus dem Ergebnispotential der Gesellschaft und wird in voller Höhe der zahlungsmittelgenerierenden Einheit „KTM“ zugeordnet. Die bisher gehaltenen Anteile wurden nach der Equity-Methode einbezogen. Unmittelbar vor Erlangen der Beherrschung wurden die bisherigen Anteile mit deren beizulegendem Zeitwert neu bewertet. Daraus ergibt sich ein Aufwand in Höhe von TEUR 629, der unter den sonstigen betrieblichen Aufwendungen ausgewiesen wird. Im Rahmen des Unternehmenserwerbes wurden beizulegende Zeitwerte für Forderungen aus Lieferungen und Leistungen in Höhe von TEUR 2.369 und sonstige Forderungen und Vermögenswerte in Höhe von TEUR 965 übernommen. Dies entspricht im Wesentlichen den Bruttobeträgen der Forderungen. Im Zusammenhang mit dem Unternehmenserwerb verbundene Kosten in Höhe von TEUR 167 wurden in den Verwaltungsaufwendungen erfasst. In den sechs Monaten bis zum 31. Dezember 2019 trug die KTM Australia Holding Pty Ltd zu den Konzernumsatzerlösen mit TEUR 61.093 und zum Konzerngewinn mit TEUR 5.300 bei. Hätte der Erwerb am 1. Jänner 2019 stattgefunden, hätten die Konzernumsatzerlöse nach Schätzungen des Vorstands bei TEUR 2.208.065 und der Konzerngewinn für das Geschäftsjahr 2019 bei TEUR 105.928 gelegen.

Die Pierer Industrie-Gruppe erwarb im Dezember 100% der Anteile an der Platin 1483. GmbH, Schweinfurt, Deutschland, welche 40% an der PEXCO GmbH zum Erwerbszeitpunkt hielt. Da die Pierer Industrie-Gruppe zum Erwerbszeitpunkt bereits mit 60% an der PEXCO GmbH beteiligt war (20% direkt über die Pierer Industrie AG und 40% indirekt über die PIERER Mobility AG), wurde die **PEXCO GmbH** folglich vom Pierer Industrie-Konzern im Dezember 2019 vollständig übernommen. Durch den Kauf der PEXCO GmbH wurden auch die drei Tochtergesellschaften, die PEXCO Italia S.r.l, Meran, Italien, die PEXCO Suisse GmbH, Frauenfeld, Schweiz sowie die PEXCO France SAS, Saint Priest, Frankreich mit Ende des Jahres 2019 Teil des Konsolidierungskreises der Pierer Industrie-Gruppe. Die Anteile an der PEXCO GmbH werden über die PIERER Mobility AG gehalten, an welcher die Pierer Industrie-Gruppe 62,04% der Anteile zum Bilanzstichtag hält. Durch den Erwerb ist nun ein weiterer Schritt in Richtung Wachstum und Internationalisierung in der Zwei-Rad-Elektromobilität im Konzern gesetzt, um am attraktiven Marktwachstum im E-Bicycle Bereich zu partizipieren. Folgende Vermögenswerte und Schulden sind zugegangen:

<b>TEUR</b>	
Langfristige Vermögenswerte	21.473
Kurzfristige Vermögenswerte	59.666
Langfristige Verbindlichkeiten	-12.587
Kurzfristige Verbindlichkeiten	-53.241
<b>Nettovermögen</b>	<b>15.311</b>
Fair Value der bisher nach der Equity-Methode bilanzierten Anteile	-20.243
Firmenwert	17.786
<b>Gegenleistung</b>	<b>-12.855</b>
Kaufpreisverbindlichkeiten	4.155
Erworbene Zahlungsmittel und Zahlungsmitteläquivalente	6.562
<b>Netto-Abfluss aus der Akquisition</b>	<b>-2.138</b>

Der Firmenwert in Höhe von TEUR 17.786 ergibt sich aus dem Ergebnispotential der Gesellschaft. Die bisher gehaltenen Anteile wurden nach der Equity-Methode einbezogen. Unmittelbar vor Erlangen der Beherrschung werden die bisherigen Anteile mit deren beizulegendem Zeitwert neu bewertet. Daraus ergibt sich ein Ertrag in Höhe von TEUR 15.005, der unter den sonstigen betrieblichen Erträgen ausgewiesen wird. Im Rahmen des Unternehmenserwerbes wurden beizulegende Zeitwerte für Kundenbeziehungen in Höhe von TEUR 12.421 und darauf entfallene passive latente Steuern in Höhe von TEUR 3.528 identifiziert. Weiters wurden beizulegende Zeitwerte für Forderungen aus Lieferungen und Leistungen in Höhe von TEUR 12.937 und sonstige Forderungen und Vermögenswerte in Höhe von TEUR 3.790 übernommen. Die Bruttobeträge der vertraglichen Forderungen betragen TEUR 17.157, davon werden voraussichtlich TEUR 430 uneinbringlich sein. Im Geschäftsjahr 2019 trug die PEXCO GmbH zu den Konzernumsatzerlösen mit TEUR 0 und zum Konzerngewinn mit TEUR -2.424 bei. Hätte der Erwerb am 1. Jänner 2019 stattgefunden, hätten die Konzernumsatzerlöse bei TEUR 2.246.723 und der Konzerngewinn bei TEUR 102.406 gelegen.

**Weitere Konsolidierungskreiszugänge** werden nachfolgend zusammengefasst:

Mit Kauf- und Abtretungsvertrag vom 30. November 2018 hat die Pierer Industrie AG 70% Anteile an der **Avocado GmbH**, Linz, erworben. Die Gesellschaft wurde aufgrund von Wesentlichkeitsüberlegungen im Vorjahr nicht vollkonsolidiert. Seit 9. Mai 2019 wird die Gesellschaft über die PIERER Mobility AG gehalten und im PIERER Mobility-Konzern vollkonsolidiert. Der im Rahmen der Erstkonsolidierung bilanzierte Firmenwert in Höhe von TEUR 945 ergibt sich aus dem Ergebnispotential der Gesellschaft. Im Rahmen des Unternehmenserwerbes wurden beizulegende Zeitwerte für kurzfristige Forderungen in Höhe von TEUR 370 übernommen. Im Eigenkapital sind Anteile nicht beherrschender Gesellschafter in Höhe von TEUR 177 zugegangen.

Mit Wirkung zum 1. Oktober 2019 hat die KTM AG 24,01% der Anteile an der **Cero Design Studio S.L.**, Barcelona, Spanien, erworben und damit ihre Beteiligung von 26% auf 50,01% erhöht. Demzufolge wird die Gesellschaft ab dem 1. Oktober 2019 vollkonsolidiert. Der im Rahmen der Erstkonsolidierung bilanzierte Firmenwert in Höhe von TEUR 1.340 wird in voller Höhe der zahlungsmittelgenerierenden Einheit „KTM“ zugeordnet. Die bisher gehaltenen Anteile wurden nach der Equity-Methode einbezogen. Unmittelbar vor Erlangen der Beherrschung wurden die bisherigen Anteile mit deren beizulegendem Zeitwert neu bewertet. Daraus ergibt sich ein Ertrag in Höhe von TEUR 593, der in den sonstigen betrieblichen Erträgen ausgewiesen wird. Im Rahmen des Unternehmenserwerbes wurden Forderungen aus Lieferungen und Leistungen in Höhe von TEUR 600 und sonstige Forderungen und Vermögenswerte in Höhe von TEUR 33 übernommen. Im Zusammenhang mit dem Unternehmenserwerb verbundene Kosten in Höhe von TEUR 15 wurden in den Verwaltungsaufwendungen erfasst. Unter Berücksichtigung der übernommenen Zahlungsmittel in Höhe von TEUR 664 ergibt sich ein Netto-Abfluss aus der Akquisition in Höhe von TEUR 336. Der Zugang nicht beherrschender Anteile beträgt TEUR 528.

Im Oktober 2019 wurde die **GASGAS Motorcycles GmbH** mit Sitz in Mattighofen neu gegründet und erstkonsolidiert. Im Zusammenhang mit der Unternehmensgründung verbundene Kosten in Höhe von TEUR 18 wurden in den Verwaltungsaufwendungen erfasst.

Wenn innerhalb eines Jahres von den jeweiligen Erwerbszeitpunkten der oben beschriebenen Erstkonsolidierungen neue Informationen über Tatsachen und Umstände bekannt werden, die zum Erwerbszeitpunkt bestanden haben (insbesondere aufgrund post-merger Integration) und die zu Berichtigungen der vorstehenden Beträge oder zu zusätzlichen Rückstellungen geführt hätten, wird die Bilanzierung des Unternehmenserwerbs angepasst.

- **Konsolidierungskreisabgänge:**

Mit Wirkung zum 31. Dezember 2019 wurden die von der KTM Components GmbH gehaltenen Anteile an der **Fuhrmann Erodieretechnik GmbH**, Munderfing, in Höhe von 100% veräußert. Insgesamt sind Nettovermögenswerte in Höhe von TEUR 128 abgegangen. Die erhaltene Gegenleistung aus der Veräußerung der Anteile beträgt TEUR 500. Aktivierte Kundenbeziehungen mit einem Buchwert in Höhe von TEUR 491 wurden zur Gänze abgeschrieben. Der resultierende Veräußerungsverlust in Höhe von TEUR 118 wird unter den sonstigen betrieblichen Aufwendungen ausgewiesen. Der Netto-Zufluss aus der Veräußerung beträgt TEUR 411.

## **ÄNDERUNGEN AT-EQUITY EINBEZOGENER GESELLSCHAFTEN**

Mit Wirkung zum 30. Juni 2019 hat die KTM AG 39% der Anteile an der KTM MOTOHALL GmbH, Mattighofen, zu einem Kaufpreis von TEUR 5.676 an die PIERER IMMOREAL GmbH veräußert. Der daraus entstandene Veräußerungsgewinn in Höhe von TEUR 184 ist in den sonstigen betrieblichen Erträgen ausgewiesen.

Im Juni 2019 verkaufte die Pierer Industrie AG ihre gehaltenen Anteile an der NUVIZ, INC., San Diego, Kalifornien, USA und der bringls GmbH, Linz.

Weitere Änderungen betreffen Gesellschaften, welche nun im Konzernabschluss vollkonsolidiert werden (siehe Ausführungen oben unter „Konsolidierungskreiszugänge“).

### III. ERLÄUTERUNGEN ZUR KONZERN-GEWINN- UND VERLUSTRECHNUNG

Die Konzern-Gewinn- und Verlustrechnung wird nach dem Umsatzkostenverfahren aufgestellt.

#### 8. UMSATZERLÖSE

Umsatzerlöse werden grundsätzlich nach dem Gefahrenübergang gemäß Geschäftsbedingungen (Incoterms) bzw. nach dem Zeitpunkt der Erbringung der Leistung abzüglich Skonti, Kundenboni und Rabatte erfasst.

Die Produkte des Konzerns orientieren sich grundsätzlich am jeweiligen Unternehmensbereich. Aufgrund des konzerninternen Verkaufes im Vorjahr (30. Juni 2018) der Pankl-Gruppe von der PIERER Mobility-Gruppe an die Pankl SHW Industries-Gruppe werden die Vorjahres-Ertragskennzahlen der Pankl-Gruppe zur besseren Vergleichbarkeit vollständig in der Pankl SHW Industries-Gruppe gezeigt. Die Umsatzerlöse nach Unternehmensbereichen setzen sich wie folgt zusammen.

TEUR	2019	2018
PIERER Mobility-Gruppe	1.520.135	1.462.231
Pankl SHW Industries-Gruppe	665.239	638.083
Sonstige & Konsolidierung	-14.242	-21.570
	<b>2.171.132</b>	<b>2.078.744</b>

Die Aufteilung nach geografischen Bereichen der Außenumsätze erfolgt nach dem Sitz der Kunden. Die Umsatzerlöse nach geografischen Regionen setzen sich wie folgt zusammen:

TEUR	2019	2018
Europa	1.331.771	1.336.016
Nordamerika	458.029	417.385
Sonstige	381.332	325.343
	<b>2.171.132</b>	<b>2.078.744</b>

Variable Gegenleistungen wie Preisnachlässe, Umsatzboni und Skonti werden als Erlösminderungen der Umsatzerlöse ausgewiesen. Die Verpflichtungen für variable Gegenleistungen werden als vertragliche Verpflichtungen im Sinne des IFRS 15 ausgewiesen. Die vertraglichen Verpflichtungen für variable Gegenleistungen betreffend Preisnachlässe, Umsatzboni und Skonti und betragen zum 31.12.2019 € 23,3 Mio. (31.12.2018: € 23,5 Mio.).

Da Garantieleistungen nicht separat verkauft werden, stellen diese lediglich eine Zusicherung dar, dass die verkauften Produkte den jeweils vereinbarten Spezifikationen entsprechen. Da diese Garantieleistungen weder zeitlich noch inhaltlich über die gesetzlichen bzw. branchentypischen Gewährleistungsverpflichtungen hinausgehen, handelt es sich hier um eine sogenannte assurance-type Gewährleistung, welche keine separate Leistungsverpflichtung darstellt. Dementsprechend werden die Garantieleistungen weiterhin in Übereinstimmung mit IAS 37 erfasst.

Aufgrund einer Anpassung der Händlerverträge ab dem 1.1.2019 werden die Erlöse aus der Transportkostenverrechnung sowie die korrespondierenden Aufwendungen nunmehr in den Vertriebs- und Rennsportaufwendungen ausgewiesen. Zuvor erfolgte der Ausweis in den Umsatzerlösen bzw. den Herstellungskosten der zur Erzielung der Umsatzerlöse erbrachten Leistungen.

## 9. HERSTELLUNGSKOSTEN DER ZUR ERZIELUNG DER UMSATZERLÖSE ERBRACHTEN LEISTUNGEN

Die Herstellungskosten des Konzerns setzen sich wie folgt zusammen:

TEUR	2019	2018
Materialaufwand und Aufwand für bezogene Leistungen	1.168.289	1.129.719
Personalaufwand	255.167	242.416
Abschreibungen für Sachanlagevermögen und sonstige immaterielle Vermögenswerte	114.235	94.713
Sonstige betriebliche Aufwendungen	70.686	71.846
	<b>1.608.377</b>	<b>1.538.694</b>

## 10. VERTRIEBS- UND RENNSPORTAUFWENDUNGEN

Die Vertriebs- und Rennsportaufwendungen des Konzerns setzen sich wie folgt zusammen:

TEUR	2019	2018
Materialaufwand und Aufwand für bezogene Leistungen	36.513	35.983
Personalaufwand	88.461	80.214
Abschreibungen für Sachanlagevermögen und immaterielle Vermögenswerte	9.187	4.617
Sonstige betriebliche Aufwendungen	140.636	123.369
Sponsorgelder und sonstige betriebliche Erträge	-34.174	-32.679
	<b>240.623</b>	<b>211.504</b>

## 11. FORSCHUNGS- UND ENTWICKLUNGSaufWENDUNGEN

Die Forschungs- und Entwicklungsaufwendungen des Konzerns setzen sich wie folgt zusammen:

TEUR	2019	2018
Materialaufwand und Aufwand für bezogene Leistungen	12.245	9.424
Personalaufwand	42.247	39.400
Abschreibungen für Sachanlagevermögen und immaterielle Vermögenswerte	10.437	7.420
Sonstige betriebliche Aufwendungen	5.533	17.844
Fördergelder und sonstige betriebliche Erträge	-18.410	-20.246
	<b>52.052</b>	<b>53.842</b>

Die in den Forschungs- und Entwicklungsaufwendungen des fortgeführten Geschäftsbereichs dargestellten Aufwandsarten umfassen Forschungs- sowie nicht aktivierungsfähige Entwicklungskosten. Der Personalaufwand ohne Effekte aus den aktivierten Entwicklungskosten beträgt TEUR 84.846 (Vorjahr: TEUR 71.965).

Insgesamt betragen die Forschungs- und Entwicklungsaufwendungen (vor aktivierten Entwicklungskosten) des fortgeführten Geschäftsbereichs TEUR 173.024 (Vorjahr: TEUR 155.135) und somit rund 8,0% (Vorjahr: 7,5%) vom Umsatz.



## 12. VERWALTUNGSaufWENDUNGEN

Die Verwaltungsaufwendungen des Konzerns setzen sich wie folgt zusammen:

TEUR	2019	2018
Materialaufwand und Aufwand für bezogene Leistungen	6.092	14.220
Personalaufwand	69.660	51.242
Abschreibungen für Sachanlagevermögen und immaterielle Vermögenswerte	29.849	20.516
Sonstige betriebliche Aufwendungen	33.510	47.542
Sonstige betriebliche Erträge	-1.504	-1.669
	<b>137.607</b>	<b>131.851</b>

## 13. SONSTIGE BETRIEBLICHE aufWENDUNGEN

Die sonstigen betrieblichen Aufwendungen belaufen sich auf insgesamt TEUR 5.481 (Vorjahr: TEUR 8.387) und enthalten unter anderem Aufwendungen aus Rechtsstreitigkeiten (einschließlich damit zusammenhängende Rechts- und Beratungskosten) in Höhe von TEUR 1.225 (Vorjahr: TEUR 6.302). Im laufenden Geschäftsjahr sind zudem Auswirkungen aufgrund von Konsolidierungskreisänderungen in Höhe von TEUR 747 enthalten. Diese betreffen die Entkonsolidierung der Fuhrmann Erodieretechnik GmbH und die Erstkonsolidierung der KTM Australia Holding Pty Ltd.

Die übrigen sonstigen Aufwendungen beinhalten unter anderem Bankspesen, Verluste aus Anlagenabgängen und sonstige Rechts- und Beratungskosten.

## 14. SONSTIGE BETRIEBLICHE ERTRÄGE

Sonstige betriebliche Erträge werden realisiert, wenn der wirtschaftliche Nutzen aus dem zugrunde liegenden Vertrag wahrscheinlich ist und es eine verlässliche Bestimmung der Erträge gibt.

Die sonstigen betrieblichen Erträge belaufen sich auf insgesamt TEUR 26.236 (Vorjahr: TEUR 9.915). Diese betreffen im laufenden Geschäftsjahr im Wesentlichen die Aufwertung des vor Erlangung der Beherrschung bestehenden At-Equity Anteils der PEXCO GmbH auf den Fair Value im Rahmen der Erstkonsolidierung der Gesellschaft in Höhe von TEUR 15.005. Zudem enthalten die sonstigen betrieblichen Erträge Auflösungen von Rückstellungen und sonstigen Verbindlichkeiten, Erträge aus Ausgleichszahlungen und Erstattungsansprüchen.

## 15. ERGEBNIS AUS AT-EQUITY BETEILIGUNGEN

Der Gewinn- / Verlustanteil von assoziierten Unternehmen, die nach der Equity-Methode bilanziert werden, wird in der Gewinn- und Verlustrechnung als gesonderter Posten im Ergebnis der betrieblichen Tätigkeit ausgewiesen. Im Wesentlichen handelt es sich hierbei um Beteiligungen, die als wesentliche Lieferanten oder Kunden in die operative Geschäftstätigkeit der Pierer Industrie-Gruppe eingebunden sind.

Das Ergebnis von nach der Equity-Methode bilanzierten Unternehmen setzt sich wie folgt zusammen:

<b>TEUR</b>	<b>2019</b>	<b>2018</b>
Kiska GmbH	850	271
KTM Asia Motorcycle Manufacturing Inc.	56	-302
KTM Australia Holding Pty Ltd.	-426	-3.289
PEXCO GmbH	-2.424	-1.041
China Zhejiang CFMOTO-KTMR2R Motorcycles Co., Ltd.	-423	-969
KTM Motohall GmbH	-232	-118
METTOP GmbH	-385	47
Riser GmbH	-1.106	-197
Vier Flagshipstores und sonstige	222	-117
	<b>-3.868</b>	<b>-5.715</b>

Aufgrund der Vollkonsolidierung der KTM Australia Holding Pty Ltd per 1. Juli 2019 bezieht sich der Ergebnisanteil der Gesellschaft auf das erste Halbjahr 2019. Die Cero Design Studio S.L. wurde mit 1. Oktober 2019 vollkonsolidiert. Der Ergebnisanteil betrifft den Zeitraum 1. Jänner bis 30. September 2019. Das At-Equity Ergebnis der PEXCO GmbH betrifft das gesamte Jahr 2019, da die Erstkonsolidierung der Gesellschaft Ende Dezember 2019 erfolgte.

## 16. FINANZ- UND BETEILIGUNGSERGEBNIS

Das Finanz- und Beteiligungsergebnis des Konzerns setzt sich wie folgt zusammen:

<b>TEUR</b>	<b>2019</b>	<b>2018</b>
Zinserträge	3.205	3.635
Zinsaufwendungen	-23.271	-22.542
Sonstiges Finanz- und Beteiligungsergebnis	-853	-2.409
	<b>-20.919</b>	<b>-21.316</b>

Das sonstige Finanz- und Beteiligungsergebnis setzt sich wie folgt zusammen:

<b>TEUR</b>	<b>2019</b>	<b>2018</b>
Fremdwährungsbewertung Bankguthaben	132	-1.568
Absicherungskosten	-50	-202
Erträge / Verluste aus sonstigen Beteiligungen	-935	-640
	<b>-853</b>	<b>-2.409</b>

## 17. ERTRAGSTEUERN

Die Ertragsteueraufwände und -erträge des Konzerns teilen sich wie folgt in laufende und latente Steuern auf:

<b>TEUR</b>	<b>2019</b>	<b>2018</b>
Laufende Steuer	-12.466	-23.670
Latente Steuern	-11.953	-11.504
	<b>-24.419</b>	<b>-35.174</b>

Als Ertragsteuern sind die in den einzelnen Ländern gezahlten bzw. geschuldeten Steuern auf Einkommen und Ertrag sowie die latenten Steuern ausgewiesen. Die österreichischen Gesellschaften der Pierer Industrie-Gruppe unterliegen einem Körperschaftsteuersatz von 25,0%. Die Berechnung ausländischer Ertragsteuern basiert auf den in den einzelnen Ländern gültigen oder verabschiedeten Gesetzen und Verordnungen. Die angewandten Ertragssteuersätze für ausländische Gesellschaften variieren von 9,0% bis 36,3%. Eine Überleitungsrechnung zwischen dem erwarteten Steueraufwand des Geschäftsjahres (Anwendung des Konzernsteuersatzes in Höhe von 25,0% auf das Ergebnis vor Steuern) und dem tatsächlich ausgewiesenen Steueraufwand kann für den Konzern wie folgt dargestellt werden:

<b>TEUR</b>	<b>2019</b>	<b>2018</b>
Ergebnis vor Ertragsteuern	128.441	117.350
Erwarteter Steueraufwand / -ertrag	-32.110	-29.338
Nicht temporäre Differenzen und sonstige steuerliche Hinzurechnungen	2.859	-890
Ansatz / Wertberichtigungen / Verbrauch von Verlustvorträgen	425	-333
Nicht steuerbare Ergebnisse aus Konsolidierungskreisänderungen	4.093	-222
Steuern aus Vorperioden	1.566	-1.151
Effekte ausländischer Steuersätze	-690	-442
Ergebnis aus Equity-Beteiligungen	-806	-605
Veräußerungsgewinn aus Aktienverkäufen	-3.851	-8.326
Investitionsbegünstigungen	4.002	5.894
Sonstiges	93	239
	<b>-24.419</b>	<b>-35.174</b>

## 18. VORSCHLAG FÜR DIE ERGEBNISVERWENDUNG

Für das Geschäftsjahr 2019 wird vorgeschlagen, aus dem Bilanzgewinn der Pierer Industrie AG in Höhe von TEUR 17.654, eine Dividende von EUR 17,00 je Aktie (entspricht insgesamt TEUR 17.000) auszuschütten und den Restbetrag auf neue Rechnung vorzutragen. Vom Bilanzgewinn 2018 wurde eine Dividende in Höhe von TEUR 10.000 ausgeschüttet.

## 19. AUFWENDUNGEN FÜR DEN ABSCHLUSSPRÜFER

Die auf die Berichtsperiode entfallenden Aufwendungen für den Abschlussprüfer KPMG Austria GmbH Wirtschaftsprüfungs- und Steuerberatungsgesellschaft setzen sich für den fortgeführten Geschäftsbereich wie folgt zusammen:

<b>TEUR</b>	<b>2019</b>	<b>2018</b>
Jahresabschlussprüfung aller Einzelgesellschaften sowie Konzernabschlussprüfung	781	784
Sonstige Leistungen und andere Beratungsleistungen	122	79
	<b>903</b>	<b>863</b>

## 20. MITARBEITER

Der Mitarbeiterstand wird jeweils inklusive Leiharbeiter und externen Dienstnehmern dargestellt:

Stand am 1.1.2019	7.948
Veränderungen im Geschäftsjahr	238
<b>Stand am 31.12.2019</b>	<b>8.186</b>

Zum 31.12.2019 waren 4.090 Angestellte (Vorjahr: 3.625) und 4.096 Arbeiter (Vorjahr: 4.323) beschäftigt. Zum 31.12.2019 sind 4.950 Mitarbeiter (Vorjahr: 4.902) in Österreich und 3.236 Mitarbeiter (Vorjahr: 3.046) im Ausland beschäftigt. Durchschnittlich beschäftigte die Gruppe 8.101 Mitarbeiter (Vorjahr: 7.919), davon 3.888 Angestellte (Vorjahr: 3.615) und 4.213 Arbeiter (Vorjahr: 4.304).

Der gesamte Personalaufwand im Geschäftsjahr 2019, ohne Effekte aus der Aktivierung von Entwicklungskosten, beträgt TEUR 536.753 (Vorjahr: TEUR 461.129).

# IV. ERLÄUTERUNGEN ZUR KONZERNBILANZ

## 21. SACHANLAGEN

Sachanlagen werden zu Anschaffungs- oder Herstellungskosten abzüglich Abschreibungen bewertet. Die Ermittlung der planmäßigen Abschreibungen erfolgt nach der linearen Abschreibungsmethode unter Zugrundelegung folgender Nutzungsdauern:

Jahre	Nutzungsdauer
Gebäude	10 - 50
Technische Anlagen und Maschinen	2 – 25
Betriebs- und Geschäftsausstattung	2 - 14

Für die ab dem 1.1.2019 unter den Sachanlagen ausgewiesenen Nutzungsrechte (IFRS 16) liegt die Nutzungsdauer zwischen 2 und 13 Jahren.

Die Aufgliederung der Sachanlagen und seine Entwicklung im Geschäftsjahr 2019 sowie im Geschäftsjahr 2018 werden in den folgenden Tabellen dargestellt:

TEUR	Grund- stücke	Gebäude	Technische Anlagen und Maschinen	Betriebs- und Geschäfts- ausstattung	Geleistete Anzahlungen und Anlagen in Bau	Summe
<b>Anschaffungs- und Herstellungskosten:</b>						
<b>Stand am 1.1.2019</b>	31.523	251.288	290.074	97.165	38.935	<b>708.985</b>
Zugänge aus Erstanwendung IFRS 16	6.720	49.171	4.022	10.629	0	<b>70.542</b>
Zugänge laufend	0	14.252	48.104	27.485	28.247	<b>118.088</b>
Abgänge	-987	-3.485	-3.330	-4.525	-376	<b>-12.703</b>
Konsolidierungskreisänderungen	0	6.306	-428	2.906	146	<b>8.930</b>
Währungsumrechnung	1	364	631	357	185	<b>1.538</b>
Umbuchungen	-557	3.402	26.110	7.711	-36.765	<b>-99</b>
<b>Stand am 31.12.2019</b>	<b>36.700</b>	<b>321.298</b>	<b>365.183</b>	<b>141.728</b>	<b>30.372</b>	<b>895.281</b>
<b>Kumulierte Abschreibungen:</b>						
<b>Stand am 1.1.2019</b>	7	34.892	97.382	39.207	6	<b>171.494</b>
Zugänge	156	19.121	55.400	26.704	0	<b>101.381</b>
Abgänge	0	-793	-2.698	-3.751	0	<b>-7.242</b>
Konsolidierungskreisänderungen	0	874	-523	503	0	<b>854</b>
Währungsumrechnung	0	125	332	272	0	<b>729</b>
Umbuchungen	0	-7	4	-2	0	<b>-5</b>
<b>Stand am 31.12.2019</b>	<b>163</b>	<b>54.212</b>	<b>149.897</b>	<b>62.933</b>	<b>6</b>	<b>267.211</b>
<b>Buchwert:</b>						
<b>Stand am 31.12.2019</b>	<b>36.537</b>	<b>267.086</b>	<b>215.286</b>	<b>78.795</b>	<b>30.366</b>	<b>628.070</b>
Stand am 31.12.2018	31.516	216.396	192.692	57.958	38.929	<b>537.491</b>

TEUR	Grund- stücke	Gebäude	Technische Anlagen und Maschinen	Betriebs- und Geschäfts- ausstattung	Geleistete Anzahlungen und Anlagen in Bau	Summe
<b>Anschaffungs- und Herstellungskosten:</b>						
<b>Stand am 1.1.2018</b>	33.849	221.731	233.673	78.288	45.227	<b>612.768</b>
Zugänge	740	21.685	57.734	26.880	36.957	<b>143.996</b>
Abgänge	-3.746	-8.029	-29.044	-11.605	-353	<b>-52.777</b>
Konsolidierungskreisänderungen	0	206	2.341	854	8	<b>3.409</b>
Währungsumrechnung	4	493	539	594	22	<b>1.652</b>
Umbuchungen	676	15.202	24.831	2.154	-42.926	<b>-63</b>
<b>Stand am 31.12.2018</b>	<b>31.523</b>	<b>251.288</b>	<b>290.074</b>	<b>97.165</b>	<b>38.935</b>	<b>708.985</b>
<b>Kumulierte Abschreibungen:</b>						
<b>Stand am 1.1.2018</b>	7	26.674	72.417	30.951	0	<b>130.049</b>
Zugänge	0	10.562	50.686	17.197	0	<b>78.445</b>
Abgänge	0	-2.756	-27.857	-9.910	-1	<b>-40.524</b>
Konsolidierungskreisänderungen	0	169	1.560	607	0	<b>2.336</b>
Währungsumrechnung	0	206	506	492	0	<b>1.204</b>
Umbuchungen	0	37	70	-130	7	<b>-16</b>
<b>Stand am 31.12.2018</b>	<b>7</b>	<b>34.892</b>	<b>97.382</b>	<b>39.207</b>	<b>6</b>	<b>171.494</b>
<b>Buchwert:</b>						
<b>Stand am 31.12.2018</b>	<b>31.516</b>	<b>216.396</b>	<b>192.692</b>	<b>57.958</b>	<b>38.929</b>	<b>537.491</b>
Stand am 31.12.2017	33.842	195.057	161.256	47.337	45.227	<b>482.719</b>

In den Zugängen zu Sachanlagen sind Investitionen in Höhe von TEUR 92.109 (Vorjahr: TEUR 23.460) als Zugänge aus Leasingverhältnissen enthalten, welche zum Bilanzstichtag nicht zahlungswirksam waren. Für weitere Details verweisen wir auf Punkt 48. „Leasingverhältnisse als Leasingnehmer“. Die Zugänge bei den sonstigen Sachanlagen wurden in der Konzern-Kapitalflussrechnung um TEUR 2.029 (Vorjahr: TEUR -4.097) hinsichtlich ihrer Zahlungsunwirksamkeit korrigiert.

Zum Bilanzstichtag sind Sachanlagen in Höhe von TEUR 112.213 (Vorjahr: TEUR 97.547) durch grundbücherlich eingetragene sowie hinterlegte Pfandbestellungsurkunden vor allem für Verbindlichkeiten gegenüber Kreditinstituten besichert. Für den Kauf von Sachanlagen bestehen künftige Zahlungsverpflichtungen in Höhe von TEUR 20.218 (Vorjahr: 24.322).

## 22. IMMATERIELLE VERMÖGENSWERTE

Immaterielle Vermögenswerte werden analog dem Sachanlagevermögen zu Anschaffungs- oder Herstellungskosten aktiviert und abzüglich Abschreibungen bewertet. Die Ermittlung der planmäßigen Abschreibungen erfolgt nach der linearen Abschreibungsmethode unter Zugrundelegung ihrer wirtschaftlichen Nutzungsdauern von zwei bis zehn Jahren.

Forschungskosten werden als Aufwand in der Periode erfasst, in der sie anfallen. Entwicklungskosten eines Projekts werden nur dann als immaterieller Vermögenswert aktiviert, wenn der Konzern sowohl die technische Realisierbarkeit der Fertigstellung des immateriellen Vermögenswertes, die eine interne Nutzung oder einen Verkauf des Vermögenswertes ermöglicht, als auch die Absicht, den immateriellen Vermögenswert fertig zu stellen und ihn zu nutzen oder zu verkaufen, nachweisen kann. Ferner muss der Konzern die Erwirtschaftung

eines künftigen wirtschaftlichen Nutzens durch den Vermögenswert, die Verfügbarkeit von Ressourcen für Zwecke der Fertigstellung des Vermögenswertes und die Fähigkeit, die dem immateriellen Vermögenswert während seiner Entwicklung zuzurechnenden Ausgaben zuverlässig ermitteln zu können, belegen. Die Entwicklungskosten umfassen die direkt zuordenbaren Einzelkosten sowie die anteiligen Gemeinkosten. Nicht mit eingerechnet werden Vertriebskosten und allgemeine Verwaltungskosten. Für noch nicht fertiggestellte Entwicklungsprojekte wird zu jedem Bilanzstichtag überprüft, ob objektive Hinweise auf Wertminderungen vorliegen.

Im Geschäftsjahr 2019 wurden Entwicklungskosten in Höhe von TEUR 103.098 (Vorjahr: TEUR 85.801) aktiviert sowie insgesamt TEUR 45.903 (Vorjahr: TEUR 34.075) abgeschrieben. Zum 31.12.2019 sind Entwicklungskosten mit einem Buchwert in Höhe von TEUR 294.975 (Vorjahr: TEUR 238.721) in den immateriellen Vermögenswerten enthalten.

Immaterielle Vermögenswerte mit unbestimmter Nutzungsdauer, wie die im Rahmen der ursprünglichen Kaufpreisallokation angesetzte Marke „KTM“ in Höhe von TEUR 166.166 und die Marke „SHW“ in Höhe von TEUR 39.951, werden nicht planmäßig abgeschrieben, sondern einem jährlichen Werthaltigkeitstest unterzogen. Der Vorstand geht von einer unbestimmten Nutzungsdauer der beiden Marken aus, da die Rechte in den relevanten Absatzmärkten keinen zeitlichen, rechtlichen oder vertraglichen Einschränkungen unterliegen und aufgrund der nachhaltigen Bekanntheit der Marken auch keine wirtschaftliche Entwertung vorliegt. Die Marke „KTM“ ist der zahlungsmittelgenerierenden Einheit „KTM“ und die Marke „SHW“ der zahlungsmittelgenerierenden Einheit „SHW“ zugeordnet. Da die Marken keine Mittelzuflüsse erzeugen, die weitestgehend unabhängig von den Mittelzuflüssen anderer Vermögenswerte sind, erfolgt die Werthaltigkeitsprüfung im Rahmen des jährlichen Werthaltigkeitstests des Firmenwertes der jeweiligen zahlungsmittelgenerierenden Einheiten (siehe Punkt 23. „Firmenwert“).

Die Aufgliederung der immateriellen Vermögenswerte und seine Entwicklung im Geschäftsjahr 2019 sowie im Geschäftsjahr 2018 werden in den folgenden Tabellen dargestellt:

TEUR	Konzessionen, gewerbliche Schutzrechte und ähnliche Rechte und Vorteile sowie daraus abgeleitete Lizenzen	Kundenstamm, Markenwerte, Entwicklungskosten	Geleistete Anzahlungen	Summe
<b>Anschaffungs- und Herstellungskosten:</b>				
<b>Stand am 1.1.2019</b>	47.933	529.474	4.562	<b>581.969</b>
Zugänge	8.101	103.098	5.904	<b>117.103</b>
Abgänge	-573	-10.448	0	<b>-11.021</b>
Konsolidierungskreisänderungen	937	11.808	0	<b>12.745</b>
Währungsumrechnung	33	19	-4	<b>48</b>
Umbuchungen	3.997	0	-4.177	<b>-180</b>
<b>Stand am 31.12.2019</b>	<b>60.428</b>	<b>633.951</b>	<b>6.285</b>	<b>700.664</b>
<b>Kumulierte Abschreibungen:</b>				
<b>Stand am 1.1.2019</b>	14.268	70.862	0	<b>85.130</b>
Zugänge	12.942	49.384	0	<b>62.326</b>
Abgänge	-571	-9.507	0	<b>-10.078</b>
Konsolidierungskreisänderungen	330	-123	0	<b>207</b>
Währungsumrechnung	9	19	0	<b>28</b>
Umbuchungen	0	0	0	<b>0</b>
<b>Stand am 31.12.2019</b>	<b>26.978</b>	<b>110.635</b>	<b>0</b>	<b>137.613</b>
<b>Buchwert:</b>				
<b>Stand am 31.12.2019</b>	<b>33.450</b>	<b>523.316</b>	<b>6.285</b>	<b>563.051</b>
Stand am 31.12.2018	33.665	458.612	4.562	<b>496.839</b>

TEUR	Konzessionen, gewerbliche Schutzrechte und ähnliche Rechte und Vorteile sowie daraus abgeleitete Lizenzen	Kundenstamm, Markenwerte, Entwicklungs-kosten	Geleistete Anzahlungen	Summe
<b>Anschaffungs- und Herstellungskosten:</b>				
<b>Stand am 1.1.2018</b>	39.827	448.306	5.505	<b>493.638</b>
Zugänge	10.553	85.801	4.284	<b>100.638</b>
Abgänge	-11.681	-3.994	0	<b>-15.675</b>
Konsolidierungskreisänderungen	2.626	613	0	<b>3.239</b>
Währungsumrechnung	63	-3	0	<b>60</b>
Umbuchungen	6.545	-1249	-5.227	<b>69</b>
<b>Stand am 31.12.2018</b>	<b>47.933</b>	<b>529.474</b>	<b>4.562</b>	<b>581.969</b>
<b>Kumulierte Abschreibungen:</b>				
<b>Stand am 1.1.2018</b>	10.319	37.843	0	<b>48.162</b>
Zugänge	12.217	38.137	0	<b>50.354</b>
Abgänge	-11.544	-3.996	0	<b>-15.540</b>
Konsolidierungskreisänderungen	2.112	0	0	<b>2.112</b>
Währungsumrechnung	22	-3	0	<b>19</b>
Umbuchungen	1142	-1119	0	<b>23</b>
<b>Stand am 31.12.2018</b>	<b>14.268</b>	<b>70.862</b>	<b>0</b>	<b>85.130</b>
<b>Buchwert:</b>				
<b>Stand am 31.12.2018</b>	<b>33.665</b>	<b>458.612</b>	<b>4.562</b>	<b>496.839</b>
Stand am 31.12.2017	29.508	410.463	5.505	<b>445.476</b>

Im laufenden Geschäftsjahr wurden Entwicklungskosten eines nicht nutzungsbereiten Vermögenswertes in Höhe von TEUR 612 (Vorjahr: TEUR 0) aufgrund der Einstellung des Projektes wertgemindert.

Die Zugänge bei den immateriellen Vermögenswerten wurden in der Kapitalflussrechnung um TEUR -264 (Vorjahr: TEUR -8.663) hinsichtlich ihrer Zahlungsunwirksamkeit korrigiert.

## 23. FIRMENWERT

Der Konzern ermittelt den erzielbaren Betrag grundsätzlich auf Basis des Nutzungswertes, welcher den Barwert der zukünftigen geschätzten Cash-Flows vor Steuern darstellt.

Die dem Wertminderungstest der zahlungsmittelgenerierenden Einheiten (CGUs) „KTM“, „PANKL“ und „SHW“ zu Grunde liegenden Cash-Flows basieren auf der letztgültigen Mittelfristplanung, welche einen Planungshorizont von drei bis vier Jahren umfasst. Nach dem Detailplanungszeitraum werden die Cash-Flows der letzten Detailplanungsperiode als Basis für die Errechnung einer ewigen Rente herangezogen, wobei kein Wachstumsabschlag auf den Diskontsatz verwendet wird. Die Ermittlung des Diskontierungssatzes (gewogener Kapitalkostensatz - WACC) erfolgte auf Basis extern verfügbarer Kapitalmarktdaten. Die Mittelfristplanung basiert auf internen Annahmen über die zukünftigen Absatz-, Preis- und Kostenentwicklungen, die zukünftige Erschließung neuer Märkte sowie die Zusammensetzung des Produktmixes. Die Annahmen beruhen im Wesentlichen auf den langjährigen Erfahrungswerten und der Einschätzung des Managements.



Seit der Berechnung des erzielbaren Betrages für die Firmenwerte der CGUs „KTM“ und „Pankl“ sind keine Ereignisse aufgetreten bzw. haben sich die Umstände nicht derart verändert, die darauf hinweisen, dass es bei einer aktuellen Ermittlung des erzielbaren Betrags dieser Firmenwerte zu einer Wertminderung kommen würde.

Der Firmenwert der CGU „SHW“ wurde in 2019 auf Werthaltigkeit getestet. Die Berechnung erfolgte unter Anwendung eines WACCs (vor Steuer) von 8,7% (Vorjahr: 10,1%). Bei sonst gleich bleibenden Bedingungen hätte eine Erhöhung des Vorsteuer WACC bis 8,8% (Vorjahr: 12,3%) oder die Verringerung der künftig geplanten EBITs um 0,7% (Vorjahr: 18,8%) zur Folge, dass der Buchwert der CGU „SHW“ ihrem erzielbaren Betrag entspricht.

Die Aufgliederung der Firmenwerte und seine Entwicklung sowie deren Aufteilung auf die jeweiligen CGUs stellt sich wie folgt dar:

TEUR	2019	2018
<b>Anschaffungs- und Herstellungskosten:</b>		
<b>Stand am 1.1.</b>	<b>173.399</b>	<b>168.450</b>
Konsolidierungskreisänderungen	32.260	4.949
Währungsumrechnung	217	0
<b>Stand am 31.12.</b>	<b>205.876</b>	<b>173.399</b>
<b>Kumulierte Abschreibungen:</b>		
<b>Stand am 1.1.</b>	<b>226</b>	<b>225</b>
Konsolidierungskreisänderungen	0	0
Währungsumrechnung	9	1
<b>Stand am 31.12.</b>	<b>235</b>	<b>226</b>
<b>Buchwert am 31.12.</b>	<b>205.641</b>	<b>173.173</b>
KTM	108.189	94.452
PANKL	23.960	23.960
SHW	50.918	50.918
PEXCO	17.786	-
Abatec	3.843	3.843
Avocado	945	-

Die PEXCO GmbH wurde im Dezember 2019 erworben. Aufgrund der zeitlichen Nähe des Erwerbes zum Bilanzstichtag wurde der erzielbare Betrag zum 31.12.2019 auf Basis des Kaufpreises (= Fair Value) ermittelt und lag über dem Buchwert.

## 24. NACH DER EQUITY-METHODE BILANZIERTE FINANZANLAGEN

Die Anteile an assoziierten Unternehmen, die nach der Equity-Methode einbezogen werden, werden einzeln als unwesentlich betrachtet. Die nach der Equity-Methode bilanzierten Finanzanlagen und die Beteiligungsquote können dem Beteiligungsspiegel im Kapitel XI entnommen werden. Die Anteile an assoziierten Unternehmen, die nach der Equity-Methode einbezogen werden, werden einzeln als unwesentlich betrachtet. Die Zu- und Abgänge von nach der Equity-Methode bilanzierten Unternehmen können dem Punkt 7. entnommen werden.

Die Kiska GmbH ist ein Designunternehmen, welches Leistungen im Bereich Entwicklung und Design erbringt. Der Bilanzstichtag der Kiska GmbH ist der 31. März, der vor dem Erwerb der Beteiligung festgelegt wurde. Eine Änderung des Abschlussstichtags wird aufgrund von Wesentlichkeitsüberlegungen nicht angestrebt. Zum

Zwecke der Bilanzierung nach der Equity-Methode wurde jeweils ein ungeprüfter Zwischenabschluss zum 31. Dezember herangezogen.

Die KTM Asia Motorcycle Manufacturing Inc. wurde im Juni 2016 gemeinsam mit dem Partner Ayala Corp. gegründet. Die Gesellschaft hat Mitte 2017 die CKD (completely-knocked-down) Assemblierung für KTM-Motorräder auf den Philippinen begonnen.

Das KTM-Joint Venture in China mit dem Partner CF Moto wurde im Geschäftsjahr 2018 unter dem Namen „Zhejiang CFMOTO-KTMR2R Motorcycles Co., Ltd.“ gegründet. Die Gesellschaft ist noch nicht operativ tätig. Ab 2021 sollen im chinesischen Hangzhou Motorräder der Mittelklasse produziert werden.

METTOP ist ein globales Unternehmen auf dem Gebiet der Metallurgie. Der Fokus liegt auf innovativen Technologien, welche eine sichere, ökonomische und qualitativ hochwertige Metallgewinnung ermöglichen.

Die RISER App ist eine Motorradplattform die von Motorradenthusiasten entwickelt wurde. RISER zeigt die spektakulärsten Routen in der Nähe und hilft dabei herauszufinden, wo genau die passioniertesten Biker unterwegs sind.

Die DealerCenter Digital GmbH entwickelt digitale Beratungs- und Verkaufssysteme speziell für den Zweirad-Fachhandel und soll eine wichtige Rolle bei der Transformation des stationären Handels hin zum digital integrierten Shop der Zukunft spielen.

Weitere nach der Equity-Methode bilanzierten Unternehmen sind die vier Händlerbeteiligungen (KTM Wien GmbH, KTM Braumandl GmbH, MX-KTM Kini GmbH und KTM Regensburg GmbH).

Die Buchwerte der nach der Equity-Methode bilanzierten Finanzanlagen haben sich im Geschäftsjahr wie folgt entwickelt:

<b>TEUR</b>	<b>2019</b>	<b>2018</b>
Beteiligungsbuchwert Stand 1.1.	33.202	18.543
Erwerb von Anteilen	849	20.452
Konsolidierungskreisänderungen (sukzessiver Erwerb)	-5.801	0
Abgang von Anteilen	-5.442	0
Anteiliges Jahresergebnis	-3.868	-5.715
Ausweisänderung (einfache Beteiligung)	-1.455	0
Sonstiges Ergebnis	30	-121
Ausschüttung	-997	-221
Sonstiges	1.201	264
<b>Beteiligungsbuchwert Stand 31.12.</b>	<b>17.719</b>	<b>33.202</b>

## 25. LATENTE STEUERANSPRÜCHE

Latente Steuern auf steuerliche Verlustvorträge werden unter Berücksichtigung ihrer zeitnahen Realisierbarkeit gebildet. Aktive und passive latente Steuerposten werden bei gleicher Steuerhoheit und ähnlicher Fristigkeit saldiert ausgewiesen. Für die Unterschiede der steuerlichen Basis von vollkonsolidierten oder at-Equity bewerteten Anteilen zum entsprechenden konzernalen Eigenkapital werden nur latente Steuern abgegrenzt, wenn eine Realisierung in absehbarer Zeit wahrscheinlich ist.

Insgesamt errechnen sich die aktiven und passiven latenten Steuern aus folgenden Bilanzposten:

TEUR	31.12.2019	31.12.2018
<b>Aktive latente Steuern:</b>		
Kurzfristige Vermögenswerte:		
Vorräte	10.199	8.507
Sonstige	5.949	58
Langfristige Vermögenswerte:		
Anlagevermögen	2.163	3.852
Verlustvorträge	9.693	5.258
Investitionsförderungen	1.137	1.306
Personalverbindlichkeiten	12.730	7.777
Rückstellungen	4.016	2.624
Verbindlichkeiten	2.485	888
Sonstige	0	1
	<b>48.372</b>	<b>30.271</b>
Saldierung	-16.151	-15.470
	<b>32.221</b>	<b>14.801</b>
<b>Passive latente Steuern:</b>		
Kurzfristige Vermögenswerte		
	-3.163	-2.091
Langfristige Vermögenswerte		
	-143.261	-124.890
Sonstige		
	-605	-160
	<b>-147.029</b>	<b>-127.141</b>
Saldierung	16.151	15.470
	<b>-130.878</b>	<b>-111.671</b>

In den aktiven Steuerlatenzen sind in den langfristigen Vermögenswerten Beträge für offene Siebentel aus steuerlichen Teilwertabschreibungen auf Beteiligungen gemäß § 12 Abs 3 Z 2 öKStG (österreichisches Körperschaftsteuergesetz) in Höhe von TEUR 2.255 (Vorjahr: TEUR 1.609) enthalten.

Die temporären Unterschiede der passiven latenten Steuern im Posten „Langfristige Vermögenswerte“ resultieren im Wesentlichen aus den steuerlich nicht aktivierungsfähigen Entwicklungskosten sowie aus quasipermanenten Unterschieden durch den Ansatz der Marke „KTM“ und „SHW“.

Zum 31. Dezember 2019 (und im Vorjahr) war davon auszugehen, dass aufgrund der derzeit geltenden steuerlichen Bestimmungen die insbesondere aus einbehaltenen Gewinnen bzw. nicht abgedeckten Verlusten resultierenden Unterschiede zwischen steuerlichem Beteiligungsansatz und anteiligem Eigenkapital der in den IFRS-Konzernabschluss einbezogenen Tochterunternehmen (outside-basis differences) in absehbarer Zeit steuerfrei bleiben bzw. die Umkehrung der Unterschiede vom Konzern gesteuert werden kann. Weiters war davon auszugehen, dass die Unterschiede zwischen dem steuerlichen Beteiligungsansatz und dem Buchwert der nach der Equity-Methode bilanzierten Beteiligungen (outside-basis differences) in absehbarer Zeit steuerfrei bleiben bzw. die Umkehrung der Unterschiede vom Konzern gesteuert werden kann.

Die latenten Steuern haben sich im Geschäftsjahr wie folgt entwickelt:

TEUR	2019	2018
Latente Steuern (netto) am 1.1.	-96.870	-86.684
Veränderung Konsolidierungskreis	2.666	-652
Erfolgswirksam erfasste latente Steuern	-11.953	-11.504
Im sonstigen Ergebnis erfasste latente Steuern	6.733	1.956
Im Eigenkapital erfasste latente Steuern	364	0
Fremdwährung	30	48
Sonstige Veränderungen	373	-34
<b>Latente Steuern (netto) am 31.12.</b>	<b>-98.657</b>	<b>-96.870</b>

Die in der Pierer Industrie-Gruppe vorhandenen und aktivierten steuerlichen Verlustvträge können wie folgt zusammengefasst werden:

TEUR	Verlustvortrag 31.12.2019	davon wertbe- richtigt 31.12.2019	verbleibender Verlustvortrag 31.12.2019	aktive latente Steuer 31.12.2019
PIERER Mobility-Gruppe	80.174	-66.319	13.855	5.688
Pankl SHW Industries-Gruppe	24.111	-7.874	16.237	4.005
Abatec-Gruppe	11.994	-11.994	0	0
P Immobilienverwaltung GmbH	85	-85	0	0
	<b>116.364</b>	<b>-86.272</b>	<b>30.092</b>	<b>9.693</b>

TEUR	Verlustvortrag 31.12.2018	davon wertbe- richtigt 31.12.2018	verbleibender Verlustvortrag 31.12.2018	aktive latente Steuer 31.12.2018
PIERER Mobility-Gruppe	81.341	-78.496	2.845	2.845
Pankl SHW Industries-Gruppe	16.580	-6.510	10.070	2.413
Abatec-Gruppe	10.269	-10.269	0	0
P Immobilienverwaltung GmbH	68	-68	0	0
	<b>108.258</b>	<b>-95.343</b>	<b>12.915</b>	<b>5.258</b>

Die aktiven latenten Steuern der PIERER Mobility-Gruppe betreffen in Höhe von TEUR 2.276 (Vorjahr: TEUR 2.845) einen künftig resultierenden Steuervorteil aus dem Liquidationsverlust der WP Suspension B.V. Dieser kann ab Liquidationszeitpunkt über sieben Jahre verteilt geltend gemacht werden. Weitere TEUR 3.412 (Vorjahr: TEUR 0) betreffen die Übernahme der aktivierten latenten Steuern aus der Erstkonsolidierung der PEXCO GmbH.

Für die in der Pankl-Gruppe (Slowakei) als Investitionsanreiz gewährte steuerliche Förderung wurden in 2019 TEUR 1.137 (Vorjahr: TEUR 1.306) aktive latente Steuern angesetzt.

Abzugsfähige temporäre Differenzen und noch nicht genutzte steuerliche Verluste (einschließlich offene Siebelabschreibungen) auf welche keine aktiven latenten Steuern aktiviert wurden, belaufen sich auf TEUR 91.082 (Vorjahr: TEUR 98.286). Die Wertberichtigung der Verlustvträge und temporären Differenzen wurde in der Höhe vorgenommen, in der eine mittelfristige Realisierung der latenten Steueransprüche aus heutiger Sicht als nicht hinreichend sicher angenommen werden kann.

## 26. SONSTIGE LANGFRISTIGE VERMÖGENSWERTE

TEUR	31.12.2019	31.12.2018
Nicht konsolidierte Tochterunternehmen und nicht nach der Equity-Methode bilanzierte Finanzanlagen	3.989	3.899
Forderungen aus Finanzierungstätigkeiten	2.604	17.952
Forderungen aus Anteilsverkäufen	6.654	6.654
Ausleihungen	66	1.601
Leasingforderungen aus Untermietverhältnissen	880	0
Übrige	4.799	3.831
	<b>18.992</b>	<b>33.937</b>

## 27. VORRÄTE

Als Verbrauchsfolgeverfahren wendet der Konzern ein Durchschnittspreisverfahren an. Zudem wird bei eingeschränkter Verwendbarkeit von Vorräten eine Abwertung auf Basis einer Reichweitenanalyse erfasst. Zusätzlich wird auf Einzelfallbasis der wirtschaftliche Nutzen des vorhandenen Vorratsvermögens überprüft und gegebenenfalls eine zusätzliche Wertberichtigung aufgrund langer Lagerdauer oder eingeschränkter Absatzmöglichkeiten vorgenommen.

Die Vorräte stellen sich wie folgt dar:

TEUR	31.12.2019	31.12.2018
Roh-, Hilfs- und Betriebsstoffe	125.218	131.778
Unfertige Erzeugnisse	71.429	66.567
Fertige Erzeugnisse und Waren	257.050	225.617
	<b>453.697</b>	<b>423.962</b>

TEUR	31.12.2019	31.12.2018
Vorratsbestand brutto	489.966	458.889
- Wertberichtigungen	-36.269	-34.927
<b>Vorratsbestand netto</b>	<b>453.697</b>	<b>423.962</b>

Der Buchwert der auf den niedrigeren Nettoveräußerungswert abgewerteten Vorräte beläuft sich auf TEUR 79.500 (Vorjahr: TEUR 62.340).

## 28. FORDERUNGEN AUS LIEFERUNGEN UND LEISTUNGEN

Die Bruttoforderungen aus Lieferungen und Leistungen gegenüber Dritten sind um die Einzelwertberichtigungen in Höhe von TEUR 4.344 (Vorjahr: TEUR 3.031) vermindert.

Die Wertberichtigungen auf Forderungen haben sich wie folgt entwickelt:

TEUR	Forderungen aus Lieferungen und Leistungen		
	KONZERN	PIERER Mobility- Gruppe	Pankl SHW Industries- Gruppe
<b>Stand am 1.1.2018</b>	<b>3.511</b>	<b>2.878</b>	<b>633</b>
Anpassung aus der erstmaligen Anwendung des IFRS 9	-13	-13	0
Veränderungen Konsolidierungskreis	188	-472	660
Währungsumrechnung	9	-6	15
Zuführungen Einzelwertberichtigung	558	558	0
Zuführungen Wertberichtigung für erwartete Verluste	299	42	257
Verbrauch	-325	-303	-22
Auflösungen	-1.196	-943	-253
<b>Stand am 31.12.2018 = 1.1.2019</b>	<b>3.031</b>	<b>1.741</b>	<b>1.290</b>
Veränderungen Konsolidierungskreis	430	430	0
Währungsumrechnung	15	8	7
Zuführungen Einzelwertberichtigung	1.239	1.239	0
Zuführungen Wertberichtigung für erwartete Verluste	340	0	340
Verbrauch	-117	-48	-69
Auflösungen	-594	-449	-145
<b>Stand am 31.12.2019</b>	<b>4.344</b>	<b>2.921</b>	<b>1.423</b>

Vertragsvermögenswerte (contract assets) werden in der Pierer Industrie-Gruppe in den Forderungen aus Lieferungen und Leistungen ausgewiesen und lassen sich wie folgt überleiten:

Contract Assets	TEUR
<b>Stand 1.1.2019</b>	<b>4.197</b>
Umbuchung zu Kundenforderungen	-3.621
Zugang neuer Vertragsvermögenswerte	7.815
Veränderung der Wertberichtigung	-27
Währungsdifferenzen	7
Auflösung	-917
<b>Stand 31.12.2019</b>	<b>7.454</b>

Bei den Vertragsvermögenswerten handelt es sich um Verträge über die Auftragsfertigung von Produkten, bei welchen der Kunde die Beherrschung über die Güter während der Produktherstellung erlangt.

## 29. KURZFRISTIGE FORDERUNGEN UND SONSTIGE VERMÖGENSWERTE

Forderungen werden berücksichtigt, sobald Sicherheit besteht, dass diese der Pierer Industrie-Gruppe zufließen werden und die Gruppe den gestellten Anforderungen entsprechen kann.

TEUR	31.12.2019	31.12.2018
Forderungen aus derivativen Finanzinstrumenten	2.750	3.653
Wertpapiere	10.621	29.764
Asset Backed Securities Finanzierungen (ABS)	11.271	6.564
Forderungen gegenüber Gesellschafter nahen Unternehmen	4.384	0
Sonstige	10.109	8.311
<b>Sonstige kurzfristige finanzielle Vermögenswerte</b>	<b>39.135</b>	<b>48.292</b>
Förderungen	14.753	27.630
Forderungen gegenüber Finanzämtern	11.943	11.716
Anzahlungen auf Vorräte und sonstige Vorauszahlungen	21.963	21.628
Sonstige	10.749	6.251
<b>Sonstige kurzfristige nicht finanzielle Vermögenswerte</b>	<b>59.408</b>	<b>67.225</b>
<b>Sonstige kurzfristige Vermögenswerte</b>	<b>98.543</b>	<b>115.517</b>

Im Posten Wertpapiere sind Abschreibungen in Höhe von TEUR 19.738 enthalten.

### 30. ZAHLUNGSMITTEL UND ZAHLUNGSMITTELÄQUIVALENTE

Die Zahlungsmittel und Zahlungsmitteläquivalente enthalten Kassenbestände, Bankguthaben, Schecks sowie maximal drei Monate laufende Festgelder (vom Erwerbszeitpunkt gerechnet) und werden zum beizulegenden Zeitwert am Bilanzstichtag bewertet. Weitere Details zur Veränderung des Cash-Standes verweisen wir auf die Angaben zur Kapitalflussrechnung im Kapitel V des Konzernanhangs.

### 31. KONZERNEIGENKAPITAL

Die Entwicklung des Konzerneigenkapitals im Geschäftsjahr 2019 und im Geschäftsjahr 2018 ist auf der Beilage I/7 dargestellt.

Das **Grundkapital** zum 31.12.2019 beträgt TEUR 1.000 und ist zerlegt in 1.000.000 Stammaktien im Nennwert von je EUR 1,00. Die Aktien gewähren die gewöhnlichen nach dem österreichischen Aktiengesetz den Aktionären zustehenden Rechte. Dazu zählt das Recht auf die Auszahlung der in der Hauptversammlung beschlossenen Dividende sowie das Recht auf Ausübung des Stimmrechtes in der Hauptversammlung. Alle Anteile wurden voll eingezahlt. Das im Konzernabschluss ausgewiesene Grundkapital entspricht dem Ausweis im Einzelabschluss der Pierer Industrie AG.

Im Juli 2015 wurde eine **ewige Anleihe** (Perpetual Bond) der Pierer Industrie AG in Höhe von TEUR 27.700 (Verzinsung 5,75%) und im Oktober 2017 wurde ebenfalls eine ewige Anleihe der Pankl Racing Systems AG in Höhe von TEUR 10.000 (Verzinsung 5,00%) begeben. Die Anleihen werden als Eigenkapital ausgewiesen, da das Kapital der Pierer Industrie AG bzw. der Pankl Racing Systems AG unbeschränkt zur Verfügung steht und auch kein Kündigungsrecht seitens der Anleihegläubiger bestand. Im Sinne von IAS 32.20 besteht auch keine faktische Rückzahlungsverpflichtung. Die Perpetual Bonds sind als nicht besicherte Teilschuldverschreibungen, die nachrangig zu allen gegenwärtigen oder künftigen nicht besicherten, nicht nachrangigen Verbindlichkeiten der Pierer Industrie-Gruppe ausgestattet. Zinsen müssen nur ausbezahlt werden, wenn eine Dividende oder eine andere Ausschüttung an die Aktionäre beschlossen wird, andere nachrangige Verbindlichkeiten oder Gesellschafterdarlehen getilgt werden oder Zinsen auf Gesellschafterdarlehen gezahlt werden.

In der Rücklage nach IFRS 9 ist die **Cash-Flow-Hedge-Rücklage** enthalten. Die Cash-Flow-Hedge-Rücklage umfasst den wirksamen Teil der kumulierten Nettoveränderungen des beizulegenden Zeitwertes von zur

Absicherung von Zahlungsströmen verwendeten Sicherungsinstrumenten bis zur späteren Erfassung im Gewinn oder Verlust oder der direkten Erfassung in den Anschaffungskosten oder dem Buchwert eines nicht finanziellen Vermögenswertes oder nicht finanziellen Schuld.

Die **Rücklage für Kosten der Absicherung** zeigt Gewinne und Verluste des Anteils, der von dem designierten Sicherungsgeschäft ausgeschlossen ist, das sich auf das Forward-Element des Devisentermingeschäfts bezieht. Diese werden zunächst als sonstiges Ergebnis erfasst und ähnlich wie die Gewinne und Verluste in der Rücklage aus Sicherungsgeschäften bilanziert.

Die Entwicklung der Cash-Flow-Hedge-Rücklage und der Rücklage für Kosten der Absicherung wird unter dem Punkt 46. „Hedging“ erläutert.

Die **Rücklagen aus Währungsdifferenzen** umfassen alle Kursdifferenzen, die aus der Umrechnung der in ausländischer Währung aufgestellten Jahresabschlüsse von konsolidierten Tochterunternehmen entstanden sind. Die Nettoinvestitionen in ausländische Tochterunternehmen umfassen neben dem Beteiligungsansatz folgende langfristige Darlehen:

Gesellschaft in Tausend	Kreditbetrag		Währung
	31.12.2019	31.12.2018	
Pankl Racing Systems UK Ltd.	1.615	1.615	GBP
CP-CARRILLO, Inc.	1.000	1.000	USD
Pankl Holdings, Inc.	29.140	29.140	USD

Die **Anteile nicht beherrschender Gesellschafter** umfassen die Anteile Dritter am Eigenkapital der konsolidierten Tochterunternehmen:

2019	PIERER Mo- bility AG	PANKL SHW Industries AG	Sonstige	Gesamt
<b>TEUR</b>				
Prozentsatz nicht beherrschender Anteile zum Stichtag	37,96%	20,00%		
Umsatzerlöse	1.520.135	665.239	-14.242	2.171.132
Gewinn	95.712	9.090	-942	103.860
Sonstiges Ergebnis	-1.698	-2.062	-14.743	-18.503
Gesamtergebnis	94.014	7.028	-15.685	85.357
<b>Nicht beherrschenden Anteilen zugeordneter Gewinn</b>	<b>60.813</b>	<b>3.784</b>	<b>118</b>	<b>64.715</b>
<b>Nicht beherrschenden Anteilen zugeordnetes sonstiges Ergebnis</b>	<b>-1.171</b>	<b>-1.100</b>	<b>0</b>	<b>-2.271</b>
Langfristige Vermögenswerte	867.600	492.242	106.271	1.466.113
Kurzfristige Vermögenswerte	736.032	252.039	14.533	1.002.604
Langfristige Schulden	-614.923	-299.227	-6.172	-920.322
Kurzfristige Schulden	-406.602	-168.776	-11.394	-586.772
Nettovermögen	582.107	276.278	103.238	961.623
<b>Buchwert der nicht beherrschenden Anteile</b>	<b>403.687</b>	<b>96.083</b>	<b>988</b>	<b>500.758</b>
Cash-Flows aus der betrieblichen Tätigkeit	257.380	68.558	3.399	329.337
Cash-Flows aus der Investitionstätigkeit	-165.735	-63.935	9.556	-220.114
Cash-Flows aus der Finanzierungstätigkeit	-20.623	7.702	-36.441	-49.362
<b>Gesamt Cash-Flow</b>	<b>71.022</b>	<b>12.325</b>	<b>-23.486</b>	<b>59.861</b>
<b>Dividenden an nicht beherrschende Anteile</b>	<b>-15.959</b>	<b>-143</b>	<b>0</b>	<b>-16.102</b>



2018	PIERER Mobility AG	PANKL SHW Industries AG	Sonstige	Gesamt
<b>TEUR</b>				
Prozentsatz nicht beherrschender Anteile zum Stichtag	38,13%	20,00%		
Umsatzerlöse	1.559.573	527.920	-8.749	2.078.744
Gewinn	114.185	577	-32.586	82.176
Sonstiges Ergebnis	-3.197	-225	-1.744	-5.166
Gesamtergebnis	110.988	352	-34.330	77.010
<b>Nicht beherrschenden Anteilen zugeordneter Gewinn</b>	<b>60.042</b>	<b>276</b>	<b>360</b>	<b>60.678</b>
<b>Nicht beherrschenden Anteilen zugeordnetes sonstiges Ergebnis</b>	<b>-2.259</b>	<b>-202</b>	<b>0</b>	<b>-2.461</b>
Langfristige Vermögenswerte	734.344	448.159	106.940	1.289.443
Kurzfristige Vermögenswerte	609.272	245.941	59.805	915.018
Langfristige Schulden	-461.093	-260.396	2.808	-718.681
Kurzfristige Schulden	-368.273	-163.777	-9.867	-541.917
Nettovermögen	514.250	269.927	159.686	943.863
<b>Buchwert der nicht beherrschenden Anteile</b>	<b>363.534</b>	<b>139.940</b>	<b>869</b>	<b>504.343</b>
Cash-Flows aus der betrieblichen Tätigkeit	85.458	12.205	-41.612	56.051
Cash-Flows aus der Investitionstätigkeit	-102.118	-91.872	-36.781	-230.771
Cash-Flows aus der Finanzierungstätigkeit	-63.336	91.469	102.579	130.712
<b>Gesamt Cash-Flow</b>	<b>-79.996</b>	<b>11.802</b>	<b>24.186</b>	<b>-44.008</b>
<b>Dividenden an nicht beherrschende Anteile</b>	<b>-14.311</b>	<b>-1.629</b>	<b>0</b>	<b>-15.940</b>

Die Auswirkungen der Transaktionen mit nicht beherrschenden Anteilen sowie die Veränderung an dem den Anteilseignern zurechenbaren Eigenkapital während des Geschäftsjahres stellt sich wie folgt dar:

TEUR	31.12.2019	31.12.2018
Erworbener (-) bzw. abgegangener (+) Buchwert nicht beherrschender Anteile	56.550	-15.601
Erhaltener (+) / gezahlter (-) Kaufpreis an nicht beherrschende Anteilseigner	-46.363	79.564
<b>Im Eigenkapital erfasster Unterschiedsbetrag</b>	<b>10.187</b>	<b>63.963</b>

Folgende wesentliche Ereignisse prägten die Veränderungen des Eigenkapitals aufgrund von Anteilsverkäufen bzw. -zukaufen von Tochterunternehmen. Im laufenden Geschäftsjahr erhöhte die Pankl SHW Industries AG ihre Anteile an der SHW AG um weitere 26,30% und hält zum 31.12.2019 76,51% der Anteile an der Gesellschaft. Im Vorjahr erhöhte die Pankl SHW Industries AG ihre Anteile bereits von 49,38% auf 50,21%. In 2019 erwarb die Pierer Industrie-Gruppe insgesamt 1,06% (Vorjahr: 0,55%) Aktien an der PIERER Mobility AG und verkaufte 0,89% (Vorjahr: 7,07%) Aktien der Gesellschaft. Zum Stichtag 31.12.2019 hält die Pierer Industrie AG 62,04% (Vorjahr: 61,88%) Anteile an der PIERER Mobility AG.

Das **sonstige Ergebnis** nach Steuern entwickelte sich im Konzerneigenkapital wie folgt:

TEUR	Rücklage nach IFRS 9	Rücklagen inklusive Bilanz- gewinn	Währungs- umrech- nung	Anteile Haupt- gesell- schafter	Anteile nicht beherr- schender Gesellschafter	Konzern- eigen- kapital Gesamt
<b>2019</b>						
Währungsumrechnungsdifferenzen	0	0	660	<b>660</b>	941	<b>1.601</b>
Absicherung von Zahlungsströmen	-168	0	0	<b>-168</b>	-504	<b>-672</b>
Nettoveränderungen von FVOCI- Eigenkapitalinstrumenten	-14.804	0	0	<b>-14.804</b>	0	<b>-14.804</b>
Neubewertung der Nettoschuld aus leistungsorientierten Versorgungsplänen	0	-1.920	0	<b>-1.920</b>	-2.708	<b>-4.628</b>
	<b>-14.972</b>	<b>-1.920</b>	<b>660</b>	<b>-16.232</b>	<b>-2.271</b>	<b>-18.503</b>
<b>2018</b>						
Währungsumrechnungsdifferenzen	0	0	1.253	<b>1.253</b>	-552	<b>701</b>
Absicherung von Zahlungsströmen	-682	0	0	<b>-682</b>	-1.453	<b>-2.135</b>
Nettoveränderungen von FVOCI- Eigenkapitalinstrumenten	-3.021	0	0	<b>-3.021</b>	0	<b>-3.021</b>
Neubewertung der Nettoschuld aus leistungsorientierten Versor- gungsplänen	0	-255	0	<b>-255</b>	-456	<b>-711</b>
	<b>-3.703</b>	<b>-255</b>	<b>1.253</b>	<b>-2.705</b>	<b>-2.461</b>	<b>-5.166</b>

## 32. FINANZVERBINDLICHKEITEN

TEUR	31.12.2019 Nominale	31.12.2019 Buchwert	31.12.2019 Laufzeit < 1 Jahr	31.12.2019 Laufzeit > 1 Jahr
Schuldscheindarlehen	234.500	233.970	6.000	227.970
Namensschuldverschreibung	30.000	30.000	0	30.000
Verbindlichkeiten gegenüber Kreditinstituten	486.065	486.065	122.830	363.235
Verbindlichkeiten aus Supplier Finance Programm zwischen Konzernunternehmen	7.986	7.986	7.986	0
Verbindlichkeiten aus Factoring Programm zwischen Konzernunternehmen	4.839	4.839	4.839	0
Leasingverbindlichkeiten	100.647	100.647	23.804	76.843
Sonstige verzinsliche Verbindlichkeiten	5.737	5.737	4.370	1.367
<b>Summe Finanzverbindlichkeiten</b>	<b>869.774</b>	<b>869.244</b>	<b>169.829</b>	<b>699.415</b>

TEUR	31.12.2018	31.12.2018	31.12.2018	31.12.2018
	Nominale	Buchwert	Laufzeit < 1 Jahr	Laufzeit > 1 Jahr
Schuldscheindarlehen	234.500	233.871	0	233.871
Namenschuldverschreibung	30.000	30.000	0	30.000
Verbindlichkeiten gegenüber Kreditinstituten	330.731	330.731	86.158	244.573
Verbindlichkeiten aus Supplier Finance Programm zwischen Konzernunternehmen	43.420	43.420	43.420	0
Leasingverbindlichkeiten	26.879	26.879	6.056	20.823
Sonstige verzinsliche Verbindlichkeiten	5.823	5.823	3.420	2.403
<b>Summe Finanzverbindlichkeiten</b>	<b>671.353</b>	<b>670.724</b>	<b>139.054</b>	<b>531.670</b>

Die PIERER Mobility AG hat im Juli 2015 ein Schuldscheindarlehen in Höhe von TEUR 56.500 und einer Laufzeit von fünf und sieben Jahren begeben. Im Jänner 2017 wurde ein Teilbetrag des Schuldscheindarlehens in Höhe von TEUR 32.000, davon TEUR 25.500 mit Laufzeit 5 Jahren und TEUR 6.500 mit Laufzeit 7 Jahren, vorzeitig getilgt. Mit Kündigungsschreiben vom 13. Juli 2018 mit Wirkung zum 17. Juli 2018 sowie Kündigungsschreiben vom 4. Oktober 2018 mit Wirkung zum 8. Oktober 2018 wurde ein Teilbetrag des Schuldscheindarlehens in Höhe von insgesamt TEUR 12.500 mit einer Laufzeit von 5 Jahren vorzeitig rückgeführt.

Im Juni 2016 wurde von der KTM AG zur Refinanzierung der im April 2017 getilgten Anleihe ein Schuldscheindarlehen mit einem Emissionsvolumen von TEUR 120.000 und einer Laufzeit von fünf, sieben bzw. zehn Jahren platziert. Im Juni 2018 wurde ein weiteres Schuldscheindarlehen mit einem Volumen von TEUR 135.000 und Laufzeiten von sieben und zehn Jahren erfolgreich platziert. Weiters wurden TEUR 32.500 des im Jahr 2016 begebenen Schuldscheindarlehens vorzeitig getilgt.

Im ersten Quartal 2019 wurde das im Geschäftsjahr 2018 von der KTM AG abgeschlossene Darlehen mit der Europäischen Investitionsbank über TEUR 120.000 gezogen.

Die SHW-Gruppe schloss in 2017 einen Konsortialkreditvertrag mit einem Volumen über € 80,0 Mio. und einer Laufzeit von fünf Jahren mit Verlängerungsoption ab. Die Kredite sind variabel verzinst und wurden zum 31.12.2019 in Höhe von TEUR 42.283 (Vorjahr: TEUR 37.695) in Anspruch genommen.

Im Oktober 2018 wurden von der Pankl SHW Industries AG Einmalbarkredite in Höhe von TEUR 85.000 und einer Laufzeit von drei Jahren mit Verlängerungsoption aufgenommen. Die Kredite sind sowohl fix als auch variabel verzinst.

### 33. VERPFLICHTUNGEN FÜR LEISTUNGEN AN ARBEITNEHMER

Die Verpflichtungen für Leistungen an Arbeitnehmer setzen sich aus Verpflichtungen für Abfertigungen und Jubiläumsgeldern zusammen:

TEUR	31.12.2019	31.12.2018
Abfertigungen	26.408	22.959
Pensionsgelder	29.779	27.057
Jubiläumsgelder	9.641	7.477
Altersteilzeit	2.761	2.582
	<b>68.589</b>	<b>60.075</b>

Aufgrund gesetzlicher Vorschriften ist die Pierer Industrie-Gruppe zudem verpflichtet, an alle MitarbeiterInnen in Österreich, deren Arbeitsverhältnis vor dem 1.1.2003 begonnen hat, bei Kündigung durch den Dienstgeber oder zum Pensionsantrittszeitpunkt eine Abfertigungszahlung zu leisten. Die Höhe dieser leistungsorientierten Verpflichtung ist von der Anzahl der Dienstjahre und von dem bei Abfertigungsanfall maßgeblichen Bezug abhängig. Für alle nach dem 31.12.2002 begründeten Arbeitsverhältnisse in Österreich zahlt die Gesellschaft monatlich 1,53% des Bruttomonatsgehaltes in eine betriebliche Mitarbeitervorsorgekasse, in der die Beiträge auf einem Konto des Arbeitnehmers veranlagt und diesem bei Beendigung des Dienstverhältnisses ausbezahlt oder als Anspruch weitergegeben werden. Die Gesellschaft ist ausschließlich zur Leistung der Beiträge verpflichtet, welche in jenem Geschäftsjahr im Aufwand erfasst werden, für das sie entrichtet wurden (beitragsorientierte Verpflichtung). Für Mitarbeiter von österreichischen Konzernunternehmen, die ab dem 1.1.2003 in das Dienstverhältnis eingetreten sind, wurden Beiträge für Abfertigungen an eine gesetzliche Mitarbeitervorsorgekasse in Höhe von 1,53% des Lohnes bzw. Gehaltes einbezahlt. Im abgelaufenen Geschäftsjahr wurden Beiträge von insgesamt TEUR 3.005 (Vorjahr: TEUR 2.698) gezahlt.

Der Pankl SHW-Konzern hat in Deutschland zwei leistungsorientierte Pensionspläne (defined benefit plan), die im Wesentlichen einheitliche Bedingungen aufweisen. Sie werden nach dem Anwartschaftsbarwertverfahren („projected unit credit method“) versicherungsmathematisch bewertet unter Berücksichtigung der künftigen Entwicklung von Gehältern und Renten sowie der am 4. Oktober 2018 veröffentlichten RICHTTAFELN 2018 G von Klaus Heubeck, die in Deutschland zur Bewertung betrieblicher Versorgungsverpflichtungen für Wirtschaftsjahre, die nach dem Zeitpunkt der Veröffentlichung enden, zu verwenden sind.

Die betriebliche Altersversorgung beruht im Wesentlichen auf direkten leistungsorientierten Versorgungszusagen. Für die Bemessung der Pensionen ist in der Regel die Dauer der Zugehörigkeit zum Unternehmen maßgeblich. Für Neueintritte ab 1. Januar 1999 kommt die bisherige Versorgungsordnung nicht mehr zur Anwendung. Im Gegensatz zur Altregelung müssen die Mitarbeiter die Hälfte der Beiträge selbst aufbringen. Die Finanzierung der Versorgungszusagen erfolgt durch Bildung von Pensionsrückstellungen, teilweise wurden Rückdeckungsversicherungen abgeschlossen. Soweit es sich hierbei um qualifizierende Versicherungsverträge handelt, die als Planvermögen zu berücksichtigen sind, wurde eine Saldierung mit den Pensionsrückstellungen vorgenommen. Soweit es sich um keine qualifizierenden Versicherungsverträge handelt, wurden die entsprechenden Aktivwerte unter den langfristigen sonstigen finanziellen Vermögenswerten gezeigt.

Die Nettoschuld aus den leistungsorientierten Vorsorgeplänen für **Abfertigungen und Pensionen** entwickelte sich im Geschäftsjahr wie folgt:

TEUR	31.12.2019	31.12.2018
<b>Anwartschaftsbarwert:</b>		
Stand am 1.1.	50.163	48.580
Dienstzeitaufwand	1.509	1.774
Zinsaufwand	934	849
Erfolgte Zahlungen	-2.352	-1.914
Versicherungsmathematischer Gewinn / Verlust (sonstiges Ergebnis)	6.309	948
Konsolidierungskreisänderung	195	713
Sonstiges	-420	-787
<b>Stand am 31.12.</b>	<b>56.338</b>	<b>50.163</b>
<b>Planvermögen:</b>		
Stand am 1.1.	147	143
Zinsertrag	4	4
<b>Stand am 31.12.</b>	<b>151</b>	<b>147</b>
<b>Nettoschuld (Anwartschaftsbarwert)</b>	<b>56.187</b>	<b>50.016</b>

Zum 31.12.2019 betragen die gewichteten Restlaufzeiten (Duration) der Abfertigungsverpflichtungen 13 Jahre (Vorjahr: 14 Jahre) und der Pensionsverpflichtungen 17 Jahre (Vorjahr: 15 Jahre).

Der versicherungsmathematische Gewinn / Verlust setzt sich aus den folgenden Faktoren zusammen:

TEUR	31.12.2019	31.12.2018
Änderung von Erwartungswerten	-432	216
Änderung demografischer Annahmen	54	848
Änderung finanzieller Annahmen	6.687	-116
<b>Versicherungsmathematischer Gewinn / Verlust</b>	<b>6.309</b>	<b>948</b>

Der Bewertung der Verpflichtung liegen folgende Annahmen zugrunde:

	31.12.2019	31.12.2018
Rechnungszinssatz	1,10%	1,90% - 2,00%
Lohn- / Gehaltstrend	1,80% - 2,75%	1,80% - 2,75%

Der Rechnungszins wurde unter der Berücksichtigung der durchschnittlichen Laufzeiten und durchschnittlichen Restlebenserwartung festgesetzt. Der Abzinsungssatz ist die Rendite, die am Abschlussstichtag für erst-rangige, festverzinsliche Industriefinanzierungen am Markt erzielt wird. Die Mitarbeiterfluktuation ist betriebsspezifisch ermittelt und alters- / dienstzeitabhängig berücksichtigt. Den versicherungsmathematischen Bewertungen liegen länderspezifische Sterbetafeln zu Grunde. Als Pensionseintrittsalter wurde das gesetzliche Pensionseintrittsalter je Land gewählt.

Eine Änderung (+/- 0,5%-Punkte) der Parameter „Rechnungszinssatz“ und „Lohn- / Gehaltstrend“ hätte zum 31.12.2019 folgende Auswirkungen auf den Barwert der zukünftigen Zahlungen gehabt:

Parameter	Änderung -0,50%	Änderung +0,50%
Rechnungszinssatz	8,6%	-7,1%
Lohn- / Gehaltstrend	-5,5%	6,6%

Die Verpflichtungen für Ansprüche aus **Jubiläumsgeldern** und **Altersteilzeitverpflichtungen** entwickelten sich wie folgt:

TEUR	31.12.2019	31.12.2018
Stand am 1.1.	10.059	8.624
Dienstzeitaufwand	1.492	586
Zinsaufwand	350	122
Erfolgte Zahlungen	-901	-32
Versicherungsmathematischer Gewinn / Verlust (erfolgswirksam)	1.403	758
Sonstiges	-1	1
<b>Stand am 31.12.</b>	<b>12.402</b>	<b>10.059</b>

### 34. ANDERE KURZ- UND LANGFRISTIGE SCHULDEN

Die anderen **langfristigen** Schulden setzten sich im Wesentlichen wie folgt zusammen:

TEUR	31.12.2019	31.12.2018
Kautionen	7.325	6.796
Verbindlichkeit aus Aktienrückkaufrecht	6.548	6.548
Sonstige finanzielle Schulden	3.693	440
Andere langfristige finanzielle Schulden	17.566	13.784
Andere langfristige nicht finanzielle Schulden	3.470	1.481
<b>Andere langfristige Schulden</b>	<b>21.036</b>	<b>15.265</b>

Die anderen **kurzfristigen** Schulden setzten sich im Wesentlichen wie folgt zusammen:

TEUR	31.12.2019	31.12.2018
Umsatzboni	20.773	22.067
Preisnachlässe	2.524	1.287
Verbindlichkeiten aus derivativen Finanzinstrumenten	1.910	1.163
Kaufpreisverbindlichkeiten	0	9.382
Sonstige finanzielle Schulden	15.996	13.121
Andere kurzfristige finanzielle Schulden	41.203	47.020
Personalverbindlichkeiten	49.292	49.624
Vorauszahlungen	3.110	6.164
Verbindlichkeiten Finanzämter	8.639	8.081
Sonstige nicht finanzielle Schulden	3.950	5.522
Andere kurzfristige nicht finanzielle Schulden	64.991	69.391
<b>Andere kurzfristige Schulden</b>	<b>106.194</b>	<b>116.411</b>

In den kurzfristigen Personalverbindlichkeiten sind im Wesentlichen Verbindlichkeiten für nicht konsumierte Urlaube, Verbindlichkeiten für Mitarbeiterprämien, Verbindlichkeiten gegenüber Gebietskrankenkasse sowie Verbindlichkeiten aus Löhnen und Gehältern enthalten.

### 35. RÜCKSTELLUNGEN

Der Konzern bildet Rückstellungen für Garantien und Gewährleistung für bekannte, zu erwartende Einzelfälle. Die erwarteten Aufwendungen basieren vor allem auf früheren Erfahrungen und werden zum Zeitpunkt des Verkaufs der Produkte ergebniswirksam gebildet.

Die Schätzung zukünftiger Aufwendungen ist mit Unsicherheiten verbunden, wodurch es in der Zukunft zu einer Anpassung der gebildeten Rückstellungen kommen kann. Es ist nicht auszuschließen, dass die tatsächlichen Aufwendungen für diese Maßnahmen die hierfür gebildeten Rückstellungen in nicht vorhersehbarer Weise übersteigen oder unterschreiten.

Die Rückstellungen haben sich im Geschäftsjahr wie folgt entwickelt:

TEUR	Stand am 01.01.2019	Zuführungen	Auflösungen	Ver- brauch	Konsolidier- ungskreis- änderung	Stand am 31.12.2019
<b>Kurzfristige Rückstellungen:</b>						
Rückstellungen für Garantien und Gewährleistung	14.092	12.113	-373	-11.935	55	13.952
Rückstellungen für Prozesse	478	63	-90	-199	0	252
Sonstige Rückstellungen	6.385	2.406	-2.637	-1.064	2.070	7.160
	<b>20.955</b>	<b>14.582</b>	<b>-3.100</b>	<b>-13.198</b>	<b>2.125</b>	<b>21.364</b>

## V. ANGABEN ZUR KAPITALFLUSSRECHNUNG

Die Veränderungen der in der Kapitalflussrechnung dargestellten Bilanzposten sind nicht unmittelbar aus der Bilanz ableitbar, da nicht zahlungswirksame Effekte neutralisiert werden. In den sonstigen nicht zahlungswirksamen Aufwendungen (Erträge) sind im Wesentlichen Bewertungen von Fremdwährungsforderungen und -verbindlichkeiten, Wertberichtigungen auf Forderungen und Vorräte, noch nicht zahlungswirksame Erträge aus Förderungen sowie Ergebnisse aus der Bewertung zum beizulegenden Zeitwert von bisherig gehaltenen Anteilen. Die übrigen Auswirkungen von Konsolidierungskreisänderungen wurden eliminiert und sind im Cash-Flow aus der Investitionstätigkeit ausgewiesen.

Eine Überleitungsrechnung zwischen der bilanziellen Veränderung der Finanzschulden und den in der Kapitalflussrechnung dargestellten Werten kann wie folgt dargestellt werden:

TEUR	Buch- wert 1.1.2019	Zahlungs- wirksame Verände- rung	Zahlungsunwirksame Veränderung					Buchwert 31.12.2019
			Erwerb	Umglied- erung	Konsolidie- rungskreis- änderungen	Abtre- tung/ Trans- aktions- kosten	Abgren- zung Zin- sen	
Kurzfristige Finanzschulden	132.997	-93.940	0	25.677	80.809	0	481	146.025
Langfristige Finanzschulden	510.847	134.567	0	-25.677	3.268	100	-534	622.572
Leasingverbindlich- keiten (kurzfristig)	6.056	-15.804	0	32.222	1.330	0	0	23.804
Leasingverbindlich- keiten (langfristig)	20.823	-6.448	90.166	-32.222	3.966	0	558	76.843
<b>Summe</b>	<b>670.723</b>	<b>18.375</b>	<b>90.166</b>	<b>0</b>	<b>89.373</b>	<b>100</b>	<b>505</b>	<b>869.244</b>

TEUR	Buchwert 1.1.2018	Zahlungswirksame Veränderung	Zahlungsunwirksame Veränderung					Buchwert 31.12.2018
			Erwerb	Umgliederung	Konsolidierungskreisänderungen	Abtretung/Transaktionskosten	Abgrenzung Zinsen	
Kurzfristige Finanzschulden	190.926	-89.080	0	30.238	0	0	912	132.997
Langfristige Finanzschulden	390.156	167.151	0	-30.238	861	-17.831	749	510.847
Leasingverbindlichkeiten (kurzfristig)	1.341	-1.245	0	5.960	0	0	0	6.056
Leasingverbindlichkeiten (langfristig)	3.384	-2.489	25.639	-5.960	0	0	249	20.823
<b>Summe</b>	<b>585.807</b>	<b>74.337</b>	<b>25.639</b>	<b>0</b>	<b>861</b>	<b>-17.831</b>	<b>1.910</b>	<b>670.723</b>

## VI. RISIKOBERICHT

### 36. RISIKOMANAGEMENT

Als weltweit agierender Konzern ist die Pierer Industrie-Gruppe mit einer Vielzahl von möglichen Risiken konfrontiert, die durch ein umfassendes Risikomanagementsystem überwacht werden. Vorstand und Aufsichtsrat werden regelmäßig über Risiken informiert, welche die Geschäftsentwicklung maßgeblich beeinflussen können. Das Management setzt rechtzeitig Maßnahmen zur Vermeidung, Minimierung und Absicherung von Risiken.

In den Rechnungslegungsprozess ist ein dem Unternehmen angepasstes internes Kontrollsystem integriert, das Grundprinzipien wie Funktionstrennung und Vier-Augen-Prinzip beinhaltet. Durch interne und externe Überprüfungen wird sichergestellt, dass die Prozesse ständig verbessert und optimiert werden. Weiters besteht ein konzerneinheitliches Berichtswesen zur laufenden Kontrolle und Steuerung des Risikomanagement-Prozesses.

Eine kontinuierliche Fortsetzung des Wachstums ist von unterschiedlichen Faktoren wie etwa Nachfrageverhalten, Produktentwicklung, Wechselkursentwicklungen, wirtschaftlichen Rahmenbedingungen in den einzelnen Absatzmärkten, Einkaufspreisen von Zulieferteilen oder Mitarbeiterentwicklung abhängig. Durch verstärkte Marktforschungsaktivitäten und eine darauf abgestimmte Modellpolitik wird den Gegebenheiten eines rasch ändernden Marktumfeldes Rechnung getragen.

Die Ertragslage der Pierer Industrie AG (als Einzelgesellschaft) ist geprägt von Aufwendungen im Zusammenhang mit aufgenommenen Finanzierungen, Beteiligungserwerben sowie Projektaufwendungen und hängt wesentlich von der Dividendenpolitik ihrer Beteiligungsgesellschaften ab. Die Beteiligungen an der PIERER Mobility- und Pankl SHW Industries-Gruppe stellen derzeit die wesentlichsten Beteiligungen dar.

### 37. COVID-19 PANDEMIE

Aktuell beeinflusst die Ausbreitung des Coronavirus die Entwicklung der Weltwirtschaft 2020 und strahlt entsprechend auf die Finanzmärkte aus. In der aktuellen Situation bestehen eine erhöhte Marktunsicherheit sowie erhebliche Einschränkungen für Privatpersonen und Unternehmen gleichermaßen. Erwartet werden erhebliche konjunkturelle Auswirkungen. Die nachhaltigen wirtschaftlichen Auswirkungen auf den Pierer Industrie-



Konzern sind zum Zeitpunkt der Erstellung des Konzernanhangs noch nicht vollumgänglich abschätzbar. Ersteinschätzungen zu möglichen Auswirkungen der COVID-19 Pandemie auf die unterschiedlichen Risiken des Konzerns finden sich soweit aktuell relevant unter den nachfolgenden Erläuterungen.

## 38. MARKTRISIKEN

### • KONJUNKTURELLES RISIKO

Aufgrund der Corona-Krise senkte der IWF am 14. April 2020 seine Prognosen vom Jänner 2020. Laut IWF wird demnach die Weltwirtschaft um 3% schrumpfen. Positiv wertete der IWF die umfangreichen Rettungsprogramme zahlreicher Regierungen sowie die Hilfen der Notenbanken. Laut IWF sollte im zweiten Halbjahr 2020 eine allmähliche Erholung einsetzen. 2021 dürfte die Weltwirtschaft dann um 5,8% wachsen. Die Wirtschaft der Euro-Zone dürfte 2020 um 7,5% schrumpfen. In 2021 wird eine Erholung der Euro-Zone bei einem Wirtschaftswachstum von 4,7% erwartet. Im Lichte dessen trifft die Pierer Industrie-Gruppe entsprechende Vorbereitungsmaßnahmen auf einen mit dem Jahr 2009 vergleichbaren Einbruch der Fahrzeugproduktion. Wie in den Jahren 2008 und 2009 erfolgreich praktiziert, würde das Unternehmen mit entsprechenden Kapazitäts- und Kostenanpassungsmaßnahmen entlang der gesamten Wertschöpfungskette reagieren, um die Finanz- und Ertragslage des Konzerns abzusichern.

Die **PIERER Mobility-Gruppe** ist schwerpunktmäßig in der Motorradbranche tätig. Die Absatzmöglichkeiten von Motorrädern sind von der allgemeinen konjunkturellen Lage in den Ländern und Regionen bestimmt, in denen Motorradproduzenten tätig sind. Wie die letzten Jahre gezeigt haben, ist die Motorradbranche generell zyklisch und unterliegt zudem starken Nachfrageschwankungen. Durch entsprechende Marktforschungen und -prognosen, welche in der Planung berücksichtigt werden, wird dem Risiko entgegengewirkt.

Generell bietet der aktuelle Hype rund um die Elektromobilität sowohl Chancen als auch Risiken für die **Pankl-Gruppe**. Einerseits bringt die Forderung nach einer höheren Reichweite der E-Autos eine höhere Nachfrage nach Leichtbaukomponenten, vor allem im Fahrwerk, nach sich, wodurch sich neue Absatzmärkte für Pankl ergeben. Andererseits führt der Trend zur Elektrifizierung zu einem Rückgang an Verbrennungsmotoren und an einer Nachfrage zu unseren Kernprodukten im Motorbereich. Pankl begegnet dem dadurch, dass wir verstärkt Entwicklungen zu weiterer Optimierung der Motorkomponenten setzen, um Marktanteile vor allem im Bereich innovativer Motorenkonzepte bzw. im Sportwagenbereich zu sichern.

Im Bereich der Luftfahrt unterliegt Pankl mit seinen Produkten den Schwankungen der Luftfahrtindustrie. Im Bereich der zivilen Luftfahrt stagniert das Wachstum im Helikopterbereich bedingt durch den nach wie vor niedrigen Ölpreis, Chancen können sich aber im Triebwerksbereich für Flächenflugzeuge ergeben. Im militärischen Bereich wirken sich Reduktionen der Militärbudgets negativ auf die wirtschaftliche Entwicklung aus.

Als Zulieferer für die Automobilindustrie hängt die geschäftliche Entwicklung der **SHW-Gruppe** unmittelbar und wesentlich vom tiefgreifenden Wandel in der Automobilindustrie ab. Dieser Transformationsprozess wird durch die Trends Elektrifizierung, autonomes Fahren, Digitalisierung und Vernetzung sowie Mobilitätsdienstleistungen bestimmt. Im Sog der Mobilitätswende können Risiken wie beispielsweise zunehmende Innovationsgeschwindigkeit, steigende Komplexität neuer Technologien, Verschärfung der Wettbewerbssituation, hoher Anpassungsdruck an die Branchenveränderung und höhere Anforderungen an die Strategie- und Steuerungsprozesse entstehen. Das Marktforschungsinstitut IHS rechnete für das Jahr 2020 (vor Ausbruch der COVID-19 Pandemie) mit einem leichten Rückgang der globalen Light Vehicle Produktion (Fahrzeuge kleiner sechs Tonnen) um 0,2% von 88,8 Mio. Fahrzeugen auf 88,6 Mio. Fahrzeuge. In welchem Ausmaß sich diese Prognose im Lichte der COVID-19 Pandemie noch verändern wird, kann aus heutiger Sicht nicht abschließend beurteilt werden.

Der Geschäftsbereich Pumpen und Motorkomponenten ist in größerem Umfang von der Fahrzeug-, Motoren- und Getriebeproduktion seiner Kunden in Europa, Nord- und Südamerika und China sowie deren Exporttätigkeit abhängig. Der Geschäftsbereich Bremsscheiben wird nahezu vollständig von der Fahrzeugproduktion seiner Kunden in Europa beeinflusst. Eine Abschwächung der Konjunktur in diesen Absatzmärkten könnte

sich negativ auf das Kaufverhalten der Konsumenten auswirken und dementsprechend die Wachstumsperspektiven der Geschäftsbereiche beeinträchtigen.

Daneben beabsichtigen diverse Automobilhersteller, ihre Motoren- und Getriebefertigung in Ländern wie China, Brasilien und den USA / Mexiko auszuweiten. Zudem bleibt abzuwarten, inwieweit im Rahmen der politischen Willensbildungsprozesse – etwa BREXIT oder amerikanische Wirtschaftspolitik – anstehende oder angekündigte protektionistische Bestrebungen tatsächlich umgesetzt werden und zu einer Eintrübung der Exportkonjunktur führen könnten. In allen drei Fällen bestünde das Risiko, dass die an den deutschen, chinesischen und nord- sowie südamerikanischen Standorten installierten Produktions- und Fertigungskapazitäten der Geschäftsbereiche nicht optimal ausgelastet werden könnten.

Um dieses Risiko zu vermindern, ist die SHW-Gruppe dabei, sein Geschäft mit Pumpen und Motorkomponenten in Brasilien, Nordamerika und China auszubauen. Erste Marktaktivitäten wurden in Indien gesetzt.

#### • **WETTBEWERB UND PREISDRUCK**

Der Motorradmarkt in Industriestaaten ist von intensivem Wettbewerb geprägt, wobei die stärksten Konkurrenten der **KTM-Gruppe** vier japanische, drei europäische und in geringem Ausmaß ein amerikanischer Hersteller sind und manche von ihnen größere finanzielle Ressourcen, höhere Absatzzahlen und Marktanteile besitzen. Im Straßenmotorradmarkt herrscht zudem ein hoher Preisdruck und neu hinzukommende Mitbewerber versuchen mittels Niedrigpreisstrategie den Markteintritt zu schaffen. Durch die erfolgreiche Marktstrategie von KTM konnte die Marktführerschaft in Europa erreicht werden.

Die **Pankl-Gruppe** hat den Vorteil, kundenseitig sehr breit aufgestellt zu sein. Der allgemeine Trend von OEMs Hyper Cars zu entwickeln ist ebenfalls äußerst positiv zu sehen, da in dieser Nische Pankl mit seiner Motorsport Erfahrung punkten kann. Entwicklungsprojekte, die Rennsporttechnik auf die Straße bringen, sind in diesem Bereich sehr gefragt.

Die **SHW-Gruppe** ist Risiken aus der fortgesetzten Branchenkonsolidierung im Bereich Motoren- und Getriebekomponenten ausgesetzt. Ein anhaltend wettbewerbsintensives Umfeld in dem für SHW momentan wichtigsten Fahrzeugmärkten Europa und China kann kapitaleffizientes Wachstum gefährden. Um dieses Risiko zu vermindern, ist SHW bestrebt, sich durch die Internationalisierung und Kooperationen (Verlängerung der Wertschöpfungskette) breiter aufzustellen. Dabei werden auch weitere Akquisitionen in Betracht gezogen.

#### • **ABSATZRISIKO**

Die größten Einzelabsatzmärkte der **KTM-Gruppe** stellen der europäische sowie der US-amerikanische Markt dar. Ein Einbruch dieser Märkte könnte nachteilige Auswirkungen auf die Geschäftstätigkeit der KTM haben. Der Markteintritt der KTM in neue Märkte stellt im Wesentlichen ein Kostenrisiko dar, da in manchen dieser Märkte die Absatzentwicklung sowie die politischen Rahmenbedingungen schwer einschätzbar sind. Durch die Zusammenarbeit mit dem strategischen Partner Bajaj Auto Ltd., Pune, Indien, wird gemeinsam weiterhin konsequent an der Umsetzung einer globalen Produktstrategie gearbeitet.

Die Kunden der **SHW** sehen sich immer anspruchsvolleren gesetzlich vorgeschriebenen CO<sub>2</sub>-Grenzwerten für ihre Fahrzeugflotten auf allen wichtigen Automobilmärkten ausgesetzt. Zum Jahresende 2018 wurden verbindliche, ambitionierte Zielvorgaben in der Europäischen Union für die Jahre 2025 und 2030 festgelegt. Grenzwertüberschreitungen bei Stickoxidemissionen und infolgedessen verhängte Fahrverbote für Dieselfahrzeuge ab dem Jahr 2019 führten im Geschäftsjahr 2018 in Europa zu einer deutlich schwächeren Nachfrage nach Dieselfahrzeugen sowie entsprechenden (angekündigten) Produktportfolioanpassungen der Automobilhersteller.

Die Transformation im Automotivsektor geht hin zu immer leistungsstärkeren und gleichzeitig verbrauchs- und schadstoffärmeren Motoren sowie zu alternativen Antriebstechnologien wie Hybrid- und Elektrofahrzeugen. Hieraus erwachsen weiterhin kurz- und mittelfristig strukturelle Veränderungen des Marktes für Verbrennungsmotoren in Europa, Nordamerika und China.

Der künftige Erfolg von SHW hängt deshalb vor allem von der Fähigkeit der Unternehmensgruppe ab, die richtigen Entwicklungsschwerpunkte zu setzen und rechtzeitig neue und verbesserte CO<sub>2</sub>-relevante Produkte für sämtliche Antriebstechnologien zu entwickeln und zeitnah sowie in hoher Qualität auf den Markt zu bringen.

SHW setzt die richtigen Entwicklungsschwerpunkte, um in der Transformation der Automotivindustrie das Produktportfolio kontinuierlich danach auszurichten.

Den aus einer Strukturveränderung resultierenden Risiken wird auch durch den Ausbau der Standorte in China und Nordamerika – beides Märkte mit einem auch in der Zukunft sehr hohen Anteil von Benzinmotoren – und damit einem ausgeglicheneren Produktportfolio begegnet.

Unabhängig von der Antriebstechnologie steigt die Nachfrage nach Leichtbaubremsscheiben weiter an. SHW als Technologieführer in diesem Bereich wurde in 2017 von einem europäischen Hersteller von Premiumfahrzeugen beauftragt, Verbundbremsscheiben für verschiedene Elektrofahrzeuge zu liefern.

### 39. BRANCHENSPEZIFISCHE RISIKEN

#### • BESCHRÄNKUNGEN DES MOTORRADFAHRENS

Der Umsatz der **KTM-Gruppe** hängt unter anderem von den Einsatzmöglichkeiten ihrer Motorräder im Gelände ab und wird daher erheblich von nationalen gesetzlichen Rahmenbedingungen in den Absatzländern beeinflusst, die den Geländemotorsport, Motorradzulassungen und Lenkerberechtigungen regeln.

#### • BESCHAFFUNGSRISIKO

Das Beschaffungsrisiko der **KTM-Gruppe** liegt im Hinblick auf die aktuellen Entwicklungen der nationalen und internationalen Märkte im Wesentlichen darin, im Fall von Lieferanteninsolvenzen oder Lieferungsengpässen rechtzeitig geeignete Maßnahmen zur Sicherstellung der Teilebereitstellung einzuleiten. Daher ist KTM nur indirekt von diesem Risiko betroffen. Zur Risikominimierung und Sicherstellung der Verfügbarkeit der Materialien wird bei KTM großer Wert auf eine sorgfältige Auswahl neuer Lieferanten nach festgelegten Kriterien und die nachhaltige Zusammenarbeit bzw. deren Weiterentwicklung mit bereits bestehenden, langjährig ausgerichteten und stabilen Lieferantenbeziehungen gelegt. Da die Qualität der KTM-Produkte wesentlich von der Qualität und den Eigenschaften der zu beschaffenden Subkomponenten geprägt ist, wird insbesondere auf Bonität, Betriebseinrichtungen und Produktionsprozesse der Lieferanten geachtet. Durch entsprechendes Monitoring wird die lückenlose Teileverfügbarkeit sichergestellt.

Die **Pankl-Gruppe** benötigt für die Herstellung einzelner Komponenten qualitativ hochwertige (Roh-) Materialien wie etwa Edelstahl-, Titan- und Aluminiumlegierungen. Die rechtzeitige Verfügbarkeit der Rohstoffe ist von einer sorgfältigen Vorausplanung der zukünftigen Ordervolumina abhängig. Eine Verknappung der Materialien könnte zu Produktions- und Auslieferungsverzögerungen oder zu erhöhten Materialkosten führen. Da die Gesellschaft einen Großteil ihrer Rohstoffe im Ausland bezieht, unterliegt sie einer Vielzahl von Risiken, zu denen unter anderem wirtschaftliche oder politische Störungen, Transportverzögerungen oder auch Wechselkurschwankungen zählen. Jedes dieser vorgenannten Risiken könnte nachteilige Auswirkungen auf die Geschäftstätigkeit und das Betriebsergebnis der Gesellschaft haben.

Zur Herstellung von Pumpen und Motorkomponenten sowie Bremsscheiben bezieht die **SHW-Gruppe** u. a. Eisenschrott, Rohaluminium, Aluminium- und Stahlpulver sowie Koks von Rohstofflieferanten. Eisen-, Aluminium- und Kokspreise unterliegen erfahrungsgemäß starken Preisschwankungen. Der SHW-Konzern hat in vielen Fällen Vereinbarungen mit den von ihm belieferten Automobilherstellern dahingehend getroffen, dass die Verkaufspreise der Produkte monatlich, quartalsweise oder halbjährlich an die kurz- und mittelfristigen Schwankungen der Rohstoffpreise für Rohaluminium, Aluminiumpulver, Stahlpulver und Eisenschrott angepasst werden. In diesen Fällen werden zusätzlich zu den vereinbarten Verkaufspreisen durch den SHW-Konzern sogenannte Materialteuerungszuschläge von den belieferten Automobilherstellern erhoben. Bezüglich

der Preisschwankungen bei Koks hat SHW mit einer Reihe von Kunden einen Energieteuerungszuschlag vereinbart, der in regelmäßigen Abständen neu verhandelt und an das geänderte Preisniveau angepasst wird.

Die SHW-Gruppe ist auf die termingerechte Anlieferung von Rohstoffen und von für die Produktion notwendigen Komponenten seitens seiner Lieferanten angewiesen. Verspätete Lieferungen können den Geschäftsbetrieb der SHW erheblich beeinträchtigen. SHW unterhält zu der Mehrzahl seiner Lieferanten langjährige Geschäftsbeziehungen. Möglichen Risiken aus verspäteter Lieferung oder dem Ausfall von Schlüssellieferanten begegnet SHW mit regelmäßigen Vor-Ort-Reviews, die eine Bonitätsprüfung einschließen. Parallel dazu unterhält SHW für wesentliche Einkaufsteile weltweit enge Kontakte und Geschäftsbeziehungen zu Alternativ-Lieferanten. Die SHW-Gruppe hat durch den Einsatz eines modernen Warenwirtschaftssystems die Voraussetzungen dafür geschaffen, dass die notwendigen Materialien termingerecht und in ausreichender Menge verfügbar sein sollten.

Aufgrund der COVID-19 Pandemie werden die nächsten Monate für die Lieferanten der Pierer Industrie-Gruppe sowie für die Gruppe selbst herausfordernd. Die kurz- und mittelfristigen Auswirkungen auf den Pierer Industrie-Konzern sind derzeit aufgrund der noch ungewissen Dauer der weltweiten Pandemie nicht verlässlich absehbar.

#### • **FORSCHUNG- UND ENTWICKLUNG, RENNSPORT**

Technische Innovationen und die Einführung neuer Produkte sind maßgeblich für die Stellung im Wettbewerb verantwortlich. Dazu müssen neue Trends rechtzeitig erkannt werden. Um dem Risiko entgegenzuwirken, ist es wichtig, die Innovationsfähigkeit der eigenen Produkte zu gewährleisten.

**KTM** legt daher großen Wert auf die frühzeitige Erkennung von Trends im Motorradbereich, auf Forschung und Entwicklung im technischen und funktionellen Bereich sowie auf die Erforschung der Wünsche der Kunden, um eine innovative und marktnahe Produktentwicklung zu erreichen. Die Leistungen im Rennsport sind für das Unternehmen nicht nur als Marketinginstrument von großer Bedeutung, sondern bilden auch die Grundlage für die Produktentwicklung und sind Maßstab für die Serienentwicklung. Aus der Möglichkeit, Produkte unter Rennbedingungen bei Rennsportereignissen zu testen, werden wertvolle Erfahrungen gewonnen. Weiters werden technische Neuerungen vor der Serieneinführung einer umfassenden Prüfung durch das Qualitätsmanagementsystem unterzogen, um technische Fehler mit negativen Auswirkungen auf die Ergebnisentwicklung weitestgehend auszuschließen.

Bei **Pankl** ist der Forschungs- und Entwicklungsprozess stets dem Risiko ausgesetzt, dass Entwicklungsziele nicht erreicht oder Ergebnisse vom Markt nicht angenommen werden. Die Pankl-Gruppe begegnet diesen Risiken mit laufender Marktbeobachtung und einer engen Abstimmung von Entwicklungsaktivitäten mit dem Kunden.

Die Pankl-Gruppe unterliegt im Rennsport-Markt stark den Änderungen des Reglements in den jeweiligen Rennserien. Diese laufenden Änderungen im Reglement führen zu hohen Entwicklungs- und Testaktivitäten für die einzelnen Rennteams. Es besteht das Risiko, dass diesen Herausforderungen nicht ausreichend entsprochen werden kann, aber auch die Chance für Pankl, die Marktanteile weiter zu steigern sowie die führende Marktposition durch Innovationen noch weiter zu festigen. Durch die Verschiebung von Testtagen oder Saisonstarts kann die Saisonalität des Umsatzes in einzelnen Rennklassen beeinflusst werden. Die Coronavirus-Pandemie hat auch den Motorsport weltweit hart getroffen. Das Coronavirus zwingt die verschiedenen Rennserien aktuell zum Stillstand. Da aus heutiger Sicht noch Unklarheit über den Zeitpunkt der Wiederaufnahme der Rennen besteht, kann aus heutiger Sicht keine verlässliche Abschätzung über die Auswirkungen auf die Pankl-Gruppe getroffen werden.

Die **SHW** ist Risiken im Zusammenhang mit Produktneuanläufen und Projekten bei Planung, Kalkulation, Ausführung und Abwicklung ausgesetzt. Dabei besteht die Gefahr, dass es zu Verzögerungen, unerwarteten technischen Problemen, unterschätzten Komplexitätsgraden, Kapazitäts- oder Lieferengpässen, Qualitätsproblemen oder erhöhten Anlaufkosten kommt bzw. die budgetierten Produktionskosten nicht eingehalten werden. Auch können zeitliche Verschiebungen bei Abnahme- und Abrechnungszeitpunkten auftreten. Um

diese Risiken unter Kontrolle zu halten, erfolgt in der Anlaufphase eine enge Abstimmung und Koordination zwischen den betroffenen SHW-Abteilungen (insbesondere Produktion, Einkauf, Vertrieb, Qualitätssicherung und Entwicklung) und den entsprechenden Abteilungen auf Kunden- und Lieferantenseite. Durch professionelles Projektmanagement, Projektmeilensteine, Überprüfungsstufen für die jeweiligen Projektphasen und umfangreiche Maßnahmen im Qualitätsmanagement sowie eine entsprechende Gestaltung von Verträgen lassen sich diese Risiken zwar begrenzen, jedoch nicht gänzlich ausschließen.

#### • **PRODUKTHAFTUNGSRISIKO**

Die Pierer Industrie-Gruppe ist im Geschäftsumfeld auch Schadenersatzforderungen aufgrund von Unfällen und Verletzungen ausgesetzt. Dies gilt insbesondere für die USA, wo Ansprüche in Produkthaftungsfällen mit höheren Haftungssummen geltend gemacht werden. Zur Absicherung dieser Risiken bestehen entsprechende Versicherungen.

### **40. IT-RISIKEN**

In der Pierer Industrie-Gruppe wird ein IT Security und Riskmanagement-System mit dem Ziel betrieben, unternehmensrelevante Risiken im Bereich Informationssicherheit erkennen und steuern zu können. Darüber hinaus werden, sowohl für den Kunden, als auch für den Vorstand sowie für die jeweilige Geschäftsführung beteiligter Gesellschaften der Nachweis der Ordnungsmäßigkeit und Einhaltung der Sorgfaltspflicht im Umgang und Einsatz von Informationen und Einrichtungen zur Informationsverarbeitung erbracht und dokumentiert.

Den stetig wachsenden IT- und Cyberrisiken werden durch eine laufende Weiterentwicklung der IT Sicherheitsmaßnahmen und Einsatz aktueller IT Sicherheitstechnologien begegnet. Ein mehrstufiges technisches Konzept unter Verwendung aktueller Sicherheitsfeatures wie ein Intrusion Prevention System und zusätzlicher davor oder intern betriebener security technischer Systeme werden Cyber Angriffe abgewehrt. Zusätzlich werden verhaltensbasierende Security Lösungen eingesetzt, um sicherheitstechnische Ausfälle zu erkennen. Vorkommnisse werden mit einem Malware Incident Response Prozess erkannt und behandelt. Parallel werden regelmäßige externe und interne Schwachstellenanalysen durchgeführt und mit einem etablierten Patch und Updatemanagement Prozess entgegnet. Regelmäßige externe und interne Sicherheitsaudits werden über Maßnahmen im Risikomanagement dokumentiert, bewertet, priorisiert und danach einer Lösung zugeführt.

Für alle Nutzer der IT-Systeme wird das für den Einsatz der IT im Rahmen ihrer Funktion erforderliche Wissen und Bewusstsein durch globale regelmäßige IT Security Sensibilisierungsschulungen sichergestellt. Diese werden präventiv und nachvollziehbar durchgeführt.

Der hohe Qualitätsstandard, den wir bei unseren Produkten haben, gilt auch für den Bereich Datensicherheit und Datenschutz.

Das sich ausbreitende Coronavirus und die damit verbundenen Einschränkungen stellen auch die IT-Infrastruktur der Konzernunternehmen vor erhöhten Herausforderungen. Aufgrund vermehrter Arbeit im Home Office steigt auch die Abhängigkeit und Bedarf von effizienter und einsatzfähiger IT-Infrastruktur.

### **41. FINANZIELLE RISIKEN**

Die Pierer Industrie-Gruppe unterliegt hinsichtlich ihrer Vermögenswerte, Schulden und geplanten Transaktionen, Kredit-, Markt-, Währungs- und Liquiditätsrisiken. Ziel des Finanzrisikomanagements ist es, diese Risiken zu steuern und zu begrenzen. Der Vorstand und der Aufsichtsrat werden regelmäßig über Risiken informiert, welche die Geschäftsentwicklung maßgeblich beeinflussen können.

Die Grundsätze des Finanzrisikomanagements werden durch den Aufsichtsrat und den Vorstand festgelegt und überwacht. Die Umsetzung obliegt dem Konzerntreasury. Die Pierer Industrie-Gruppe setzt zur Absicherung der nachfolgend beschriebenen Finanzrisiken derivative Finanzinstrumente ein mit dem Ziel, die Absicherung der operativen Zahlungsströme gegen Schwankungen der Wechselkurse und / oder Zinssätze sicherzustellen. Der Sicherungshorizont umfasst in der Regel die aktuell offenen Posten sowie geplante Transaktionen in den nächsten 12 bis 18 Monaten. In Ausnahmefällen können in Abstimmung mit dem Aufsichtsrat auch längerfristige strategische Sicherungspositionen eingegangen werden.

#### • WÄHRUNGSRISIKEN

Als weltweit tätiges Unternehmen ist die Pierer Industrie-Gruppe von weltwirtschaftlichen Rahmendaten wie der Veränderung von Währungsparitäten oder den Entwicklungen auf den Finanzmärkten beeinflusst. Insbesondere die Wechselkursentwicklung des US-Dollars, der im Fremdwährungsrisiko der KTM das höchste Einzelrisiko darstellt, ist dabei für die Umsatz- und Ertragsentwicklung des Unternehmens von Bedeutung. Im Geschäftsjahr 2019 hat die KTM rund 25% der Umsätze (Vorjahr: 25%) in US-Dollar erzielt. Durch Währungssicherungsmaßnahmen, insbesondere Hedging-Strategien, können diese Währungsverschiebungen weitestgehend zumindest über ein Modelljahr ausgeglichen werden.

Währungsrisiken bestehen für den Konzern weiters, sofern finanzielle Vermögenswerte und Schulden in einer anderen als der lokalen Währung der jeweiligen Gesellschaft abgewickelt werden. Die Gesellschaften des Konzerns fakturieren zum überwiegenden Teil in lokaler Währung und finanzieren sich weitgehend in lokaler Währung. Veranlagungen erfolgen überwiegend in der Landeswährung der anlegenden Konzerngesellschaft. Aus diesen Gründen ergeben sich zumeist natürlich geschlossene Währungspositionen.

Die Hauptursachen für Ineffektivität im Rahmen von Währungssicherungsgeschäften sind:

- die Auswirkungen des Kreditrisikos der Gegenparteien und des Konzerns auf den beizulegenden Zeitwert der Devisenterminkontrakte, die sich nicht in der Änderung des beizulegenden Zeitwertes der abgesicherten Zahlungsströme widerspiegeln, die auf Änderung der Wechselkurse zurückzuführen sind.
- Änderungen des Zeitpunkts der abgesicherten Geschäfte.

Für die Währungsrisiken von Finanzinstrumenten wurden Sensitivitätsanalysen durchgeführt, die die Auswirkungen von hypothetischen Änderungen der Wechselkurse auf Ergebnis (nach Steuern) und Eigenkapital zeigen. Als Basis wurden die betroffenen Bestände zum Bilanzstichtag herangezogen sowie die für das Geschäftsjahr 2020 geplanten Ein- und Verkäufe in Fremdwährung. Dabei wurde unterstellt, dass das Risiko am Bilanzstichtag im Wesentlichen das Risiko während des Geschäftsjahres repräsentiert. Als Steuersatz wurde der Konzernsteuersatz in Höhe von 25% verwendet. Außerdem wurde bei der Analyse unterstellt, dass alle anderen Variablen, insbesondere Zinssätze, konstant bleiben. Bei der Analyse wurden jene Währungsrisiken von Finanzinstrumenten, die in einer von der funktionalen Währung abweichenden Währung denominiert und monetärer Art sind, einbezogen.

Im Rahmen der Sensitivitätsanalyse werden Effekte aus der Änderung des Wechselkurses um +/- 10% auf den Gewinn und Verlust, das sonstige Ergebnis und das Eigenkapital aufgezeigt.

Die Pierer Industrie-Gruppe legt der Analyse folgende Annahmen zu Grunde:

- Für die Sensitivität des Gewinnes und Verlustes werden Bankguthaben, Forderungen und Verbindlichkeiten des Konzerns, sowie künftige Ein- und Auszahlungen in Fremdwährung berücksichtigt, die nicht in der funktionalen Währung der Konzerngesellschaft bilanziert sind. Ebenfalls werden die offenen Derivate des Cash-Flow-Hedges herangezogen, deren Grundgeschäft zum Bilanzstichtag bereits realisiert ist (ergebniswirksam).
- Für die Sensitivität des sonstigen Ergebnisses werden offene Derivate des Cash-Flow-Hedges berücksichtigt, deren Grundgeschäft zum Bilanzstichtag noch nicht realisiert ist (nicht ergebniswirksam). Die Nominale der offenen Derivate entspricht dem Exposure.

Erhöhung (+) / Verminderung (-) TEUR	Aufwertung um 10%		Abwertung um 10%	
	31.12.2019	31.12.2018	31.12.2019	31.12.2018
Veränderung des Ergebnisses (nach Steuern)	-13.300	-15.769	16.226	19.271
Veränderung der währungsbezogenen Cash-Flow-Hedge-Rücklage	5.882	2.454	-5.521	-3.083
<b>Veränderung des Eigenkapitals</b>	<b>-7.418</b>	<b>-13.315</b>	<b>10.705</b>	<b>16.188</b>

#### • ZINSÄNDERUNGSRIKEN

Die Finanzinstrumente sind sowohl aktiv- als auch passivseitig vor allem variabel verzinst. Das Risiko besteht demnach in steigenden Aufwandszinsen bzw. sinkenden Ertragszinsen, die sich aus einer nachteiligen Veränderung der Marktzinsen ergeben.

Die Pierer Industrie-Gruppe ist teilweise variabel refinanziert und unterliegt somit dem Risiko von Zinsschwankungen am Markt. Dem Risiko wird durch regelmäßige Beobachtung des Geld- und Kapitalmarktes sowie durch den teilweisen Einsatz von Zinsswaps (fixed interest rate payer swaps) Rechnung getragen. Im Rahmen der abgeschlossenen Zinsswaps erhält das Unternehmen variable Zinsen und zahlt im Gegenzug fixe Zinsen auf die abgeschlossenen Nominalen.

Zinsänderungsrisiken resultieren somit im Wesentlichen aus originären variabel verzinsten Finanzinstrumenten (Cash-Flow-Risiko). Für die Zinsänderungsrisiken dieser Finanzinstrumente wurden Sensitivitätsanalysen durchgeführt, die die Auswirkungen von hypothetischen Änderungen des Marktzinsniveaus auf Ergebnis (nach Steuern) und Eigenkapital zeigen. Als Basis wurden die betroffenen Bestände zum Bilanzstichtag herangezogen. Dabei wurde unterstellt, dass das Risiko am Bilanzstichtag im Wesentlichen das Risiko während des Geschäftsjahres repräsentiert. Als Steuersatz wurde der Konzernsteuersatz in Höhe von 25% verwendet. Außerdem wurde bei der Analyse unterstellt, dass alle anderen Variablen, insbesondere Wechselkurse, konstant bleiben.

Die Hauptursachen für Ineffektivität im Rahmen von Zinssicherungen sind:

- Einfluss des Kreditrisikos der Gegenpartei und des Konzerns auf den beizulegenden Zeitwert der Zinsderivate, der sich nicht in der Änderung des beizulegenden Zeitwertes der abgesicherten Zahlungsströme widerspiegelt, die auf Änderungen der Zinssätze zurückzuführen sind
- Unterschiede bei den Zinsanpassungsterminen zwischen den Derivaten und den gesicherten Grundgeschäften

Für das Zinsrisiko wurde eine Sensitivitätsanalyse durchgeführt. Eine Veränderung um 50 Basispunkte hätte folgende Auswirkungen auf den Gewinn oder Verlust, das sonstige Ergebnis und das Eigenkapital:

Erhöhung (+) / Verminderung (-) TEUR	Erhöhung um 50 BP		Verringerung um 50 BP	
	31.12.2019	31.12.2018	31.12.2019	31.12.2018
Veränderung des Ergebnisses (nach Steuern)	-1.166	-473	708	474
Veränderung der zinsbezogenen Cash-Flow-Hedge-Rücklage	-14	58	14	-59
<b>Veränderung des Eigenkapitals</b>	<b>-1.180</b>	<b>-415</b>	<b>722</b>	<b>415</b>

#### • AUSFALLRISIKEN (KREDIT- BZW. BONITÄTSRIKEN)

Das Ausfallrisiko bei Forderungen gegenüber Kunden kann zum Abschlussstichtag als gering eingeschätzt werden, da die Bonität neuer und bestehender Kunden laufend geprüft wird. Das Ausfallrisiko bei den anderen auf der Aktivseite dargestellten Finanzinstrumenten ist ebenfalls als gering anzusehen, da es sich bei den

Vertragspartnern um Schuldner bester Bonität handelt. In internen Richtlinien werden die Ausfallrisiken festgelegt und kontrolliert.

Auf der Aktivseite stellen die ausgewiesenen Buchwerte gleichzeitig das maximale Ausfallrisiko dar. Mit Ausnahme der unter Punkt 45. des Konzernanhangs beschriebenen Aufrechnungsvereinbarung, gibt es zusätzlich keine generellen Aufrechnungsvereinbarungen.

Zur Ermittlung des Wertminderungsbedarfes für nicht einzelwertberichtigte Forderungen aus Lieferungen und Leistungen wurden in der **PIERER Mobility-Gruppe** die Ausfälle der letzten Jahre evaluiert. Die Analyse hat ergeben, dass nur ein unwesentliches Risiko für Forderungen mit einer gewissen Überfälligkeit besteht. Die Einschätzung der Verlustquoten basiert auf historischen Ausfallsquoten bezogen auf Überfälligkeiten und unter Bedachtnahme von zukunftsorientierten Informationen. Auf Basis der in der Vergangenheit tatsächlich beobachteten Ausfälle wurde eine durchschnittliche Ausfallsquote von 0,06% (Vorjahr: 0,06%) der Forderungen aus Lieferungen und Leistungen ermittelt.

Die **Pankl SHW Industries-Gruppe** zieht zur Bildung der erforderlichen Wertberichtigungen gemäß IFRS 9 externe Ratings für die wichtigsten Kunden, ergänzt um geografische Kriterien, heran. Die daraus resultierenden Ausfallwahrscheinlichkeiten liegen bereichsabhängig zwischen 0% und 2,30%.

Die Entwicklung der Wertberichtigungen in Bezug auf Forderungen aus Lieferungen und Leistungen (inkl. Vertragsvermögenswerte) werden im Anhang unter Punkt 28. Forderungen aus Lieferungen und Leistungen beschrieben.

Kreditverluste von Zahlungsmitteln und Zahlungsmitteläquivalenten werden grundsätzlich nach der gleichen Methode ermittelt wie für Schuldtitel. Unter Berücksichtigung der Kurzfristigkeit dieser Position und angesichts des guten Ratings der Banken geht der Konzern davon aus, dass es sich bei diesen Beständen um Finanzinstrumente mit niedrigem Ausfallrisiko handelt und die erwarteten Verluste vernachlässigbar sind.

Das Ausfallrisiko bei den anderen auf der Aktivseite dargestellten Finanzinstrumenten ist ebenfalls als gering anzusehen, da es sich bei den Vertragspartnern um Schuldner bester Bonität handelt.

Bei den derivativen Finanzinstrumenten mit positivem Marktwert ist das Ausfallrisiko auf deren Wiederbeschaffungskosten beschränkt, wobei das Ausfallrisiko als gering eingestuft werden kann, da es sich bei den Vertragspartnern ausschließlich um Banken mit hoher Bonität handelt.

Eine verlässliche Abschätzung der Auswirkungen von COVID-19 auf die Bonität und den damit verbundenen Ausfallrisiken ist derzeit nicht vollumfänglich möglich.

## • LIQUIDITÄTSRISIKEN

Ein wesentliches Ziel des Finanzrisikomanagements in der Pierer Industrie-Gruppe ist es, die jederzeitige Zahlungsfähigkeit und die finanzielle Flexibilität sicherzustellen. Liquiditätsrisiken liegen insbesondere auch darin, dass die Einzahlungen aus Umsatzerlösen durch eine Abschwächung der Nachfrage unter den Planannahmen liegen. Zu diesem Zweck wird eine Liquiditätsreserve in Form von ungenützten Kreditlinien (Bar- und Avalkredite) und bei Bedarf in Form von Barbeständen bei Banken von hoher Bonität vorgehalten. Der Sicherstellung der kurz- und mittelfristigen Liquidität wird allerhöchste Priorität beigemessen. Darüber hinaus ist die Maximierung des Free Cash-Flows durch Kostensenkungsmaßnahmen, proaktives Working-Capital-Management sowie reduzierte Investitionsausgaben eine wesentliche Steuerungsgröße. Es liegen aus heutiger Sicht ausreichende Zusagen zur Bonität unserer strategischen Finanzpartner und somit zur Absicherung der kurzfristigen Liquiditätsreserven vor. Der langfristige Liquiditätsbedarf wird durch die Begebung von Schuldscheindarlehen sowie von der Aufnahme von Bankkrediten sichergestellt.

Die vertraglich vereinbarten (undiskontierten) Cash-Flows (Zins- und Tilgungszahlungen) sowie die Restlaufzeiten der finanziellen Schulden setzen sich wie folgt zusammen:



TEUR	Buchwert 31.12.2019	Cash-Flows 2020			Cash-Flows 2021 bis 2024			Cash-Flows ab 2025		
		Zinsen fix	Zinsen variabel	Tilgung	Zinsen fix	Zinsen variabel	Tilgung	Zinsen fix	Zinsen variabel	Tilgung
<b>Zum beizulegenden Zeitwert bewertete fi- nanzielle Verbindlich- keiten</b>										
<b>Beizulegender Zeitwert - Sicherungs-instru- mente</b>										
Sonstige finanzielle Verbindlichkeiten - Derivate mit negativem Marktwert, die bereits Forderungen zugewie- sen sind	312	0	0	312	0	0	0	0	0	0
Sonstige finanzielle Verbindlichkeiten - Derivate mit negativem Marktwert (Cash Flow Hedge)	1.598	102	0	1.402	63	0	0	0	0	0
<b>Summe</b>	<b>1.910</b>	<b>102</b>	<b>0</b>	<b>1.714</b>	<b>63</b>	<b>0</b>	<b>0</b>	<b>0</b>	<b>0</b>	<b>0</b>
<b>Nicht zum beizulegen- den Zeitwert bewertete finanzielle Verbindlich- keiten</b>										
<b>Zu fortgeführten An- schaffungskosten</b>										
Verzinsliche Verbindlich- keiten	768.597	7.610	2.742	146.025	18.544	4.682	278.387	10.609	3.126	344.187
Verbindlichkeiten Lea- singverhältnisse	100.647	625	946	23.804	1.516	2.027	55.066	297	4.151	21.777
Verbindlichkeiten aus Lieferungen und Leistungen	284.473	0	0	284.473	0	0	0	0	0	0
Sonstige finanzielle Verbindlichkeiten (kurz- und langfristig)	56.859	0	0	53.166	0	0	3.693	0	0	0
<b>Summe</b>	<b>1.210.576</b>	<b>8.235</b>	<b>3.688</b>	<b>507.468</b>	<b>20.060</b>	<b>6.709</b>	<b>337.146</b>	<b>10.906</b>	<b>7.277</b>	<b>365.964</b>
<b>Summe</b>	<b>1.212.486</b>	<b>8.337</b>	<b>3.688</b>	<b>509.182</b>	<b>20.123</b>	<b>6.709</b>	<b>337.146</b>	<b>10.906</b>	<b>7.277</b>	<b>365.964</b>

TEUR	Buchwert 31.12.2018	Cash-Flows 2019			Cash-Flows 2020 bis 2023			Cash-Flows ab 2024		
		Zinsen fix	Zinsen variabel	Tilgung	Zinsen fix	Zinsen variabel	Tilgung	Zinsen fix	Zinsen variabel	Tilgung
<b>Zum beizulegenden Zeitwert bewertete fi- nanzielle Verbindlich- keiten</b>										
<b>Beizulegender Zeitwert - Sicherungs-instru- mente</b>										
Sonstige finanzielle Verbindlichkeiten - Derivate mit negativem Marktwert, die bereits Forderungen zugewie- sen sind	89	0	0	89	0	0	0	0	0	0
Sonstige finanzielle Verbindlichkeiten - Derivate mit negativem Marktwert (Cash Flow Hedge)	1.074	185	0	1.074	164	0	0	0	0	0
<b>Summe</b>	<b>1.163</b>	<b>185</b>	<b>0</b>	<b>1.163</b>	<b>164</b>	<b>0</b>	<b>0</b>	<b>0</b>	<b>0</b>	<b>0</b>
<b>Nicht zum beizulegen- den Zeitwert bewertete finanzielle Verbindlich- keiten</b>										
<b>Zu fortgeführten An- schaffungskosten</b>										
Verzinsliche Verbindlich- keiten	643.845	52.202	2.074	132.998	20.610	5.936	254.232	10.602	2.506	257.225
Verbindlichkeiten Finan- zierungsleasing	26.879	5.816	162	6.056	27	230	18.299	0	0	2.524
Verbindlichkeiten aus Lieferungen und Leistungen	258.088	55.970	0	258.088	0	0	0	0	0	0
Sonstige finanzielle Verbindlichkeiten (kurz- und langfristig)	59.641	5.358	8	59.201	0	0	841	0	0	0
<b>Summe</b>	<b>988.453</b>	<b>119.346</b>	<b>2.244</b>	<b>456.343</b>	<b>20.637</b>	<b>6.166</b>	<b>273.372</b>	<b>10.602</b>	<b>2.506</b>	<b>259.749</b>
<b>Summe</b>	<b>989.616</b>	<b>119.531</b>	<b>2.244</b>	<b>457.506</b>	<b>20.801</b>	<b>6.166</b>	<b>273.372</b>	<b>10.602</b>	<b>2.506</b>	<b>259.749</b>

Einbezogen wurden alle Finanzinstrumente, die am Bilanzstichtag im Bestand waren und für die bereits Zahlungen vertraglich vereinbart waren. Planzahlen für zukünftige neue finanzielle Verbindlichkeiten gehen nicht ein. Bei den laufenden Betriebsmittelkrediten wurde eine durchschnittliche Restlaufzeit von 12 Monaten unterstellt; diese Kredite werden aber regelmäßig prolongiert und stehen - wirtschaftlich betrachtet - länger zur Verfügung. Fremdwährungsbeträge wurden jeweils mit dem Stichtagskassakurs umgerechnet. Die variablen Zinszahlungen aus den Finanzinstrumenten wurden unter Zugrundelegung der zuletzt vor dem Bilanzstichtag gefixten Zinssätze ermittelt. Jederzeit rückzahlbare finanzielle Verbindlichkeiten sind immer dem frühesten Laufzeitband zugeordnet.

## 42. SONSTIGE RISIKEN

### • RISIKEN DURCH RECHTLICHE RAHMENBEDINGUNGEN

Da die Pierer Industrie-Gruppe ihre Produkte in einer Vielzahl von Ländern vertreibt, ist sie dem Risiko der Veränderung von nationalen Vorschriften, Lizenzbedingungen, Steuern, Handelsbeschränkungen, Preisen, Einkommen und Devisenbeschränkungen, ferner dem Risiko von politischer, sozialer und ökonomischer Instabilität, Inflation und Zinsschwankungen, ausgesetzt. Um dem Risiko entgegenzuwirken, werden die jeweiligen länderspezifischen Regelungen vor dem Markteintritt eingehend überprüft und laufend weiterhin überwacht, um bei Änderungen rechtzeitig handeln zu können.

### • BETRIEBLICHES UND UMWELTRISIKO

Obwohl eine 100%ige Risikoausschließung bei Naturgewalten nicht möglich ist, versuchen die Unternehmen der Pierer Industrie-Gruppe das Risiko, dass Produktionsabläufe beeinträchtigt werden können, durch geeignete Notfallpläne und Versicherungen zu minimieren.

### • PERSONELLE RISIKEN

Insbesondere in Hinblick auf den Wachstumskurs können sich Risiken aus dem Ausscheiden von Schlüsselkräften aus dem Unternehmen ergeben. Durch ein effizientes Personalmanagement sowie der stetigen Weiterführung von Personalentwicklungsprogrammen wird dem Risiko des Ausscheidens von Führungskräften entgegengewirkt.

Das Risiko des Fachkräftemangels wird durch ein umfassendes Lehrlingsausbildungsprogramm in einer eigenen Lehrwerkstätte minimiert. Ziel ist die Rekrutierung von Mitarbeitern aus der Region und eine langfristige Bindung an das Unternehmen.

# VII. FINANZINSTRUMENTE UND KAPITALMANAGEMENT

## 43. GRUNDLAGEN

Die Pierer Industrie-Gruppe hält originäre und derivative Finanzinstrumente. Zu den **originären Finanzinstrumenten** zählen im Wesentlichen Forderungen aus Lieferungen und Leistungen, Guthaben bei Kreditinstituten, Verbindlichkeiten gegenüber Kreditinstituten, Verbindlichkeiten aus Lieferungen und Leistungen und Finanzverbindlichkeiten. Der Bestand der originären Finanzinstrumente ergibt sich aus der Konzernbilanz bzw. aus dem Konzernanhang. **Derivative Finanzinstrumente** werden grundsätzlich zur Absicherung von bestehenden Zinsänderungs- und Fremdwährungsrisiken verwendet. Der Einsatz derivativer Finanzinstrumente ist im Konzern entsprechenden Bewilligungs- und Kontrollverfahren unterworfen. Die Bindung an ein Grundgeschäft ist zwingend erforderlich, Handelsgeschäfte sind nicht zulässig.

Die Erfassung der Käufe und Verkäufe sämtlicher Finanzinstrumente erfolgt zum Erfüllungstag. Die Bewertung der Finanzinstrumente erfolgt im Zugangszeitpunkt grundsätzlich zu Anschaffungskosten. Die Finanzinstrumente werden ausgebucht, wenn die Rechte auf Zahlungen aus dem Investment erloschen sind oder übertragen wurden und der Konzern im Wesentlichen alle Risiken und Chancen, die mit dem Eigentum verbunden sind, übertragen hat.

### BILANZIERUNGS- UND BEWERTUNGSMETHODEN:

Die Kategorisierung wird in Abhängigkeit der vertraglichen Zahlungsströme sowie des zugrunde liegenden Geschäftsmodelles durchgeführt. Dabei werden folgende Bewertungskategorien durch IFRS 9 abgebildet:

- AC-Kategorie: Zu fortgeführten Anschaffungskosten unter Anwendung der Effektivzinsmethode
- FVOCI-Kategorie: Zum beizulegenden Zeitwert, Änderungen des beizulegenden Zeitwerts werden im sonstigen Ergebnis erfasst
- FVPL-Kategorie: Zum beizulegenden Zeitwert, Änderungen des beizulegenden Zeitwerts werden erfolgswirksam erfasst

Bei Eigenkapitalinstrumenten (wie z.B. Anteile an nicht börsennotierten Unternehmen) kann die FVOCI-Option ausgeübt werden. Das führt dazu, dass Änderungen des beizulegenden Zeitwerts im sonstigen Ergebnis erfasst werden und die im sonstigen Ergebnis angesammelten Änderungen des beizulegenden Zeitwerts nachfolgend nicht mehr in die Gewinn- und Verlustrechnung umgegliedert werden können. Sofern diese Option nicht ausgeübt wird, erfolgt eine Zuordnung in die FVPL-Kategorie, wobei alle Änderungen des beizulegenden Zeitwertes erfolgswirksam in der Gewinn- und Verlustrechnung erfasst werden.

Forderungen und sonstige Vermögenswerte werden im Zugangszeitpunkt mit dem beizulegenden Zeitwert und in den Folgeperioden zu fortgeführten Anschaffungskosten bewertet. Fremdwährungsforderungen werden umgerechnet mit dem Stichtagskurs, abzüglich aufgrund von erkennbaren Risiken notwendigen Wertminderungen, angesetzt. Finanzielle Forderungen sind der Kategorie „at amortized cost“ zugeordnet und werden zu fortgeführten Anschaffungskosten bewertet.

Jener Teil der Forderungen aus Lieferungen und Leistungen, der Teil des ABS-Programmes ist, wird der Kategorie Fair Value through Profit and Loss (FVPL) zugeordnet.

Finanzielle Schulden werden mit den fortgeführten Anschaffungskosten bewertet. Finanzielle Schulden sind der Kategorie „at amortized cost“ zugeordnet. Ein Unterschiedsbetrag zwischen dem erhaltenen Betrag und dem Rückzahlungsbetrag wird über die Laufzeit nach der Effektivzinsmethode verteilt und im Finanzergebnis erfasst. Die im Zusammenhang mit Anleihen angefallenen Emissionskosten werden über die Laufzeit verteilt angesetzt. Verbindlichkeiten werden mit den fortgeführten Anschaffungskosten bewertet. Fremdwährungsverbindlichkeiten werden mit dem Stichtagskurs umgerechnet.

Sämtliche Finanzinstrumente der Kategorie FVPL werden aufgrund der Kriterien von IFRS 9 (Geschäftsmodell bzw. SPPI-Test) zwingend ergebniswirksam zum beizulegenden Zeitwert bewertet. Von der Ausübung der Fair Value Option wurde nicht Gebrauch gemacht.

### **Wertminderungen**

Forderungen aus Lieferungen und Leistungen weisen keine wesentliche Finanzierungskomponente auf. Daher wird das vereinfachte Verfahren zur Ermittlung des Expected Credit Loss angewendet, wonach für alle Instrumente unabhängig von ihrer Kreditqualität eine Risikovorsorge in Höhe der erwarteten Verluste über die Restlaufzeit zu erfassen ist. Diese beträgt bei Forderungen aus Lieferungen und Leistungen weniger als zwölf Monate und entspricht daher dem 12-Monats-Verlust.

Um den Expected Credit Loss zu bestimmen wurden je nach Geschäftsbereich historische Ausfallsdaten zu Forderungen erhoben oder externe Ratings für die wichtigsten Kunden eingeholt und nach geografischen Regionen segmentiert. Weiters werden aktuelle wirtschaftliche Faktoren und Prognosen berücksichtigt.

Einzelwertberichtigungen von finanziellen Vermögenswerten werden dann vorgenommen, wenn sie als uneinbringlich oder zum Teil uneinbringlich angesehen werden. Als Indikatoren für Einzelwertberichtigungen gelten finanzielle Schwierigkeiten, Insolvenz, Vertragsbruch oder erheblicher Zahlungsverzug der Kunden. Die Einzelwertberichtigungen setzen sich aus zahlreichen Einzelpositionen zusammen, von denen keine allein betrachtet wesentlich ist. Eine direkte Ausbuchung der finanziellen Vermögenswerte erfolgt nur, wenn die vertraglichen Rechte auf Zahlungen aus den finanziellen Vermögenswerten nicht mehr bestehen (insbesondere im Insolvenzfall). Verringert sich die Höhe der Wertberichtigung in einer der folgenden Perioden und kann diese Verringerung objektiv auf einen nach der Erfassung der Wertminderung aufgetretenen Sachverhalt zurückgeführt werden, wird die früher erfasste Wertberichtigung durch Anpassung des Wertberichtigungskontos rückgängig gemacht.

## Bilanzierung von Sicherungsbeziehungen

IFRS 9 führt das Konzept der Kosten der Absicherung ein. Nach IFRS 9 können der Zeitwert einer Option, die Terminkomponente eines Terminkontrakts sowie eventuelle Fremdwährungs-Basis-Spreads von der Designation eines Finanzinstruments als Sicherungsinstrument ausgenommen werden und als Kosten der Absicherung bilanziert werden. Dabei werden Wertschwankungen dieser wahlweise nicht designierten Komponenten als Absicherungskosten im sonstigen Ergebnis erfasst und bei Ergebniswirkung des Grundgeschäftes in die Gewinn- und Verlustrechnung umgegliedert.

## 44. EINSTUFUNG UND BEIZULEGENDE ZEITWERTE

Der **Zeitwert eines Finanzinstruments** wird durch notierte Marktpreise für das identische Instrument auf aktiven Märkten ermittelt (Stufe 1). Soweit keine notierten Marktpreise auf aktiven Märkten für das Instrument verfügbar sind, erfolgt die Ermittlung des Zeitwertes mittels Bewertungsmethoden, deren wesentliche Parameter ausschließlich auf beobachtbaren Marktdaten basieren (Stufe 2). Ansonsten erfolgt die Ermittlung des Zeitwertes auf Basis von Bewertungsmethoden, für welche zumindest ein wesentlicher Parameter nicht auf beobachtbaren Marktdaten basiert (Stufe 3). Umgliederungen zwischen den Stufen werden zum Ende der Berichtsperiode berücksichtigt. Im Geschäftsjahr kam es zu keinen Verschiebungen zwischen den Stufen. Folgende Tabelle zeigt die Bewertungstechnik, die bei der Bestimmung des beizulegenden Zeitwertes verwendet wird sowie die verwendeten wesentlichen, nicht beobachtbaren Inputfaktoren.

Zum beizulegenden Zeitwert bewertete Finanzinstrumente			
Art	Bewertungstechnik	Wesentliche, nicht beobachtbare Inputfaktoren	Zusammenhang zwischen wesentlichen, nicht beobachtbaren Inputfaktoren und der Bewertung zum beizulegenden Zeitwert
Devisentermingeschäfte und Zinsswaps	Die beizulegenden Zeitwerte basieren auf den mittels anerkannter finanzmathematischer Modelle bestimmten Marktwerten (abgezinste Cash-Flows). Diese werden regelmäßig verplausibilisiert.	Nicht anwendbar	Nicht anwendbar
Wertpapiere	Zur Bewertung von Wertpapieren wird der aktuelle Börsenkurs am Bilanzstichtag herangezogen.	Nicht anwendbar	Nicht anwendbar
Nicht zum beizulegenden Zeitwert bewertete Finanzinstrumente			
Art	Bewertungstechnik	Wesentliche, nicht beobachtbare Inputfaktoren	
Schuldscheindarlehen, Finanzielle Verbindlichkeiten	Abgezinste Cash-Flows	Risikoaufschlag für eigenes Bonitätsrisiko	



TEUR	Beizulegender Zeitwert				Buchwert 31.12.2018							
	Buchwert 31.12.2018	Katego- rie IFRS 9	Fair- Value 31.12.2018	Stufe 1	Stufe 2	Stufe 3	Gesamt	AC Amortised Cost	FVOCI Fair Value through OCI	FVOCI Fair Value through OCI (ohne recyc- ling)	FVPL Fair Value through P&L	Fair Value - Hedging In- struments
<b>Zum beizulegenden Zeitwert bewertete finanzielle Vermögenswerte</b>												
Sonstige kurzfristige Vermögenswerte - Derivate mit positivem Marktwert, die bereits Forderungen zugewiesen sind	514	FVPL	514	-	514	-	514	-	-	-	-	514
Sonstige kurzfristige Vermögenswerte - Derivate mit positivem Marktwert (Cashflow-Hedge)	3.139	FVOCI	3.139	-	3.139	-	3.139	-	-	-	-	3.139
Forderungen aus Lieferungen und Leis- tungen	9.725	FVPL	9.725	-	-	-	9.725	-	-	-	9.725	-
Sonstige langfristige finanzielle Vermö- genswerte	32.727	FVOCI / FVOCI	32.727	29.705	-	3.022	32.727	-	-	29.920	2.807	-
<b>Summe</b>	<b>46.105</b>											
<b>Nicht zum beizulegenden Zeitwert bewertete finanzielle Vermögenswerte</b>												
Zahlungsmittel und Zahlungsmitteläquivalente	130.124	AC	-	-	-	-	-	130.124	-	-	-	-
Forderungen aus Lieferungen und Leis- tungen	219.429	AC	-	-	-	-	-	219.429	-	-	-	-
Sonstige finanzielle Vermögenswerte	42.346	AC	-	-	-	-	-	42.346	-	-	-	-
<b>Summe</b>	<b>391.899</b>											
<b>Gesamt Summe</b>	<b>438.004</b>											

Die im Zusammenhang mit dem bestehenden ABS-Programm verkauften Forderungen werden entsprechend den Regelungen des IFRS 9 vollständig ausgebucht. Im Rahmen des ABS-Programms werden monatlich revolvingend versicherte Forderungen aus Lieferungen und Leistungen bis zu einem maximalen Volumen von TEUR 185.000 (Vorjahr: TEUR 120.000) verkauft. Zum Bilanzstichtag wurden Forderungen aus Lieferungen und Leistungen in Höhe von TEUR 149.090 (Vorjahr: TEUR 124.073) an Dritte verkauft. Bis zu einer vertraglich definierten Höhe trägt KTM weiterhin ein Risiko aus kreditrisikobedingten Ausfällen. Zum Stichtag 31.12.2019 beträgt das hieraus resultierende maximale Verlustrisiko TEUR 1.035 (Vorjahr: TEUR 867). Zum Zeitpunkt des Verkaufs wird der erwartete Verlust aufwandswirksam als Verbindlichkeit verbucht. Der Buchwert des anhaltenden Engagements beträgt zum 31.12.2019 TEUR 1.035 (Vorjahr: TEUR 867) und ist unter den anderen







Das Nettoergebnis aus den Finanzinstrumenten nach den Bewertungskategorien gemäß IFRS 9 enthält Nettogewinne / -Verluste, Gesamtzinserträge / -Aufwendungen sowie Minderungsverluste und setzt sich wie folgt zusammen:

<b>2019</b> <b>TEUR</b>	<b>aus Zin-</b> <b>sen</b>	<b>aus der Folge-</b> <b>bewertung zum</b> <b>Fair Value</b>	<b>aus Wert-</b> <b>berichti-</b> <b>gung</b>	<b>aus Ab-</b> <b>gangs-</b> <b>ergebnis</b>	<b>aus Fremd-</b> <b>währungs-</b> <b>bewertung</b>	<b>Netto-</b> <b>ergebnis</b> <b>(Summe)</b>
Finanzielle Vermögenswerte - Amortised Cost (AC)	3.205	0	-1.032	-100	23	2.096
Fair Value through OCI (FVOCI) - Eigenkapitalinstrumente	70	0	0	10	0	80
Fair Value through PL (FVPL) - Eigenkapitalinstrumente	0	3	-573	6	0	-564
Sonstige finanzielle Verbindlichkei- ten - Amortised Cost (AC)	-21.750	0	0	0	0	-21.750
<b>Summe</b>	<b>-18.475</b>	<b>3</b>	<b>-1.605</b>	<b>-84</b>	<b>23</b>	<b>-20.138</b>

<b>2018</b> <b>TEUR</b>	<b>aus Zin-</b> <b>sen</b>	<b>aus der Folge-</b> <b>bewertung zum</b> <b>Fair Value</b>	<b>aus Wert-</b> <b>berichti-</b> <b>gung</b>	<b>aus Ab-</b> <b>gangs-</b> <b>ergebnis</b>	<b>aus Fremd-</b> <b>währungs-</b> <b>bewertung</b>	<b>Netto-</b> <b>ergebnis</b> <b>(Summe)</b>
Finanzielle Vermögenswerte - Amortised Cost (AC)	3.643	0	410	51	-851	3.253
Fair Value through OCI (FVOCI) - Eigenkapitalinstrumente	57	0	0	40	0	97
Fair Value through PL (FVPL) - Eigenkapitalinstrumente	9	0	-221	183	0	-29
Sonstige finanzielle Verbindlichkei- ten - Amortised Cost (AC)	-21.129	0	0	0	0	-21.129
<b>Summe</b>	<b>-17.420</b>	<b>0</b>	<b>189</b>	<b>274</b>	<b>-851</b>	<b>-17.808</b>

Die Veränderungen der Wertberichtigung und der Ausbuchung von finanziellen Vermögenswerten (Amortised Cost; Vorjahr: Kredite und Forderungen) sind in den sonstigen betrieblichen Aufwendungen der jeweiligen Gemeinkostenbereiche ausgewiesen. Die restlichen Komponenten des Nettoergebnisses sind in den Finanzerträgen bzw. Finanzaufwendungen enthalten.

## **45. AUFRECHNUNG VON FINANZIELLEN VERMÖGENSWERTEN UND VERBINDLICHKEITEN**

Der Konzern schließt mit Banken Aufrechnungsvereinbarungen im Zusammenhang mit Derivaten ab. Grundsätzlich werden die Beträge, die gemäß solchen Vereinbarungen von jeder Gegenpartei an einem einzigen Tag im Hinblick auf alle ausstehenden Transaktionen in der gleichen Währung geschuldet werden, zu einem einzigen Nettobetrag zusammengefasst, der von einer Partei an die andere zu zahlen ist. In bestimmten Fällen – zum Beispiel, wenn ein Kreditereignis wie ein Ausfall eintritt – werden alle ausstehenden Transaktionen unter der Vereinbarung beendet, der Wert zur Beendigung ermittelt und es ist nur ein einziger Nettobetrag zum Ausgleich aller Transaktionen zu zahlen. Eine Saldierung in der Bilanz wird nicht vorgenommen, da es in der Regel nicht zu einem Nettoausgleich mehrerer Transaktionen aus derartigen Rahmenverträgen kommt.

Die folgenden Tabellen zeigen tatsächlich aufgerechnete finanzielle Vermögenswerte und Verbindlichkeiten sowie nicht aufgerechnete Beträge, die zwar Gegenstand einer Aufrechnungsvereinbarung sind, aber die Aufrechnungskriterien nach IFRS nicht erfüllen.

TEUR	Finanzielle Vermögenswerte (brutto)	Aufgerechnete bilanzielle Beträge (brutto)	Bilanzierte finanzielle Vermögenswerte (netto)	Effekt von Aufrechnungsvereinbarungen	Nettobeträge
------	-------------------------------------	--	--	---------------------------------------	--------------

#### Finanzielle Vermögenswerte 2019

Sonstige finanzielle Vermögenswerte - Derivate mit positivem Marktwert, die bereits Forderungen zugewiesen sind

Devisentermingeschäfte	1.553	0	1.553	-513	1.040
<b>Summe</b>	<b>1.553</b>	<b>0</b>	<b>1.553</b>	<b>-513</b>	<b>1.040</b>

#### Finanzielle Vermögenswerte 2018

Sonstige finanzielle Vermögenswerte - Derivate mit positivem Marktwert, die bereits Forderungen zugewiesen sind

Devisentermingeschäfte	3.653	0	3.653	-161	3.492
<b>Summe</b>	<b>3.653</b>	<b>0</b>	<b>3.653</b>	<b>-161</b>	<b>3.492</b>

TEUR	Finanzielle Schulden (brutto)	Aufgerechnete bilanzielle Beträge (brutto)	Bilanzierte finanzielle Schulden (netto)	Effekt von Aufrechnungsvereinbarungen	Nettobeträge
------	-------------------------------	--	--	---------------------------------------	--------------

#### Finanzielle Schulden 2019

Sonstige finanzielle Schulden - Derivate mit negativem Marktwert, die bereits Forderungen zugewiesen sind

Devisentermingeschäfte	1.714	0	1.714	-513	1.200
Zinsswaps	196	0	196	0	196
<b>Summe</b>	<b>1.910</b>	<b>0</b>	<b>1.910</b>	<b>-513</b>	<b>1.396</b>

#### Finanzielle Schulden 2018

Sonstige finanzielle Schulden - Derivate mit negativem Marktwert, die bereits Forderungen zugewiesen sind

Devisentermingeschäfte	785	0	785	-161	624
Zinsswaps	378	0	378	0	378
<b>Summe</b>	<b>1.163</b>	<b>0</b>	<b>1.163</b>	<b>-161</b>	<b>1.002</b>

## 46. HEDGING

Die vom Konzern abgeschlossenen derivativen Finanzinstrumente (Devisentermingeschäfte und Zinsswaps) werden zur Absicherung des Fremdwährungs- und Zinsänderungsrisikos abgeschlossen. Ziel des Einsatzes von derivativen Finanzinstrumenten ist die Differenziertheit von Cash-Flows aus künftigen Transaktionen

auszugleichen. Als Grundlage zur Planung der künftigen Zahlungsflüsse dienen die voraussichtlichen Umsatzerlöse und Materialeinkäufe in Fremdwährung.

Derivate werden nach IFRS 9 grundsätzlich zu Marktwerten bewertet. Der Pierer Industrie-Konzern wendet auf diese derivativen Finanzinstrumente die Regeln des „Cash-Flow-Hedge-Accountings“ gemäß IFRS 9 an.

Die wesentlichen Vertragskriterien des gesicherten Grundgeschäftes und des Sicherungsinstrumentes sind identisch jedoch gegenläufig ausgestaltet („critical terms match“), sodass ein wirtschaftlicher Zusammenhang der Sicherungsbeziehung gewährleistet ist.

Ein Cash-Flow-Hedge liegt vor, wenn variable Zahlungsströme aus bilanzierten Vermögenswerten bzw. Verbindlichkeiten und erwartete Geschäftsvorfälle, die einem Marktpreisrisiko unterliegen, abgesichert werden. Liegen die Voraussetzungen für einen Cash-Flow-Hedge vor, ist der effektive Teil der Marktwertänderungen von Sicherungsinstrumenten ergebnisneutral im Konzerneigenkapital zu erfassen, die ergebniswirksame Erfassung erfolgt erst bei Eintritt des gesicherten Grundgeschäftes. Bei den eingesetzten Fremdwährungsabsicherungen wird in der Folge die Marktwertveränderung der Derivate ergebniswirksam im Gewinn oder Verlust erfasst. Ab diesem Zeitpunkt stehen der Marktwertveränderung die Stichtagskursbewertung der Fremdwährungsforderungen bzw. -verbindlichkeiten aus der Lieferung bzw. Leistung gegenüber. Etwaige Ergebnisveränderungen aus der Ineffektivität der derivativen Finanzinstrumente werden ergebniswirksam in der Konzern-Gewinn- und Verlustrechnung erfasst.

Für die Effektivitätsmessung bei Währungsabsicherungen werden Grund- und Sicherungsgeschäfte je abgesichertem Risiko in Laufzeitbänder zusammengefasst. Die Laufzeitbänder sollten höchstens ein Quartal umfassen. Die prospektive Effektivität wird zu Beginn der Sicherungsbeziehung beurteilt und zu jedem Bewertungsstichtag sowie im Falle signifikanter Änderung der Rahmenbedingungen – welche die Kriterien zur Effektivitätsbeurteilung beeinflussen – überprüft. Bei Zinsabsicherungen erfolgt die Messung der prospektiven Effektivität anhand einer Sensitivitätsanalyse und der retrospektive Effektivitätstest unter Anwendung der Dollar-Offset-Methode.

Die Bewertung der Derivate erfolgt zum beizulegenden Zeitwert. Der beizulegende Zeitwert entspricht dem Marktwert und wird anhand anerkannter finanzmathematischer Methoden ermittelt. Die Basis dazu bilden die zum Bilanzstichtag vorliegenden Marktdaten (Zinssatz, Wechselkurse, etc.). Zur Bewertung von Devisentermingeschäften wird der Terminkurs am Bilanzstichtag herangezogen. Bei vorliegenden positiven Marktwerten wird durch ein Credit Value Adjustment (CVA) die Bonität des Vertragspartners in die Bewertung miteinbezogen. Bei negativen Marktwerten wird ein Debit Value Adjustment (DVA) abgeschlagen, um das eigene Ausfallrisiko zu berücksichtigen. Zur Schätzung der Bewertung werden eigene Modelle verwendet. Diese werden mittels Bankbewertungen verplausibilisiert.

Der Konzern erfasst nur die Veränderung der Kassakurskomponente von Devisentermingeschäften als Sicherungsinstrument in der Absicherung von Zahlungsströmen. Die Veränderung der Terminkomponente wird separat als Kosten der Absicherung (Cost of Hedging) bilanziert und in eine Rücklage für Absicherungskosten (Cost of Hedging) ins Eigenkapital eingestellt bzw. bei Ergebniswirkung des Grundgeschäftes in die Gewinn- und Verlustrechnung umgegliedert (Finanzergebnis).

Nachfolgende als **Sicherungsinstrumente** eingesetzte, derivative Finanzinstrumente werden zum 31.12.2019 bzw. 31.12.2018 eingesetzt:

31.12.2019	Währung	Nominalbetrag in 1000 Landeswährung	Marktwerte in TEUR	jährliche Exposures in TEUR	Laufzeit bis 1 Jahr	Durch- schnitts- kurs	Laufzeit 1- 5 Jahre	Durch- schnitts- kurs
Devisentermin- geschäfte	USD	70.846	957	133.112	70.846	1,12	-	-
	JPY	340.000	12	-31.876	340.000	122,35	-	-
	CAD	5.300	-60	39.581	5.300	1,49	-	-
	GBP	58.100	-944	72.602	58.100	0,87	-	-
	CHF	14.480	-107	20.727	14.480	1,09	-	-
	SEK	-	-	27.557	-	-	-	-
	PLN	27.000	-63	14.499	27.000	4,33	-	-
	NOK	-	-	11.568	-	-	-	-
	CZK	-	-	13.313	-	-	-	-
	ZAR	10.000	1	19.437	10.000	15,84	-	-
CNY	30.000	95	-6.059	30.000	8,09	-	-	
		Nominalbetrag in 1000 Landeswährung	Marktwerte in TEUR	Exposures in TEUR	Laufzeit bis 1 Jahr	Durch- schnitts- zinssatz	Laufzeit 1- 5 Jahre	Durch- schnitts- zinssatz
Zinsswaps (Payer)		10.611	-196	0	8.385	0,74%	2.226	2,11%
31.12.2018	Währung	Nominalbetrag in 1000 Landeswährung	Marktwerte in TEUR	jährliche Exposures in TEUR	Laufzeit bis 1 Jahr	Durch- schnitts- kurs	Laufzeit 1- 5 Jahre	Durch- schnitts- kurs
Devisentermin- geschäfte	USD	-	-	-	-	-	-	-
	JPY	3.296.186	1.319	39.668	3.296.186	132,19	-	-
	CAD	24.800	690	40.128	24.800	1,51	-	-
	GBP	47.200	652	82.994	47.200	0,89	-	-
	CHF	13.300	-115	16.474	13.300	1,14	-	-
	SEK	83.000	-45	26.813	83.000	10,32	-	-
	PLN	16.500	63	13.393	16.500	4,26	-	-
	NOK	25.500	125	11.079	25.500	9,54	-	-
	CZK	84.000	41	12.536	84.000	25,65	-	-
	ZAR	-	-	-	-	-	-	-
CNY	40.165	139	6.059	40.165	8,19	-	-	
		Nominalbetrag in 1000 Landeswährung	Marktwerte in TEUR	Exposures in TEUR	Laufzeit bis 1 Jahr	Durch- schnitts- zinssatz	Laufzeit 1- 5 Jahre	Durch- schnitts- zinssatz
Zinsswaps (Payer)		18.988	-378	-	8.377	0,74%	10.611	1,03%

Im Rahmen des Cash-Flow-Hedge-Accountings werden sowohl variable zukünftige Zinszahlungsströme aus langfristigen Verbindlichkeiten mit einer Laufzeit bis 2020 bzw. bis 2023 als auch zukünftige operative Fremdwährungszahlungsströme, deren Ein- / Ausgang in den nächsten 12 Monaten geplant wird, abgesichert.

Zum 31.12.2019 (als auch im Vorjahr) bestehen keine derivativen Finanzinstrumente, bei denen keine Sicherungsbeziehung hergestellt werden konnte.

Zum Bilanzstichtag stellen sich die Beträge, die sich auf Positionen beziehen, die als gesichertes **Grundgeschäft** designiert sind, wie folgt dar.

TEUR	Rücklage für die Absicherung von Zahlungsströmen	Rücklage für Kosten der Absicherung	In der Rücklage für die Absicherung von Zahlungsströmen verbleibende Salden aus Sicherungsbeziehungen, bei denen die Bilanzierung von Sicherungsgeschäften nicht mehr angewendet wird
------	--	-------------------------------------	---

**31.12.2019****Wechselkursrisiko**

Verkäufe und Forderungen	220	-314	0
Käufe von Vorräten	192	0	0

**Zinssatzänderungsrisiko**

Variabel verzinste Instrumente	-134	0	0
--------------------------------	------	---	---

<b>Summe</b>	<b>278</b>	<b>-314</b>	<b>0</b>
--------------	------------	-------------	----------

**31.12.2018****Wechselkursrisiko**

Verkäufe und Forderungen	1.174	-284	0
Käufe von Vorräten	1.182	0	0

**Zinssatzänderungsrisiko**

Variabel verzinste Instrumente	-60	0	0
--------------------------------	-----	---	---

<b>Summe</b>	<b>2.296</b>	<b>-284</b>	<b>0</b>
--------------	--------------	-------------	----------

Die zum Bilanzstichtag designierten **Sicherungsgeschäfte** setzten sich wie folgt zusammen:

TEUR	Nominalbetrag	Buchwert		Posten in der Bilanz, in der das Sicherungsinstrument enthalten ist
		Vermögenswerte	Schulden	

**31.12.2019****Wechselkursrisiko**

Devisentermingeschäfte - Verkäufe und Forderungen	131.979	1.155	-1.714	Sonstige kurzfristige Vermögenswerte, Andere kurzfristige Schulden
Devisentermingeschäfte - Käufe von Vorräten	24.741	451	0	Sonstige kurzfristige Vermögenswerte, Andere kurzfristige Schulden

**Zinssatzänderungsrisiko**

Zinsswaps	10.611	0	-196	Andere kurzfristige Schulden
-----------	--------	---	------	------------------------------

<b>Summe</b>	<b>167.331</b>	<b>1.606</b>	<b>-1.910</b>	
--------------	----------------	--------------	---------------	--

**31.12.2018****Wechselkursrisiko**

Devisentermingeschäfte - Verkäufe und Forderungen	98.437	2.195	-785	Sonstige kurzfristige Vermögenswerte, Andere kurzfristige Schulden
Devisentermingeschäfte - Käufe von Vorräten	30.376	1.458	0	Sonstige kurzfristige Vermögenswerte, Andere kurzfristige Schulden

**Zinssatzänderungsrisiko**

Zinsswaps	18.988	0	-378	Andere kurzfristige Schulden
-----------	--------	---	------	------------------------------

<b>Summe</b>	<b>147.801</b>	<b>3.653</b>	<b>-1.163</b>	
--------------	----------------	--------------	---------------	--

Die **Cash-Flow-Hedge-Rücklage** und die **Rücklage für Absicherungskosten** (nach Steuern) hat sich wie folgt entwickelt:

TEUR	Rücklage für Absicherungs- kosten	Cash-Flow Hedge-Rücklage	Summe
Stand am 1.1.2018	0	3.833	3.833
<b>Betrag, der in die Gewinn- und Verlustrechnung umgliedert wurde</b>			
Realisierung Grundgeschäft (Erfassung in den Umsatzerlösen - Währungsrisiko)	0	-5.485	-5.485
Realisierung Grundgeschäft (Erfassung im Zinsergebnis - Währungsrisiko)	202	0	202
Realisierung Grundgeschäft (Erfassung im Zinsergebnis - Zinsrisiko)	0	226	226
<b>Vorräte</b>			
Realisierung Grundgeschäft (Erfassung in den Vorräten / Herstellungskosten - Währungsrisiko)	0	1.121	1.121
<b>Veränderung im beizulegenden Zeitwert</b>			
Zugang – Zinsrisiko	0	-86	-86
Zugang – Währungsrisiko	-486	2.268	1.782
Cash-Flow-Hedge-Rücklage aus Erstkonsolidierung	0	105	105
<b>Stand am 31.12.2018 = Stand am 1.1.2019</b>	<b>-284</b>	<b>1.983</b>	<b>1.699</b>
<b>Betrag, der in die Gewinn- und Verlustrechnung umgliedert wurde</b>			
Realisierung Grundgeschäft (Erfassung in den Umsatzerlösen - Währungsrisiko)	0	-1.174	-1.174
Realisierung Grundgeschäft (Erfassung im Zinsergebnis - Währungsrisiko)	284	0	284
Realisierung Grundgeschäft (Erfassung im Zinsergebnis - Zinsrisiko)	0	159	159
<b>Vorräte</b>			
Realisierung Grundgeschäft (Erfassung in den Vorräten / Herstellungskosten - Währungsrisiko)	0	-1.093	-1.093
<b>Veränderung im beizulegenden Zeitwert</b>			
Zugang – Zinsrisiko	0	80	80
Zugang – Währungsrisiko	-314	323	9
Cash-Flow-Hedge-Rücklage aus Erstkonsolidierung	0	0	0
<b>Stand am 31.12.2019</b>	<b>-314</b>	<b>278</b>	<b>-36</b>

Zum 31.12.2019 resultiert aus ineffektiven Bestandteilen der als Cash-Flow-Hedges klassifizierten derivativen Finanzinstrumente ein Nettoergebnis (nach Steuern) in Höhe von TEUR 0 (Vorjahr: TEUR 0).

## DEVISENTERMINGESCHÄFTE

Die von der Pierer Industrie-Gruppe abgeschlossenen Devisentermingeschäfte werden zur Absicherung künftig beabsichtigter Umsätze und Materialaufwendungen in Fremdwährungen gegen das Risiko von Wechselkursschwankungen abgeschlossen.

## ZINSSWAPS

Um das Zinsrisiko hinsichtlich variabler Verzinsungen zu steuern, wurden im Geschäftsjahr 2013 amortisierende Zinsswaps mit einer Nominalen von TEUR 8.882 und einer Laufzeit von 10 Jahren, bzw. im Geschäftsjahr 2014 amortisierende Zinsswaps mit einer Nominalen von TEUR 30.000 und einer Laufzeit von 6 Jahren abgeschlossen. Zum 31.12.2019 betrug der offene Nominalbetrag TEUR 10.611 (Vorjahr: TEUR 18.988).

## 47. KAPITALMANAGEMENT

Die Zielsetzung des Konzerns ist es, eine starke Kapitalstruktur beizubehalten, um das Vertrauen der Anleger, Gläubiger und der Märkte zu wahren und die nachhaltige Entwicklung des Unternehmens sicherzustellen. Der Vorstand überwacht regelmäßig die Kapitalrendite sowie die Höhe der Dividenden, die an die Halter der Stammaktien ausgeschüttet werden.

Die Strategie der Pierer Industrie-Gruppe zielt darauf ab, dass die Pierer Industrie AG und die anderen Konzerngesellschaften eine den lokalen Anforderungen entsprechende Eigenkapitalausstattung haben. Die Steuerung des Kapitalmanagements erfolgt im Wesentlichen anhand der Kennzahlen Eigenkapitalquote, Nettoverschuldung, Gearing sowie der dynamischen Verschuldung. Einige Darlehensverträge enthalten Financial Covenants, hinsichtlich Eigenkapitalquote und dynamischer Verschuldung deren Nichteinhaltung zu einer vorzeitigen Rückzahlung der Finanzverbindlichkeiten führen würde. Im Berichtsjahr wurden alle Financial Covenants erfüllt.

Die **Eigenkapitalquote** stellt sich wie folgt dar:

TEUR	31.12.2019	31.12.2018
Eigenkapital	961.785	943.863
Bilanzsumme	2.468.298	2.204.461
<b>Eigenkapitalquote</b>	<b>39,0%</b>	<b>42,8%</b>

Die **Nettoverschuldung** definiert sich aus den kurz- und langfristigen Finanzverbindlichkeiten (Anleihen, Krediten, Leasingverbindlichkeiten sowie sonstige verzinsliche Schulden) abzüglich Zahlungsmittel und Zahlungsmitteläquivalente. Die Zielsetzung liegt dabei in der langfristigen Liquiditätssicherung, der effizienten Inanspruchnahme von Fremdfinanzierungen sowie der finanziellen Risikobegrenzung bei gleichzeitiger Optimierung der Rendite.

TEUR	31.12.2019	31.12.2018
Langfristige Finanzverbindlichkeiten	699.415	531.670
Kurzfristige Finanzverbindlichkeiten	169.829	139.053
Zahlungsmittel und Zahlungsmitteläquivalente	-190.409	-130.124
<b>Nettoverschuldung</b>	<b>678.835</b>	<b>540.599</b>



Die Kennzahlen „**Gearing**“ (Verhältnis der Nettoverschuldung zum Eigenkapital) sowie die Kennzahl „**dynamische Verschuldung**“ (Verhältnis Nettoverschuldung zum EBITDA) für die Überwachung des Kapitals stellen sich wie folgt dar:

TEUR	31.12.2019	31.12.2018
Eigenkapital	961.785	943.863
Nettoverschuldung	678.835	540.599
<b>Gearing</b>	<b>70,6%</b>	<b>57,3%</b>
TEUR	31.12.2019	31.12.2018
Nettoverschuldung	678.835	540.599
EBITDA	313.068	267.337
<b>Dynamische Verschuldung</b>	<b>2,2</b>	<b>2,0</b>

## VIII. LEASINGVERHÄLTNISSE

### 48. LEASINGVERHÄLTNISSE ALS LEASINGNEHMER (IFRS 16)

Die Pierer Industrie-Gruppe hat für die Nutzung von Grundstücken, Betriebs- und Verwaltungsgebäude bzw. Büroräumlichkeiten und Lagerplätzen, Maschinen sowie im Bereich des Fuhrparks Miet- und Leasingverträge abgeschlossen.

Die Pierer Industrie-Gruppe mietet weiters IT-Ausstattung mit vertraglichen Laufzeiten zwischen einem Jahr und fünf Jahren. Diese Miet- und Leasingvereinbarungen sind entweder kurzfristig oder (bzw. und) ihnen liegen Gegenstände von geringem Wert zugrunde. Der Konzern hat das Wahlrecht nach IFRS 16 in Anspruch genommen und für diese Miet- und Leasingvereinbarungen weder Nutzungsrechte noch Leasingverbindlichkeiten erfasst.

Seit dem Geschäftsjahr 2016 werden Finanzierungsleasingverträge für Werkzeuge (Spezialleasing) und Maschinen mit einer Laufzeit von grundsätzlich 3-10 Jahren abgeschlossen.

#### Nutzungsrechte und Leasingverbindlichkeiten

TEUR	Grundstücke und Gebäude	Maschinen	Betriebs- und Geschäftsausstattung	GESAMT
<b>2019</b>				
Stand zum 1.1.	60.005	20.067	17.129	97.201
- Abschreibungen	-8.756	-6.498	-6.625	-21.879
+ Zugänge zu Nutzungsrechten	9.564	9.169	8.734	27.468
- Abgänge von Nutzungsrechten	-2.987	-793	-494	-4.274
<b>Buchwert 31.12.2019</b>	<b>57.826</b>	<b>21.945</b>	<b>18.744</b>	<b>98.516</b>

**2018**

Anschaffungskosten	4.571	30.097	0	34.668
- Kumulierte Abschreibungen	-457	-7.551	0	-8.008
<b>Buchwert</b>	<b>4.114</b>	<b>22.546</b>	<b>0</b>	<b>26.660</b>

Der Barwert der Mindestleasingzahlungen stellt sich wie folgt dar:

TEUR	Künftige Mindestleasingzahlungen	Zinszahlungen	Barwert der künftigen Mindestleasingzahlungen
<b>2019</b>			
< 1 Jahr	25.502	1.698	23.804
> 1 bis 5 Jahre	58.504	3.957	54.547
> 5 Jahre	26.886	4.591	22.295
<b>GESAMT</b>	<b>110.892</b>	<b>10.246</b>	<b>100.646</b>
<b>2018</b>			
< 1 Jahr	6.495	440	6.055
> 1 bis 5 Jahre	19.271	973	18.298
> 5 Jahre	2.780	256	2.524
<b>GESAMT</b>	<b>28.546</b>	<b>1.669</b>	<b>26.877</b>

Die Zahlungsverpflichtungen aus Leasingverhältnissen werden in der Konzernbilanz unter den Finanzverbindlichkeiten, siehe Punkt 32., ausgewiesen.

**2019 - Leasingvereinbarungen nach IFRS 16****TEUR**

Zinsaufwendungen für Leasingverbindlichkeiten	1.942
Ertrag aus dem Unterleasingverhältnis von Nutzungsrechten	349
Aufwendungen für kurzfristige Leasingverhältnisse	5.659
Aufwendungen für Leasingverhältnisse über einen Vermögenswert von geringem Wert, ausgenommen kurzfristige Leasingverhältnisse über Vermögenswerte von geringem Wert	7.047
Aufwand aus variablen Leasingzahlungen, die nicht in der Bewertung der Leasingverbindlichkeiten berücksichtigt wurden	192

**2018 - Operating-Leasingverhältnisse nach IAS 17****TEUR**

Miet- und Leasingaufwand	24.813
--------------------------	--------

Die Aufwendungen für Leasingverhältnisse über einen Vermögenswert von geringem Wert betreffen im Wesentlichen Miet- und Leasingverträge für IT-Ausstattung.

In der Kapitalflussrechnung wurden Zahlungsmittelabflüsse für Leasingverhältnisse in der Höhe von TEUR 36.742 erfasst, davon betreffen TEUR 22.252 Tilgungen von Leasingverbindlichkeiten und TEUR 14.491 kurzfristige und geringerwertige Leasingverhältnisse sowie Zinsaufwendungen und Erträge aus Untermietverhältnissen von Nutzungsrechten.

## Verlängerungsoptionen

Einige Miet- und Leasingverträge enthalten Verlängerungsoptionen, die bis zu einem Jahr vor Ablauf der unkündbaren Vertragslaufzeit vom Konzern ausübbar sind. Nach Möglichkeit strebt der Konzern beim Abschluss neuer Miet- und Leasingverhältnisse die Aufnahme von Verlängerungsoptionen an, um operative Flexibilität zu gewährleisten. Der Konzern beurteilt am Bereitstellungsdatum, ob die Ausübung von Verlängerungsoptionen hinreichend sicher ist. Der Konzern bestimmt erneut, ob die Ausübung einer Verlängerungsoption hinreichend sicher ist, wenn ein wesentliches Ereignis oder eine Änderung von Umständen, das bzw. die innerhalb seiner Kontrolle liegt, eintritt.

## 49. LEASINGVERHÄLTNISSE ALS LEASINGGEBER (IFRS 16)

Aus Leasinggebersicht werden sämtliche Leasingverhältnisse als Operating-Leasingverhältnisse eingestuft, da diese nicht im Wesentlichen alle mit dem Eigentum verbundenen Risiken und Chancen übertragen.

Hiervon ausgenommen sind zwei Untermietverhältnisse, welche der Konzern als Finanzierungsleasingverhältnis einstuft. Im Geschäftsjahr 2019 hat der Konzern Gebäude untervermietet, welche als Nutzungsrecht in den Sachanlagen ausgewiesen wurden.

In 2019 hat der Konzern einen das Gebäude betreffenden Verlust aus dem Abgang eines Nutzungsrechtes in Höhe von TEUR 99 in der Gewinn- und Verlustrechnung erfasst. Weiters hat der Konzern in 2019 Zinserträge auf Leasingforderungen in der Höhe von TEUR 12 (Vorjahr: TEUR 0) erfasst. Die Leasingforderungen aus Untermietverhältnissen betragen per 31. Dezember 2019 TEUR 880. Davon sind TEUR 290 in unter einem Jahr fällig, TEUR 293 in 2 Jahren fällig und TEUR 297 in 3 Jahren fällig. Im Vorjahr hatte der Konzern nach IAS 17 keine Finanzierungsleasingvereinbarungen als Leasinggeber.

# IX. ERLÄUTERUNGEN ZU NAHESTEHENDEN UNTERNEHMEN UND PERSONEN SOWIE ZU DEN ORGANEN

## 50. GESCHÄFTSBEZIEHUNGEN ZU NAHESTEHENDEN UNTERNEHMEN UND PERSONEN

Nach den Vorschriften des IAS 24 sind Angaben über Geschäftsvorfälle mit nahestehenden Unternehmen und Personen zu machen.

Die Aktien der Pierer Industrie AG werden zum Stichtag 31. Dezember 2019 zu 100% von der Pierer Konzerngesellschaft mbH gehalten. Alleiniger Gesellschafter der Pierer Konzerngesellschaft mbH ist Herr Dipl.-Ing. Stefan Pierer.

Herr Dipl.-Ing. Stefan Pierer übte folgende wesentliche Organfunktionen im Pierer Konzerngesellschaft mbH-Konzern zum 31.12.2019 aus:

- Vorstandsvorsitzender der Pierer Industrie AG, Wels
- Vorstandsvorsitzender der PIERER Mobility AG, Wels
- Vorstandsvorsitzender der KTM AG, Mattighofen
- Aufsichtsratsvorsitzender der Pankl SHW Industries AG, Kapfenberg
- Aufsichtsratsvorsitzender der Pankl Racing Systems AG, Kapfenberg
- Aufsichtsratsmitglied der SHW AG, Aalen, Deutschland
- Aufsichtsratsvorsitzender der WESTPARK WELS AG, Wels

Transaktionen mit nahestehenden Unternehmen und Personen werden im Pierer Industrie-Konzern nach „Gesellschafter nahe Unternehmen“, „Assoziierte Unternehmen“ und „sonstige Unternehmen“ gruppiert.

Die Pierer Industrie AG steht mit der Pierer Konzerngesellschaft mbH, dem obersten Konzernmutterunternehmen, und deren Tochterunternehmen in einem Konzernverhältnis und wird in deren Konzernabschluss einbezogen. Sämtliche Unternehmen, die in den Konzernabschluss der Pierer Konzerngesellschaft mbH einbezogen und von der Pierer Konzerngesellschaft mbH beherrscht oder maßgeblich beeinflusst werden, sind als nahestehende Unternehmen in der Kategorie „Gesellschafter nahe Unternehmen“ ausgewiesen.

Assoziierte Unternehmen können dem Beteiligungsspiegel (siehe Kapitel XI) entnommen werden und betreffen alle nach der Equity-Methode bilanzierten Finanzanlagen.

Als sonstige Unternehmen werden alle Unternehmen definiert, welche vom Key-Management beherrscht werden. Als Key-Management definiert die Pierer Industrie AG prinzipiell Mitglieder des Vorstandes und Aufsichtsrates und gegebenenfalls weitere Manager in Schlüsselpositionen, die einen maßgeblichen Einfluss an den finanz- und geschäftspolitischen Entscheidungen auf den Konzern ausüben können. Zudem werden auch Familienangehörige des Key-Managements und deren Unternehmen berücksichtigt.

Die Geschäftsvorfälle mit nahestehenden Unternehmen und Personen stellen sich gemäß der beschriebenen Gruppierung wie folgt dar:

TEUR	Gesellschafter nahe Unternehmen		Assoziierte Unternehmen		Sonstige Unternehmen	
	31.12.2019	31.12.2018	31.12.2019	31.12.2018	31.12.2019	31.12.2018
<b>Forderungen</b>	9.686	21.035	5.515	35.776	10.712	7.735
<b>Verbindlichkeiten</b>	-5.109	-5.747	-5.961	-2.921	-536	-11.590
<b>Perpetual Bond</b>	19.080	10.000	0	0	18.620	27.700
<b>Erlöse</b>	7.978	8.868	21.870	102.501	827	989
<b>Aufwendungen</b>	-10.193	-16.741	-26.694	-26.302	-88.144	-93.614
<b>Dividende</b>	-11.022	-14.758	0	0	-1.071	-1.593

Sämtliche Transaktionen mit nahestehenden Unternehmen erfolgten zu marktüblichen Bedingungen. Wesentliche Geschäftsbeziehungen werden nachfolgend erläutert:

#### GESELLSCHAFTER NAHE UNTERNEHMEN:

Die Pierer Industrie AG ist seit Veranlagung 2012 Gruppenmitglied der Unternehmensgruppe gemäß § 9 KStG der Beteiligungsgemeinschaft zwischen der Pierer Konzerngesellschaft mbH und der Knünz GmbH. Durch Umstrukturierungen innerhalb der Unternehmensgruppe im Jahr 2014 haben sich die Beteiligungsverhältnisse insoweit verändert, als die ausreichende finanzielle Verbindung des Gruppenmitgliedes ab 2014 ausschließlich zum Hauptbeteiligten der Beteiligungsgemeinschaft, der Pierer Konzerngesellschaft mbH, besteht. Die steuerlichen Ergebnisse der Gruppenmitglieder werden dem Gruppenträger zugerechnet. Die zu leistenden Steuerumlagen zwischen dem Gruppenträger und jedem einzelnen Gruppenmitglied wurde in Form von einer Gruppen- und Steuerumlagevereinbarung geregelt. Ein steuerlicher Verlust inklusive der beteiligten Tochtergesellschaften wird evident gehalten und mit künftigen steuerlichen Gewinnen verrechnet. Für bei Beendigung des Vertrages nicht verrechnete Verluste ist eine Ausgleichszahlung vereinbart.

Im Geschäftsjahr 2019 sind mit der Pierer Konzerngesellschaft mbH insgesamt Aufwendungen in Höhe von TEUR 6.527 entstanden (Vorjahr: TEUR 15.163). Zum Bilanzstichtag bestehen offene Verbindlichkeiten in Höhe von TEUR 894 (Vorjahr: TEUR 5.719) und offene Forderungen in Höhe von TEUR 8.879 (Vorjahr: TEUR 13.018).

Die von der Pankl-Gruppe im Oktober 2017 begebene nachrangige 5% Anleihe ohne feste Laufzeit (Perpetual Bond) in Höhe von TEUR 10.000 wurde von der Pierer Konzerngesellschaft mbH gezeichnet. Im Geschäftsjahr 2019 erfolgte eine Ausschüttung in Höhe von TEUR 500 (Vorjahr: TEUR 500).

Die Pierer Industrie AG hat am 7.7.2015 eine 5,75 % Anleihe ohne feste Laufzeit mit Kupons beginnend am 9.7.2016 in Höhe von TEUR 27.700 begeben. Die Anleihe wurde von Gesellschafter nahen Privatpersonen sowie der Pierer Konzerngesellschaft mbH gezeichnet. Im Geschäftsjahr 2019 erfolgte insgesamt eine Ausschüttung in Höhe von TEUR 1.593 (Vorjahr: TEUR 1.593). Der von der Pierer Konzerngesellschaft mbH gezeichnete Wert beträgt TEUR 9.080 (Vorjahr: TEUR 9.080) und die Ausschüttung an die Pierer Konzerngesellschaft mbH beträgt TEUR 522 (Vorjahr: TEUR 326). Die Kategorisierung des Perpetual Bonds erfolgte im Vorjahr vollständig unter den sonstigen Unternehmen und Personen, welches im laufenden Geschäftsjahr zur besseren Vergleichbarkeit angepasst wurde.

Im Geschäftsjahr 2019 erhielt die Pierer Konzerngesellschaft mbH zudem Dividenden von der Pierer Industrie AG in Höhe von TEUR 10.000 (Vorjahr: TEUR 10.000) und von der PIERER Mobility AG in Höhe von TEUR 0 (Vorjahr: TEUR 4.258) aus dem vorangegangenen Geschäftsjahr 2018.

Weiters verkaufte die KTM AG, mit Wirkung zum 30. Juni 2019, 39% der Anteile an der KTM MOTOHALL GmbH, zu einem Kaufpreis von TEUR 5.676 an die PIERER IMMOREAL GmbH.

#### **ASSOZIIERTE UNTERNEHMEN:**

Für Leistungen der Kiska GmbH sind im abgelaufenen Geschäftsjahr Aufwendungen in Höhe von TEUR 15.168 (Vorjahr: TEUR 17.791) angefallen. Gegenüber der Kiska GmbH bestanden zum 31.12.2019 offene Verbindlichkeiten in Höhe von TEUR 5.381 (Vorjahr: TEUR 2.875). Weitere Aufwendungen betreffen im Wesentlichen Transaktionen mit der KTM Asia Motorcycle Manufacturing Inc., Philippinen.

Die Erlöse gegenüber assoziierten Unternehmen betreffen im Wesentlichen Transaktionen mit der KTM Asia Motorcycle Manufacturing Inc. und Lieferungen von Motorrädern und Ersatzteilen an die vier KTM-Händler „KTM Braumandl GmbH“, „MX – KTM Kini GmbH“, „KTM Regensburg GmbH“, „KTM Wien GmbH“. Die Erlöse des Vorjahres betreffen überwiegend Lieferungen und Leistungen an die KTM Australia Holding Pty Ltd.

#### **SONSTIGE UNTERNEHMEN:**

Seit dem Jahr 2007 besteht eine Kooperation mit der indischen Bajaj-Gruppe. Die Bajaj-Gruppe ist der zweitgrößte Motorradhersteller in Indien mit einem Absatz von ca. 5,0 Mio. Motorrädern und Three-Wheelern im letzten Geschäftsjahr (Bilanzstichtag 31.3.2019). Den Schwerpunkt der Zusammenarbeit bildet die gemeinsame Entwicklung von Street-Motorrädern im Einstiegssegment, welche in Indien produziert und unter der Marke KTM von beiden Unternehmen in ihren Stammmärkten vertrieben werden.

Der stellvertretende Vorsitzende des Aufsichtsrates der KTM AG, Herr Rajiv Bajaj, ist Vorstandsvorsitzender und Managing Director der Bajaj Auto Ltd., Pune, Indien. Das Aufsichtsratsmitglied Herr Srinivasan Ravikumar ist Director der Bajaj Auto International Holdings B.V., Amsterdam, Niederlande und President of Business Development and Assurance der Bajaj Auto Ltd., Pune, Indien. Die Bajaj Auto International Holdings B.V., Amsterdam, Niederlande, ein Tochterunternehmen der Bajaj Auto Ltd., Pune, Indien, hält zum 31.12.2019 47,99 % an der KTM AG. Gegenüber der Bajaj Auto Ltd., Pune, Indien, besteht zum 31.12.2019 eine Forderung in Höhe von TEUR 3.211 (Vorjahr: Verbindlichkeit in Höhe von TEUR 5.029). Die Aufwendungen der Kategorie „Sonstige Unternehmen“ betreffen größtenteils die Bajaj Auto Ltd.

Die PIERER Mobility AG hat im Dezember 2018 einen 24% Anteil an der Kiska GmbH von der Kiska Holding GmbH, Anif erworben, und hält zum 31.12.2018 50% an der Kiska GmbH. Gegenüber der Kiska Holding GmbH bestanden zum 31.12.2018 offene Kaufpreisverbindlichkeiten in Höhe von TEUR 6.000, welche im Jänner 2019 bezahlt wurden.

Der in der Kategorie „Gesellschafter nahe Unternehmen“ bereits beschriebene Perpetual Bond mit Kupons in Höhe von TEUR 27.700 wurde von Gesellschafter nahen Privatpersonen in Höhe von TEUR 18.620 (Vorjahr:

TEUR 18.620) gezeichnet. Die Ausschüttung an nahestehende Personen betrug in 2019 TEUR 1.071 (Vorjahr: TEUR 1.267).

## 51. ORGANE DER PIERER INDUSTRIE AG

Als jeweils kollektivvertretungsbefugte **Vorstandsmitglieder** waren nachstehende Herren bestellt:

Dipl.-Ing. Stefan **Pierer**, CEO  
Mag. Friedrich **Roithner**, CFO  
Mag. Michaela **Friepeß**  
Mag. Klaus **Rinnerberger**  
Mag. Johann **Haunschmid**  
Mag. Alex **Pierer**  
Mag. Wolfgang **Plasser**  
Dr. Thorsten **Hartmann** (ab 1.3.2019)  
Ing. Alfred **Hörtenhuber** (vom 1.1.2018 bis zum 31.3.2019)

Als Mitglieder des **Aufsichtsrats** waren nachstehende Herren bestellt:

Dr. Ernst **Chalupsky**, Vorsitzender  
Josef **Blazicek**, Stellvertreter des Vorsitzenden  
Clemens **Pierer**  
Mag. Gerald **Kiska**

## 52. VORSTANDS- UND AUFSICHTSRATSBEZÜGE

Die **Vergütung für den Vorstand** 2019 der Pierer Industrie AG beinhaltet Gehälter, Sachleistungen, Prämien sowie Leistungen an die betriebliche Mitarbeitervorsorgekasse und betrug TEUR 4.548 (Vorjahr: TEUR 5.567). Weiters erhielten die Mitglieder des Vorstandes Bezüge aus Vorperioden in Höhe von TEUR 53.

Für das Geschäftsjahr 2019 (Auszahlung im Geschäftsjahr 2020) wird eine **Vergütung an den Aufsichtsrat** der Pierer Industrie AG von insgesamt TEUR 34 (Vorjahr: TEUR 52) vorgeschlagen.

Zum Bilanzstichtag bestehen keine Kredite und Vorschüsse an die Mitglieder des Aufsichtsrats der Pierer Industrie AG.

# X. EREIGNISSE NACH DEM BILANZSTICHTAG

Die PIERER Mobility AG hat am 3. März 2020 die Notierung ihrer Aktien auch im regulierten Markt der Frankfurter Wertpapierbörse aufgenommen.

Mit Wirkung zum 1. Jänner 2020 hat die KTM Immobilien GmbH 80% der Anteile an der KTM MOTOHALL GmbH, Mattighofen, erworben und damit ihre Anteile von 10% auf 90% erhöht. Daher wird die KTM MOTOHALL GmbH mit 1.1.2020 vollkonsolidiert. Aufgrund der erst nach dem Bilanzstichtag getroffenen Vereinbarungen sind aus zeitlichen Gründen im Einklang mit IFRS 3 sämtliche unten genannten Positionen als vorläufig zu betrachten. Die beizulegenden Zeitwerte der identifizierbaren Vermögenswerte und Schulden der KTM MOTOHALL GmbH stellen sich bei Erlangung der Beherrschung (wirksam im Geschäftsjahr 2020) wie folgt dar:

TEUR	
Langfristige Vermögenswerte	44.095
Kurzfristige Vermögenswerte	1.351
Langfristige Verbindlichkeiten	-18.872
Kurzfristige Verbindlichkeiten	-24.990
<b>Nettovermögen</b>	<b>1.584</b>
Zugang nicht beherrschende Anteile	-158
Fair Value der bisher bilanzierten Anteile	-1.455
Firmenwert	110
<b>Gegenleistung</b>	<b>-80</b>
Erworbene Zahlungsmittel und Zahlungsmitteläquivalente	403
<b>Netto-Abfluss aus der Akquisition</b>	<b>323</b>

Die bisher gehaltenen Anteile wurden nach IFRS 9 bereits zum Fair Value bewertet. Der Firmenwert in Höhe von TEUR 110 ergibt sich aus dem Ergebnispotential der Gesellschaft, welches gemäß IFRS nicht individuell aktivierungsfähigen Positionen zuzuordnen ist. Der Firmenwert wird in voller Höhe der zahlungsmittelgenerierenden Einheit „KTM“ zugeordnet. Im Rahmen des Unternehmenserwerbes werden beizulegende Zeitwerte für Forderungen aus Lieferungen und Leistungen in Höhe von TEUR 869 übernommen. Die voraussichtlich uneinbringlichen Forderungen sind als unwesentlich zu betrachten.

Im Frühjahr 2020 kam es zu einer weltweiten Coronavirus Pandemie (COVID-19). Daraus ergaben sich wesentliche Auswirkungen auf die globale Wirtschaft im ersten Quartal 2020. Für das zweite Quartal 2020 hat der internationale Währungsfonds seine Prognose für das reale Wirtschaftswachstum deutlich nach unten korrigiert. Dies betrifft auch den Pierer Industrie-Konzern. Das mittel- bis langfristige Ausmaß der durch diese mittlerweile globale Krise verursachten Auswirkungen auf die weltweite Konjunktur ist derzeit noch nicht abschätzbar. Im Geschäftsjahr 2020 können sich durch COVID-19 insbesondere Auswirkungen auf die Werthaltigkeit von immateriellen Vermögenswerten und Sachanlagen sowie das operative Ergebnis ergeben. Der Vorstand beobachtet aktuell sehr genau die durch den Corona Virus ausgelösten Auswirkungen auf die globale Wirtschaft sowie die Verunsicherung der Bevölkerung. Sich daraus ergebende Risiken für das Unternehmen, die Zulieferkette bzw. den Absatzmarkt werden engstens verfolgt. Auf allfällige Störungen des Geschäftsbetriebes wird durch die Einleitung von gezielten Maßnahmen umgehend reagiert.

Weitere Ereignisse nach dem 31.12.2019, die für die Bewertung der Vermögenswerte und Schulden materiell sind, sind entweder im vorliegenden Abschluss berücksichtigt oder nicht bekannt.

# XI. KONZERNUNTERNEHMEN (BETEILIGUNGS-SPIEGEL)

Der Beteiligungsspiegel enthält alle Gesellschaften, die neben den Mutterunternehmen in den Konzernabschluss einbezogen wurden.

Gesellschaft	Erstkonsolidierungszeitpunkt	31.12.19		31.12.18	
		Anteilshöhe %	Konsolidierungsart	Anteilshöhe %	Konsolidierungsart
<b>Vollkonsolidierte Gesellschaften:</b>					
Pierer Beteiligungs GmbH, Wels	31.12.2017	100,00	KVI	100,00	KVI
P Immobilienverwaltung GmbH, Wels	31.12.2017	100,00	KVI	100,00	KVI
abatec group AG, Regau	31.7.2018	51,00	KVI	51,00	KVI
abatec GmbH, Regau	31.7.2018	51,00	KVI	51,00	KVI
Pankl SHW Industries AG, Kapfenberg	31.10.2017	80,00	KVI	80,00	KVI
SHW AG, Aalen, Deutschland	31.10.2017	61,21	KVA	40,17	KVA
Schwäbische Hüttenwerke Automotive GmbH, Aalen, Deutschland	31.10.2017	61,21	KVA	40,17	KVA
SHW do Brasil, Ltda., Sao Paulo, Brasilien	31.10.2017	61,21	KVA	40,17	KVA
SHW Automotive Industries GmbH, Aalen, Deutschland	31.10.2017	61,21	KVA	40,17	KVA
SHW Pumps & Engine Components Inc. Brampton/ Ontario, Kanada	31.10.2017	61,21	KVA	40,17	KVA
SHW Automotive Pumps (Kunshan) Co. Ltd, Kunshan / Shanghai, China	31.10.2017	61,21	KVA	40,17	KVA
SHW Pumps & Engine Components S.R.L., Ghiroda / Timișoara, Rumänien	31.10.2017	61,21	KVA	40,17	KVA
Lust-Hybrid Technik GmbH, Hermsdorf, Deutschland	31.10.2017	61,21	KVA	40,17	KVA
Pankl Racing Systems AG, Kapfenberg	30.6.2012	78,80	KVI	78,78	KVI
Pankl Racing Systems UK Ltd., Bicester, Großbritannien	30.6.2012	78,80	KVA	78,78	KVA
Pankl Holdings, Inc., Irvine, USA	30.6.2012	78,80	KVA	78,78	KVA
CP-CARRILLO, Inc., Irvine, USA	30.6.2012	78,80	KVA	78,78	KVA
Pankl Aerospace Systems Inc., Cerritos, USA	30.6.2012	78,80	KVA	78,78	KVA
Pankl Systems Austria GmbH, Kapfenberg	30.6.2012	78,80	KVI	78,78	KVI
Pankl Aerospace Systems Europe GmbH, Kapfenberg	30.6.2012	78,80	KVI	78,78	KVI
Pankl Automotive Slovakia s.r.o., Topolcany, Slowakei	30.6.2012	78,80	KVA	78,78	KVA
Pankl Japan Inc., Tokyo, Japan	31.12.2017	78,80	KVA	78,78	KVA
Pankl-Turbosystems GmbH, Mannheim, Deutschland	28.9.2012	55,16	KVA	55,15	KVA
KTM Components (Dalian) Co., Ltd., China (vormals: WP Cooling Systems (Dalian) Co. Ltd.) <sup>1)</sup>	31.12.2017	78,80	KVA	31,94	KVA



Gesellschaft	Erstkonsolidierungszeitpunkt	31.12.19		31.12.18	
		Anteilshöhe %	Konsolidierungsart	Anteilshöhe %	Konsolidierungsart
PIERER Mobility AG (vormals: KTM Industries AG), Wels	30.6.2012	62,04	KVI	61,88	KVI
KTM AG, Mattighofen	30.6.2012	31,55	KVI	31,98	KVI
KTM Immobilien GmbH, Mattighofen	30.6.2012	31,55	KVI	31,98	KVI
KTM North America, Inc., Amherst, Ohio, USA	30.6.2012	31,55	KVA	31,98	KVA
KTM-Motorsports Inc., Amherst, Ohio, USA	30.6.2012	31,55	KVA	31,98	KVA
KTM Japan K.K., Tokyo, Japan	30.6.2012	31,55	KVA	31,98	KVA
KTM-Racing AG, Frauenfeld, Schweiz	30.6.2012	31,55	KVA	31,98	KVA
KTM Sportcar GmbH, Mattighofen	30.6.2012	31,55	KVI	31,98	KVI
KTM Motorcycles S.A. Pty. Ltd., Northriding, Südafrika	30.6.2012	31,55	KVA	31,98	KVA
KTM Sportmotorcycle Mexico C.V. de S.A., Lerma, Mexiko	30.6.2012	31,55	KVA	31,98	KVA
KTM Sportmotorcycle GmbH, Mattighofen	30.6.2012	31,55	KVI	31,98	KVI
KTM-Sportmotorcycle India Private Limited, Pune, Indien	30.6.2012	31,55	KVA	31,98	KVA
Husqvarna Motorcycles GmbH, Mattighofen	1.1.2013	31,55	KVI	31,98	KVI
KTM Sportmotorcycle Deutschland GmbH, Ursensollen, Deutschland	31.12.2013	31,55	KVA	31,98	KVA
KTM Switzerland Ltd., Frauenfeld, Schweiz	31.12.2013	31,55	KVA	31,98	KVA
KTM Sportmotorcycle UK Ltd., Brackley, Großbritannien	31.12.2013	31,55	KVA	31,98	KVA
KTM-Sportmotorcycle Espana S.L., Terrassa, Spanien	31.12.2013	31,55	KVA	31,98	KVA
KTM Sportmotorcycle France SAS, Saint Priest, Frankreich	31.12.2013	31,55	KVA	31,98	KVA
KTM Sportmotorcycle Italia S.r.l., Meran, Italien	31.12.2013	31,55	KVA	31,98	KVA
KTM-Sportmotorcycle Nederland B.V., Malden, Niederlande	31.12.2013	31,55	KVA	31,98	KVA
KTM Sportmotorcycle Scandinavia AB, Örebro, Schweden	31.12.2013	31,55	KVA	31,98	KVA
KTM-Sportmotorcycle Belgium S.A., Gembloux, (vormals: Wavre), Belgien	31.12.2013	31,55	KVA	31,98	KVA
KTM Canada Inc., Chambly, (vormals: St-Bruno), Kanada	31.12.2013	31,55	KVA	31,98	KVA
KTM Hungária Kft., Budapest (vormals: Törökbalint), Ungarn	31.12.2013	31,55	KVA	31,98	KVA
KTM Central East Europe s.r.o., Bratislava, Slowakei	31.12.2013	31,55	KVA	31,98	KVA
KTM Österreich GmbH, Mattighofen	31.12.2013	31,55	KVI	31,98	KVI
KTM Nordic Oy, Vantaa, Finnland	31.12.2013	31,55	KVA	31,98	KVA
KTM Sportmotorcycle d.o.o., Marburg, Slowenien	31.12.2013	31,55	KVA	31,98	KVA

Gesellschaft	Erstkonsolidierungszeitpunkt	31.12.19		31.12.18	
		Anteilshöhe %	Konsolidierungsart	Anteilshöhe %	Konsolidierungsart
KTM Czech Republic s.r.o., Pilsen, Tschechien	31.12.2013	31,55	KVA	31,98	KVA
KTM Sportmotorcycle SEA PTE. Ltd., Singapur, Singapur	1.1.2014	31,55	KVA	31,98	KVA
Husqvarna Motorcycles Italia S.r.l., Meran, Italien	31.12.2013	31,55	KVA	31,98	KVA
Husqvarna Motorcycles Deutschland GmbH, Ursensollen, Deutschland	31.12.2013	31,55	KVA	31,98	KVA
Husqvarna Motorcycles Espana S.L., Terrassa, Spanien	31.12.2013	31,55	KVA	31,98	KVA
Husqvarna Motorcycles UK Ltd., Brackley, Großbritannien	31.12.2013	31,55	KVA	31,98	KVA
Husqvarna Motorcycles France SAS, Saint Priest, Frankreich	31.12.2013	31,55	KVA	31,98	KVA
HQV Motorcycles Scandinavia AB, Örebro, Schweden	31.12.2013	31,55	KVA	31,98	KVA
Husqvarna Motorcycles North America, Inc., Murrieta, CA, USA	1.12.2013	31,55	KVA	31,98	KVA
Husqvarna Motorsports, Inc., Murrieta, CA, USA	1.4.2015	31,55	KVA	31,98	KVA
Husqvarna Motorcycles S.A. Pty. Ltd., Northriding, Südafrika	1.4.2015	31,55	KVA	31,98	KVA
KTM Logistikzentrum GmbH, Mattighofen	16.9.2016	31,55	KVI	31,98	KVI
WP Suspension GmbH, Mattighofen	30.11.2016	31,55	KVI	31,98	KVI
KTM Sportmotorcycle MEA DMCC, Dubai	30.11.2016	31,55	KVA	31,98	KVA
WP Suspension North America, Inc., Murrieta, CA, USA	31.8.2017	31,55	KVA	31,98	KVA
KTM do Brasil Ltda., Sao Paulo, Brasilien	31.12.2017	31,55	KVA	31,98	KVA
W Verwaltungs AG, Mattighofen	30.6.2012	31,51	KVI	31,94	KVI
KTM Components GmbH, Munderfing	30.6.2012	31,51	KVI	31,94	KVI
WP Immobilien GmbH, Munderfing	30.6.2012	31,51	KVI	31,94	KVI
WP Components GmbH, Munderfing	30.6.2012	31,51	KVI	31,94	KVI
Fuhrmann Erodieretechnik GmbH, Munderfing	1.1.2018	-	-	31,94	KVI
KTM Beteiligungs GmbH, Mattighofen	30.4.2018	31,55	KVI	31,98	KVI
KTM Australia Holding Pty Ltd. (vormals: Motorcycle Distributors Australia Pty Ltd.), West Perth, Australien	1.7.2019	31,55	KVA	8,32	KEA
KTM Australia Pty Ltd. (vormals: Butmatic Pty Ltd.), Welshpool, Australien	1.7.2019	31,55	KVA	-	-
HQVA Pty Ltd., West Perth, Australien	1.7.2019	31,55	KVA	-	-
KTM Motorcycles Distributers NZ Limited Wellington Central, Neuseeland	1.7.2019	31,55	KVA	-	-
Cero Design Studio S.L., Barcelona, Spanien	1.10.2019	15,78	KVA	8,32	KEA
GASGAS Motorcycles GmbH, Mattighofen	31.10.2019	31,55	KVI	-	-

Gesellschaft	Erstkonso- lierungs- zeitpunkt	31.12.19		31.12.18	
		Anteilshöhe %	Konsolidie- rungsart	Anteilshöhe %	Konsolidie- rungsart
PF Beteiligungsverwaltungs GmbH, Wels	31.12.2016	61,02	KVI	61,88	KVI
KTM Technologies GmbH, Anif	30.6.2012	45,15	KVI	45,79	KVI
KTM Innovation GmbH, Wels	31.3.2018	61,02	KVI	45,79	KVI
Avocodo GmbH, Linz	30.4.2019	42,71	KVI	70,00	KOI
Platin 1483. GmbH, Schweinfurt, Deutschland	31.12.2019	100,00	KVA	-	-
PEXCO GmbH, Schweinfurt, Deutschland	31.12.2019	61,02	KVA	44,75	KEA
PEXCO Italia S.r.l, Meran, Italien	31.12.2019	61,02	KVA	-	-
PEXCO Suisse GmbH, Frauenfeld, Schweiz	31.12.2019	61,02	KVA	-	-
PEXCO France SAS, Saint Priest, Frankreich	31.12.2019	61,02	KVA	-	-

**Assoziierte Unternehmen:**

KTM Asia Motorcycle Manufacturing Inc., Binan, Laguna, Philippinen	-	10,73	KEA	10,87	KEA
KTM Wien GmbH, Vösendorf	-	26,00	KEI	8,32	KEI
KTM Braumandl GmbH, Wels	-	26,00	KEI	8,32	KEI
MX - KTM Kini GmbH, Wiesing	-	26,00	KEI	8,32	KEI
KTM Regensburg GmbH, Regensburg, Deutschland	-	26,00	KEA	8,32	KEA
China Zhejiang CFMOTO-KTMR2R Motorcycles Co., Ltd., Hangzhou City, Zhejiang (vormals: Zhejiang Pro- vince), China	-	15,46	KEA	15,67	KEA
Kiska GmbH, Anif	-	30,51	KEI	30,94	KEI
METTOP GmbH, Leoben	-	24,93	KEI	24,93	KEI
NUVIZ Inc., San Diego, USA	-	-	-	28,00	KEA
RISER GmbH, Wien	-	25,10	KEI	34,61	KEI
DealerCenter Digital GmbH, Neuried/ München, Deutschland	-	35,00	KEA	35,00	KEA
Bringls GmbH, Linz	-	-	-	33,30	KEI

**Sonstige langfristige finanzielle Vermögenswerte:**

MOTO ITALIA GmbH, Meran (BZ), Italien	-	100,00	KOA	100,00	KOA
WESS Promotion GmbH, Wels	-	100,00	KOI	100,00	KOI
SHW Bremsen Beteiligungs GmbH, Tuttlingen, Deutschland	-	61,21	KOA	-	-
SensDev GmbH, Burgstädt, Deutschland	-	55,09	KOA	36,15	KOA
4sports GmbH, Wels	-	40,00	KOI	-	-
A Round Capital GmbH, Grünwald/ München, Deutschland	-	14,29	-	-	-
proionic GmbH, Grambach	-	10,00	-	10,00	-
PIERER IMMOREAL GmbH, Wels	-	10,00	-	10,00	-
AC styria Mobilitätscluster GmbH, Grambach	-	7,52	-	7,63	-

Gesellschaft	Erstkonso- lierungs- zeitpunkt	31.12.19		31.12.18	
		Anteilshöhe %	Konsolidie- rungsart	Anteilshöhe %	Konsolidie- rungsart
Wethje Immobilien GmbH, Vilshofen-Pleinting, Deutschland	-	3,66	-	3,71	-
KTM MOTOHALL GmbH, Mattighofen	-	3,16	-	15,67	-
LEONI AG, Nürnberg, Deutschland	-	3,13	-	3,00	-

Legende:

KVI	Vollkonsolidierung, Inland
KEI	Einbeziehung at-equity, Inland
KVA	Vollkonsolidierung, Ausland
KEA	Einbeziehung at-equity, Ausland
KOI	Auf Grund untergeordneter Bedeutung nicht konsolidiert, Inland
KOA	Auf Grund untergeordneter Bedeutung nicht konsolidiert, Ausland

1) Im Vorjahr über die KTM AG – Gruppe im Konzernabschluss einbezogen.

## XII. FREIGABE DES KONZERNABSCHLUSSES

Der Konzernabschluss wird voraussichtlich Ende Mai 2020 (Vorjahr: 29.5.2019) vom Vorstand zur Prüfung durch den Aufsichtsrat, zur Vorlage an die Hauptversammlung freigegeben. Der Aufsichtsrat kann im Rahmen der ihm obliegenden Prüfung eine Änderung des Konzernabschlusses veranlassen.

Wels, am 20. Mai 2020

Der Vorstand der Pierer Industrie AG



Dipl.-Ing. Stefan Pierer



Mag. Friedrich Roithner



Mag. Michaela Friepeß



Mag. Klaus Rinnerberger



Mag. Johann Haunschmid



Mag. Alex Pierer



Mag. Wolfgang Plasser



Dr. Thorsten Hartmann

# LAGEBERICHT ZUM KONZERNABSCHLUSS

## INHALTSVERZEICHNIS

1. Entwicklung der Pierer Industrie-Gruppe.....	2
2. Wirtschaftliches Umfeld und Marktentwicklung .....	4
3. Finanzielle Leistungsindikatoren .....	7
4. Nichtfinanzielle Erklärung .....	13
5. Risikobericht und Finanzinstrumente .....	18
6. Ausblick.....	19

# LAGEBERICHT ZUM KONZERNABSCHLUSS PER 31.12.2019

DER PIERER INDUSTRIE AG, WELS

## 1. ENTWICKLUNG DER PIERER INDUSTRIE-GRUPPE

### DAS UNTERNEHMEN

Die Pierer Industrie AG mit Sitz in Wels konzentriert sich im Rahmen ihrer Tätigkeit auf den Erwerb und die Verwaltung von Industrieunternehmen und von Unternehmen und Beteiligungen an Industrieunternehmen, die Leitung der zur Pierer Industrie-Gruppe gehörenden Unternehmen und Beteiligungen und die Erbringung von Dienstleistungen für diese (Konzerndienstleistungen) sowie allgemein die Erbringung von Dienstleistungen auf dem Gebiet der Unternehmensberatung.

Die Pierer Industrie-Gruppe hält zum 31.12.2019 rund 62,04% an der PIERER Mobility-Gruppe (vormals: KTM Industries-Gruppe) sowie 80% an der Pankl SHW Industries-Gruppe, die den Konzern im Wesentlichen prägen.

Die **PIERER Mobility-Gruppe** ist Europas führender „Powered Two-Wheeler“-Hersteller („PTW“). Mit ihren weltweit bekannten Motorradmarken KTM, HUSQVARNA Motorcycles und der im vierten Quartal erfolgten mehrheitlichen Übernahme der spanischen Offroad-Marke GASGAS zählt sie insbesondere im Premium-Segment zu den Technologie- und Marktführern.

Das Produktportfolio der PIERER Mobility-Gruppe umfasst neben Fahrzeugen, die mit Verbrennungsmotoren der neuesten Generation ausgestattet sind, auch emissionsneutrale Fahrzeuge mit innovativen Elektroantrieben wie die KTM Freeride E, den Elektro Minicycles sowie E-Bikes der Marken Husqvarna E-Bicycles und R Raymon. Mit der im Dezember 2019 erfolgten vollständigen Übernahme des Elektro Bicycle Geschäftes der in Deutschland ansässigen PEXCO GmbH wurde ein wichtiger Wachstumsschritt im Bereich der Elektromobilität gesetzt, um am attraktiven Marktwachstum im E-Bicycle Bereich zu partizipieren. Mittelfristig ist es beabsichtigt, sich in diesem Bereich zu einem bedeutenden international tätigen Player zu entwickeln.

Da sich unter dem Dach der PIERER Mobility-Gruppe neben der Kernmarke „KTM“ auch weitere aufstrebende Marken wie zum Beispiel Husqvarna Motorcycles befinden, die einen immer wichtigeren Stellenwert im Konzern einnehmen, wurde im Zuge der außerordentlichen Hauptversammlung am 4. Oktober 2019 die Umbenennung der KTM Industries AG in PIERER Mobility AG beschlossen. In dieser Hauptversammlung wurde der Vorstand weiters ermächtigt vom Erwerb eigener Aktien gemäß § 65 Abs 1 Z 8 AktG Gebrauch zu machen und ein Rückkaufprogramm durchzuführen.

Die **Pankl SHW Industries-Gruppe** bildet mit ihren beiden Kernbeteiligungen Pankl Racing Systems AG und SHW AG eine Automotiv-Gruppe mit Sitz in Kapfenberg. Die Pankl-Gruppe mit Hauptsitz in Kapfenberg ist im Bereich Racing / High Performance sowie Luftfahrt tätig. SHW mit Hauptsitz in Aalen ist in den Segmenten Pumpen & Motorkomponenten sowie Bremsscheiben aktiv. Da beide Beteiligungen einen Fokus auf Powertrain-Komponenten im Automobilbereich legen, ergibt sich durch die systematische Zusammenarbeit die Grundlage für weiteres Wachstum. Die Pankl-Gruppe sowie die SHW-Gruppe bestehen als selbstständig geführte Unternehmen unter dem Dach der Holding „Pankl SHW Industries AG“.

Die Pankl-Gruppe ist ein international führender Hersteller von mechanischen Systemen im Hochtechnologiebereich für dynamische Komponenten in den weltweiten Nischenmärkten der Rennsport-, Luxusautomobil- und Luftfahrtindustrie. Durch eine breite Standortdiversifikation kann Pankl mit seinem weltweiten Firmennetzwerk Kunden optimal betreuen. Die Standorte sind verteilt auf Österreich, Deutschland, Großbritannien, Slowakei, Japan, USA und China.



## NEUE BETEILIGUNGEN

Im Oktober 2019 vereinbarten KTM und Black Toro Capital eine industrielle Zusammenarbeit mit der bekannten spanischen Motorradmarke **GASGAS** unter der Führung der KTM. Die Kooperation bedeutet für beide Partner den Beginn einer erfolgreichen Zukunft für die etablierte und international bekannte Marke GASGAS. Neben den Trial- und Enduro-Motorrädern von GASGAS werden neue Modelle entwickelt. Im Rahmen des Joint-Venture wird die Produktion von GASGAS-Trail-Produkten in Girona / Spanien fortgesetzt. Mit der Übernahme eines Marktführers von Trial Motorrädern ist es gelungen, in diesen Bereich neu einzusteigen.

## AUFSTOCKUNG ANTEILE AN DER SHW AG

Im Juli 2019 hat die Pankl SHW Industries AG ihre Anteile an der SHW AG von 50,21% auf 76,5% erhöht. Durch die Aufstockung der Anteile auf über 75% wird die Rolle des Kernaktionär gefestigt und die strategische Zusammenarbeit zwischen der Pankl und SHW weiter vorangetrieben.

## 2. WIRTSCHAFTLICHES UMFELD UND MARKTENTWICKLUNG

Nach Einschätzung des Internationalen Währungsfonds (IWF) vom Jänner 2020 wurde noch ein Wachstum der Weltwirtschaftsleistung in 2020 um 3,3% prognostiziert. Für Industrieländer wurde ein Wachstum von 1,6 % für 2020 sowie für das Jahr 2021 prognostiziert. Für die Euro-Zone wurde eine Entwicklung von 1,3% für 2020 erwartet. Für das Jahr 2021 prognostizierte der IWF ein weltweites Wachstum von 3,4%, wobei für die Eurozone ein Wachstum von 1,4% erwartet wurde. Für Schwellen- und Entwicklungsländer wurde ein Wachstum der Wirtschaftsleistung von 4,4% für das Jahr 2020 sowie 4,6% für das Jahr 2021 erwartet. Für China wurde ein Wachstum von 6,0% für 2020 sowie von 5,8% für 2021 prognostiziert.

Aktuell beeinflusst die Ausbreitung des Corona Virus die Entwicklung der Weltwirtschaft 2020. Aufgrund der Corona-Krise senkte der IWF am 14. April 2020 seine Prognosen vom Jänner 2020. Laut IWF wird demnach die Weltwirtschaft um 3% schrumpfen. Positiv wertete der IWF die umfangreichen Rettungsprogramme zahlreicher Regierungen sowie die Hilfen der Notenbanken. Laut IWF sollte im zweiten Halbjahr 2020 eine allmähliche Erholung einsetzen. 2021 dürfte die Weltwirtschaft dann um 5,8% wachsen. Für Industrieländer erwartet der IWF 2020 in Minus von 6,1%. Der IWF prognostiziert 2021 für die Industrieländer ein Wachstum von 4,5%. Die Wirtschaft der Euro-Zone dürfte 2020 um 7,5% schrumpfen. In 2021 wird eine Erholung der Euro-Zone bei einem Wirtschaftswachstum von 4,7% erwartet. Die Schwellen- und Entwicklungsländer werden laut IWF zusammen 1% Wirtschaftsleistung in 2020 verlieren und in 2021 um 6,6% wachsen. Für China sind die Schätzungen aufgrund der bereits gelockerten Einschränkungen des öffentlichen Lebens etwas besser. Laut IWF wird China 2020 um 1,2% und 2021 um 9,2% wachsen.

### ▪ **Motorradmarkt**

Der **europäische Motorradmarkt**<sup>1</sup> verzeichnete im Vergleich zum Vorjahr mit rund 614.000 zugelassenen Fahrzeugen einen Anstieg von 8,9%. Das Wachstum ist vorwiegend auf die Entwicklung in den Märkten Spanien (+25,4%), Frankreich (+16,8%), Italien (+9,60%) sowie Deutschland (+5,8%) zurückzuführen. KTM und Husqvarna konnten ihren Marktanteil bei den straßenzugelassenen Motorrädern in Europa bei 11,8% (-0,2 Prozentpunkte zum Vorjahr) konstant halten. Einen Zuwachs bei den Marktanteilen konnten vor allem Großbritannien (+0,3 Prozentpunkte zum Vorjahr) und Deutschland (+0,3 Prozentpunkte zum Vorjahr) vorweisen. Die Fahrzeuge der Marke KTM konnten in einem schwierigen Marktumfeld in den wichtigen Märkten wie Deutschland (+0,3 Prozentpunkte zum Vorjahr), Großbritannien (+0,6 Prozentpunkte zum Vorjahr) und Schweden (+0,2 Prozentpunkte zum Vorjahr) die Marktanteile steigern. Am europäischen Gesamtmarkt beträgt der Marktanteil von KTM 9,6% (Vorjahr: 9,7%). Die Marktanteile von Husqvarna Motorcycles konnten in

<sup>1</sup> Motorräder = 120ccm ohne Motocross, Scooters und ATV's, inkl. Elektromotorräder in den Märkten DE, FR, IT, UK, ES, NL, AT, CH, FI



den Märkten Niederlande (+0,5 Prozentpunkte zum Vorjahr) und Belgien (+0,2 Prozentpunkte zum Vorjahr) gesteigert werden. Am europäischen Gesamtmarkt beträgt der Marktanteil von Husqvarna 2,3% (Vorjahr: 2,3%).

Die Zulassungen am **US-Motorradmarkt<sup>2</sup>** entwickelten sich im Geschäftsjahr 2019 mit rund 373.000 Fahrzeugen leicht rückläufig (Vorjahr: 383.000 Fahrzeuge). KTM und Husqvarna konnten trotz des schrumpfenden Gesamtmarktes den Marktanteil in den USA deutlich ausbauen. KTM konnte die Marktanteile am US-Gesamtmarkt gegenüber dem Vorjahr um 0,3 Prozentpunkte auf 6,9% steigern. Husqvarna steigerte seine Marktanteile um 0,2 Prozentpunkte auf 2,5% am US-Gesamtmarkt.

In **Australien** und **Kanada** konnten ebenfalls starke Zuwächse verzeichnet werden. KTM und Husqvarna erreichen in Australien einen Marktanteil von 15,8% (+1,8 Prozentpunkte zum Vorjahr). Am kanadischen Markt konnte ein Anteil von 12,4% (+1,3 Prozentpunkte zum Vorjahr) verzeichnet werden.

#### ▪ **Rennsport / High Performance / Aerospace**

Die Rennsport-Division der **Pankl-Gruppe** ist marktführender Lieferant für Motor- und Antriebssysteme. Erklärtes Ziel von Pankl Racing ist immer ein intelligentes Gesamtkonzept mit erstklassigem technischem Support, passgenau auf die Bedürfnisse der Kunden abgestimmt. Das Zusammenspiel aus Kompetenz und Know-how, Erfahrung und Kreativität in Forschung & Entwicklung, Design und Produktion hat Pankl Racing zu einem richtungsweisenden globalen Zulieferer für den Motorrennsport gemacht. Herzstück des Unternehmens sind Leichtbau-Motorkomponenten und Komplettlösungen im Fahrwerks- und Antriebsbereich, die für den Betrieb unter extremen Bedingungen ausgelegt sind.

Hausinterne Forschung & Entwicklung, höchste Ingenieurkunst, neueste Prozess- und Messtechnik mit modernsten Software Tools, hochtechnisierte Testeinrichtungen und Fertigungsanlagen garantieren höchste Qualität bei sämtlichen Produkten und Systemen – von der ersten Skizze über die Konstruktion bis hin zur FEA (Finite Element Analysis) des kompletten Systems und letztendlich zum harten Test im Rennsport selbst. Der Hightech-Maschinenpark mit seinen innovativen Produktionsmaschinen ist die Grundlage für die technologisch hochwertigen Produkte. Modernste Testeinrichtungen – sowohl im Werkstoffbereich (z.B. Rasterelektronenmikroskope, Stereomikroskope und Zugprüfmaschinen) als auch in der Versuchsabteilung (z.B. Komponentenprüfstände wie Hochfrequenz-Pulser und Motorprüfstände) – garantieren höchste Präzision. Der High Performance-Bereich spezialisiert sich auf die Produktion von Motor- und Antriebskomponenten für Luxusautomobile und wurde in den letzten Jahren sukzessive expandiert.

Den ständig wachsenden Anforderungen nach hoher Motorleistung im Verhältnis zur Fahrzeugmasse begegnet Pankl mit dem maßgeschneiderten Leichtbaudesign sämtlicher Komponenten, kombiniert mit dem intelligenten Einsatz von hochfesten Stahl-, Titan- und anderen Hochleistungslegierungen. Weitere Kriterien, die High-Performance-Fahrzeuge erfüllen müssen, sind starke Beschleunigung, hervorragende Fahreigenschaften, verbunden mit hoher Endgeschwindigkeit, und dazu ein in der Relation niedriger Kraftstoffverbrauch bzw. CO<sub>2</sub>-Ausstoß.

Pankl Aerospace gilt weltweit als Top-Lieferant von hochzuverlässigen Leichtbau-Antriebskomponenten und -systemen für die Luftfahrtindustrie. Jedes einzelne Produkt wird gezielt für die Ansprüche des Kunden entwickelt. Ergebnis sind passgenaue Lösungen mit einem Optimum an Qualität, Funktionalität und Sicherheit. Jahrzehntelange praktische Erfahrung im Luftfahrtsektor, fundierte Technologie-Expertise und globale Marktpräsenz – mit Niederlassungen in Kapfenberg, Österreich, und Cerritos, Kalifornien – machen Pankl Aerospace zu einem verlässlichen Partner, der bekannte, bewährte Lösungen weiterdenkt und optimiert.

Das Produktportfolio umfasst Leichtbau-Antriebskomponenten und -systeme, Triebwerkswellen, Hauptrotorwellen, Getriebe sowie Luftbetankungsrohre und Strukturbauteile für verschiedene Triebwerks-, Flächenflugzeug- und Helikoptertypen und erfüllt die strengen Anforderungen der Europäischen Agentur für Flugsicherheit

<sup>2</sup> Motorräder = 120ccm inklusive Motocross, ohne Scooters und ATV's, inkl. Elektromotorräder

(EASA) für einen sicheren Betrieb der damit ausgestatteten Luftfahrzeuge. Zudem ist Pankl Aerospace von zahlreichen namhaften OEMs zugelassener Hersteller von Flight Safety Parts (sicherheitskritischen Bauteilen) für die Marktführer der Luftfahrtindustrie.

#### ▪ **Pumpen und Motorkomponenten**

Neben verschiedenen, multinational agierenden Automobilzulieferer gehört die **SHW** bei Pumpen- und Motorkomponenten für Personenkraftwagen zu den führenden Herstellern in Europa. Einzelne Fahrzeughersteller verfügen auch über eigene Fertigungen für Pumpen- und Motorkomponenten. Die Internationalisierungsstrategie der SHW folgt den wichtigsten Absatzmärkten und den globalen OEMs. Im Bereich Leichtbaubrems-scheiben, insbesondere Verbundbrems-scheiben, sieht sich SHW als Technologieführer.

Wesentlich für die Beurteilung des Branchenumfeldes der SHW AG ist die Produktion der sogenannten Light Vehicle (Fahrzeuge < 6 t) sowie die damit verbundene Produktion von Motoren und Getrieben in Europa, China sowie Nord- und Südamerika.

Im Jahr 2019 ist die Produktion von Fahrzeugen kleiner 6 Tonnen nach Angaben des Daten- und Informationsdienstes IHS Markit weltweit um 5,8% von 94,2 Mio. im Vorjahr auf 88,8 Mio. Stück stärker als im Vorjahr (-0,5%) zurückgegangen. China als stärkster Standort, erzielte ein Produktionsvolumen von 24,6 Mio. Einheiten und damit einen Verlust von 8,3% im Vergleich zum Vorjahr. Auch Europa musste einen Rückgang von 4,3% auf 21,0 Mio. Einheiten verzeichnen. Die Reduzierung des Produktionsvolumens resultierte unter anderem aus Deutschland mit einem Rückgang von 8,4 Prozentpunkten auf 4,8 Mio. Einheiten (Vorjahr: -8,9%). Neben Deutschland senkte sich deutlich stärker die Produktion in Großbritannien um 13,9% auf 1,3 Mio. Einheiten. Die Türkei verlor 5,7 Prozentpunkte im Produktionsvolumen auf 1,4 Mio. Einheiten sowie ähnlich auch Frankreich mit einem Verlust von 5,4% auf 2,2 Mio. Einheiten. In Nordamerika sank das Produktionsvolumen von Light Vehicle von 17,0 Mio. Einheiten auf 16,3 Mio. Einheiten herab (-3,8%). Ähnliche Werte wies auch Südamerika für das Jahr 2019 aus, hier sank das Produktionsvolumen auf 3,3 Mio. Einheiten um -4,0 Prozentpunkte.

Die Produktion von Antriebsaggregaten für Light Vehicle (< 6 t) verminderte sich im Jahr 2019 weltweit um 5,8% auf 88,7 Mio. Einheiten. Die Produktion von Benzinmotoren sank im Vergleich zum Vorjahr um 5,6% auf 71,2 Mio. Einheiten an. Die Produktion von Dieselmotoren verfehlte das Vorjahresniveau mit 17,0 Mio. Einheiten um 9,4%. Elektromotoren erzielten eine Wachstumsrate von 28,7% auf 1,9 Mio. Einheiten und spielten damit trotzdem weiterhin eine untergeordnete Rolle.

Die Getriebeproduktion schwächte sich im Jahr 2019 weltweit um 5,8% auf 88,8 Mio. Einheiten ab. Außerdem fiel die Produktion von Automatikgetrieben um 2,4% auf 55,9 Mio. Einheiten (Vorjahr 57,3 Mio. Einheiten) an. Wachstumsträger blieb wie im Jahr zuvor China mit einer Zunahme bei Automatikgetrieben um 1,9% auf 12,9 Mio. Einheiten. In Europa blieb die Produktion von Automatikgetrieben mit 9,0 Mio. Einheiten nahezu auf Vorjahresniveau (Vorjahr 9,1 Mio. Einheiten). Die Anzahl der Schaltgetriebe sank in Europa um 11,4% auf 10,9 Mio. Einheiten.

### 3. FINANZIELLE LEISTUNGSINDIKATOREN

ERTRAGSKENNZAHLEN		2019	2018	VDG. IN %
Umsatzerlöse	in € Mio.	2.171,1	2.078,7	4,4%
Betriebsergebnis vor Abschreibung (EBITDA)	in € Mio.	313,1	267,3	17,1%
EBITDA-Marge	in %	14,4%	12,9%	
Ergebnis der betrieblichen Tätigkeit (EBIT)	in € Mio.	149,4	138,7	7,7%
EBIT-Marge	in %	6,9%	6,7%	
Ergebnis nach Steuern	in € Mio.	104,0	82,2	26,6%
Ergebnis nach Minderheiten	in € Mio.	39,3	21,5	82,8%

BILANZKENNZAHLEN		31.12.2019	31.12.2018	VDG. IN %
Bilanzsumme	in € Mio.	2.468,3	2.204,5	12,0%
Eigenkapital	in € Mio.	961,8	943,9	1,9%
Eigenkapitalquote	in %	39,0%	42,8%	
Working Capital Employed <sup>1)</sup>	in € Mio.	422,9	395,0	7,1%
Nettoverschuldung <sup>2)</sup>	in € Mio.	678,8	540,6	25,6%
Gearing <sup>3)</sup>	in %	70,6%	57,3%	
Investitionen <sup>4)</sup>	in € Mio.	234,8	244,6	-4,0%

MITARBEITER		31.12.2019	31.12.2018	VDG. in %
Mitarbeiter <sup>5)</sup>	Anzahl	8.186	7.948	3,0%

1) Working Capital Employed = Vorräte + Forderungen aus Lieferungen und Leistungen - Verbindlichkeiten aus Lieferungen und Leistungen

2) Nettoverschuldung = Finanzverbindlichkeiten (kurzfristig, langfristig) - Zahlungsmittel

3) Gearing = Nettoverschuldung / Eigenkapital

4) Zugänge von Sachanlagen und immateriellen Vermögenswerten laut Anlagespiegel; ohne Erstanwendungseffekt aus IFRS 16 per 1.1.2019

5) Mitarbeiterstand zum Stichtag (inklusive Leiharbeiter)

### GESCHÄFTSENTWICKLUNG UND ANALYSE DER ERTRAGSKENNZAHLEN

Die Ertragskennzahlen verteilen sich auf die Kernbereiche wie folgt (exklusive Konsolidierungseffekte):

Mio. €	PIERER Mobility-Gruppe <sup>1</sup>		Pankl SHW Industries-Gruppe <sup>1</sup>	
	2018	2019	2018	2019
Umsatz	1.462,2	1.520,1	638,1	665,2
Betriebsergebnis vor Abschreibungen (EBITDA)	211,0	240,8	59,3	72,5
EBITDA-Marge	14,4%	15,8%	9,3%	10,9%
Ergebnis der betrieblichen Tätigkeit (EBIT)	128,7	131,7	13,0	17,9
EBIT-Marge	8,8%	8,7%	2,0%	2,7%
Ergebnis nach Steuern	85,2	95,7	6,3	9,1

<sup>1</sup> Aufgrund des konzerninternen Verkaufes im Vorjahr (30. Juni 2018) der Pankl-Gruppe von der PIERER Mobility-Gruppe an die Pankl SHW Industries-Gruppe werden die Vorjahres-Ertragskennzahlen der Pankl-Gruppe zur besseren Vergleichbarkeit vollständig in der Pankl SHW Industries-Gruppe gezeigt

## ▪ PIERER Mobility-Gruppe

Im Geschäftsjahr 2019 konnte die PIERER Mobility AG ihr Wachstum weiter fortsetzen und erzielte einen Rekordumsatz von € 1.520,1 Mio. Das entspricht einer Steigerung von € 57,9 Mio. bzw. 4,0% zum Vorjahr. Rund 95% der Umsatzerlöse wurden außerhalb Österreichs erzielt. Regional betrachtet entfielen etwa 54% des Umsatzes auf Europa (-2% zum Vorjahr), 26% auf Nordamerika inkl. Mexiko (+1% zum Vorjahr) und 20% auf den Rest der Welt (+1% zum Vorjahr). Die Umsetzung der globalen Produktstrategie sowie die Expansion in weitere asiatische und südamerikanische Märkte wurden im abgelaufenen Geschäftsjahr konsequent weiterverfolgt.

Das operative Ergebnis vor Abschreibungen (EBITDA) liegt mit € 240,8 Mio. um rund 14% über dem Vorjahr. Das Ergebnis der betrieblichen Tätigkeit (EBIT) in Höhe von € 131,7 Mio. ist um 2,3% gegenüber dem Vorjahreszeitraum gestiegen. Die operativen Zahlen beinhalten den Erstkonsolidierungseffekt der PEXCO GmbH in Höhe von € 10,4 Mio. aufgrund der Aufwertung der vor Erlangung der Beherrschung gehaltenen Anteile auf den Fair Value. Erfreulich zeigte sich zudem das Ergebnis nach Minderheiten mit € 54,5 Mio. (+32,6% zum Vorjahr).

Unter Berücksichtigung der vom KTM-Partner Bajaj in Indien verkauften Motorräder, erzielte die Gruppe einen Rekordabsatz von insgesamt 280.099 Motorrädern. Mit 234.449 verkauften KTM Motorrädern und 45.650 verkauften Husqvarna Motorrädern wurde der Absatz um rund 7% gegenüber dem Vorjahr gesteigert. Rund 38% der Motorräder wurden in Europa abgesetzt. Weitere 24% über Partner Bajaj in Indien und Indonesien verkauft, 18% in Nordamerika inkl. Mexiko und 20% in den restlichen Regionen der Welt.

Im abgelaufenen Geschäftsjahr hat die PIERER Mobility-Gruppe mit ihren Marken KTM und Husqvarna Motorcycles in den wichtigsten Motorradmärkten (> 120cc) mit einem Zulassungsplus von +14,5% den Gesamtmarkt (-6,3%) outperformed und ihre **Marktposition weiter ausgebaut**. In **Europa** ist der Gesamtmarkt im Geschäftsjahr 2019 um rund 8,9% gewachsen. Im gleichen Zeitraum ist es KTM gelungen, den hohen Marktanteil bei ca. 12% zu halten. Im **US Markt**, der im Geschäftsjahr 2019 rückläufig war (-2,7%) konnte sich KTM erfolgreich positionieren. KTM erhöhte die Zulassungen um 3,6% und steigerte somit den Marktanteil zum 31. Dezember 2019 auf 9,7%. In den für KTM wichtigsten Zukunftsmarkt **Indien** nahmen die KTM-Zulassungen im Geschäftsjahr um über 35% im Vergleich zum Vorjahr zu. Der Marktanteil stieg von 4,5% auf rund 7,3%.

Durch die 100%ige Übernahme der KTM Australia Holding Pty Ltd. (vormals: Motorcycle Distributors Australia Pty Ltd.) wurde die **Marktpresenz in Australien** und Neuseeland – dem drittgrößten Markt der Welt – weiter **gestärkt**. Aufgrund einer Marktoffensive konnten in diesen wichtigen Märkten im abgelaufenen Geschäftsjahr 15.343 KTM- und Husqvarna-Motorräder verkauft werden.

## ▪ Pankl SHW Industries-Gruppe

Im Geschäftsjahr 2019 erzielte die Pankl SHW Industries-Gruppe Umsatzerlöse in Höhe von € 665,2 Mio. (Vorjahr: € 638,1 Mio.) und ein Ergebnis der betrieblichen Tätigkeit (EBIT) in Höhe von € 17,9 Mio. (Vorjahr: € 13,0 Mio.) bei einer EBIT-Marge von 2,7% (Vorjahr: 2,0%). Das Ergebnis nach Steuern belief sich auf € 9,1 Mio. (Vorjahr: € 6,3 Mio.). Die 2018 eingeführten und 2019 weiter verschärften Abgasmessverfahren hatten Einfluss auf den gesamten Automobilsektor. Zur besseren Vergleichbarkeit sind die Vorjahreszahlen der Pankl-Gruppe vollständig enthalten (Erwerb erfolgte per 30. Juni 2018).

Innerhalb der **Pankl-Gruppe** war der Bereich High Performance / Automotive Segment von geringer Visibilität und hoher Volatilität geprägt. Dies schlug sich negativ in der Ergebnisqualität nieder. Der Bereich Racing war hiervon relativ wenig beeinflusst. Im Segment Aerospace wurde die Industrialisierung des Turbinenwellengeschäfts an den Standorten in Österreich und den USA vorangetrieben.

Die Umsatzerlöse der Pankl-Gruppe konnten im Geschäftsjahr 2019 gegenüber dem Vorjahr um 7,3% auf einen neuen Rekordwert von € 233,1 Mio. gesteigert werden. Sowohl Segment Racing/High Performance als auch im Segment Aerospace konnten Umsatzanstiege gegenüber 2018 verzeichnet werden. Die USA stellen

mit 21,9% Anteil am Gesamtumsatz weiterhin den größten Absatzmarkt dar. Die größten Absatzmärkte in Europa sind Österreich (20,7%), Deutschland (14,5%) und das Vereinigte Königreich (10,2%). Die Pankl-Gruppe erreichte ein operatives Ergebnis von € 8,9 Mio. (2018: € 10,3 Mio.). Die EBIT-Marge beläuft sich auf 3,8% vom Umsatz (2018: 4,7%). Nach Hinzurechnung von Abschreibungen in Höhe von € 23,1 Mio. ergab sich im Geschäftsjahr 2019 ein EBITDA von € 32,0 Mio. nach € 28,3 Mio. in 2018. Dies entspricht einer EBITDA-Marge von 13,7% (2018: 13,0%). Das Finanzergebnis belief sich auf € -3,3 Mio. (2018: € -2,8 Mio.). Das Ergebnis nach Steuern betrug € 4,7 Mio. nach € 7,9 Mio. im Jahr 2018.

Der Konzernumsatz der **SHW-Gruppe** lag im Geschäftsjahr 2019 mit € 432,4 Mio. um 2,7% über dem Vorjahreswert von 420,9 Mio. Euro. Beide Geschäftsbereiche haben zu dieser Umsatzsteigerung beigetragen. Das Konzernergebnis vor Zinsen, Steuern und Abschreibungen auf Sachanlagen und immaterielle Vermögenswerte (EBITDA) belief sich im Geschäftsjahr 2019 auf € 41,5 Mio. (Vorjahr: € 31,3 Mio.). Die EBITDA-Marge liegt mit 9,6% über dem Vorjahreswert von 7,4%. Das Konzernergebnis vor Zinsen und Steuern (EBIT) erhöhte sich von € 7,3 Mio. auf € 14,6 Mio. Die EBIT-Marge beträgt 3,4% gegenüber 1,7% im Vorjahr. Die Margen entwickelten sich in den beiden Geschäftsbereichen unterschiedlich.

Der Geschäftsbereich Pumpen und Motorkomponenten erzielte im Geschäftsjahr 2019 einen Umsatz in Höhe von € 312,8 Mio. (Vorjahr € 311,7 Mio.). Das erzielte EBITDA lag mit € 26,4 Mio. um € 0,8 Mio. unter dem Vorjahresniveau (€ 27,2 Mio.). Die EBITDA-Marge verringerte sich von 8,7% auf 8,4%. Das Ergebnis vor Zinsen und Steuern (EBIT) des Geschäftsbereichs Pumpen- und Motorkomponenten verminderte sich im Vergleich zum Vorjahr entsprechend um € 1,7 Mio. bzw. 19,3% auf € 7,2 Mio. (Vorjahr: € 8,9 Mio.). Die EBIT-Marge beträgt 2,3% (Vorjahr: 2,9 %).

Im Geschäftsjahr 2019 stiegen die Umsatzerlöse im Geschäftsbereich Bremsscheiben im Vergleich zum Vorjahreszeitraum um 9,5% auf € 119,6 Mio. (Vorjahr: € 109,2 Mio.). Der Bremsscheibenabsatz lag mit 3,9 Mio. Stück auf Vorjahresniveau. Das EBITDA verbesserte sich im Geschäftsjahr 2019 um € 4,8 Mio. auf € 15,5 Mio. Die EBITDA-Marge beträgt 13,0% (Vorjahr: 9,8%). Volumen- und Produktmixeffekte sowie Produktivitätsverbesserungen wirkten sich positiv auf das operative Ergebnis aus. Das EBIT stieg entsprechend um € 3,1 Mio. auf € 8,7 Mio. (Vorjahr: € 5,6 Mio.). Die EBIT-Marge bezogen auf den Umsatz erhöhte sich auf 7,3% gegenüber 5,2% im Vorjahr.

## BILANZANALYSE

Die Bilanzstruktur der beiden operativen Kernbereiche der Pierer Industrie-Gruppe setzt sich wie folgt zusammen:

Mio. €	PIERER Mobility-Gruppe		Pankl SHW Industries-Gruppe	
	2018	2019	2018	2019
Langfristige Vermögenswerte	744,6	877,9	448,2	492,2
Kurzfristige Vermögenswerte	609,3	736,0	245,9	252,0
<b>Vermögenswerte</b>	<b>1.353,9</b>	<b>1.613,9</b>	<b>694,1</b>	<b>744,3</b>
Eigenkapital	550,8	618,6	269,9	276,3
Langfristige Schulden	434,8	588,7	260,4	299,2
Kurzfristige Schulden	368,3	406,6	163,8	168,8
<b>Eigenkapital und Schulden</b>	<b>1.353,9</b>	<b>1.613,9</b>	<b>694,1</b>	<b>744,3</b>

**▪ PIERER Mobility-Gruppe**

Die Bilanzsumme der PIERER Mobility-Gruppe erhöhte sich gegenüber dem Vorjahr um € 260,0 Mio. bzw. 19,2% auf € 1.613,9 Mio.

Die langfristigen Vermögenswerte erhöhten sich 2019 insgesamt um € 133,3 Mio. auf € 877,9 Mio. (+17,9%). Durch die Erstanwendung des IFRS 16 „Leasingverhältnisse“ wurden erstmalig Right-of-Use Vermögenswerte in Höhe von € 38,9 Mio. aktivseitig innerhalb der Sachanlagen bilanziert. Aufgrund der Erstkonsolidierung der KTM Australia Holding Pty Ltd und der PEXCO GmbH stiegen die langfristigen Vermögenswerte um € 57,5 Mio. Weiters erhöhten sich die langfristigen Vermögenswerte aus der Nettoaktivierung von Entwicklungskosten in Höhe von rund € 53 Mio.

Der Anstieg der kurzfristigen Vermögenswerte um € 126,8 Mio. bzw. rund 21% ist vollständig auf die Übernahme der kurzfristigen Vermögenswerte im Rahmen der Erstkonsolidierung der KTM Australia Holding Pty Ltd sowie der PEXCO GmbH zurückzuführen. Bereinigt um die beiden Erstkonsolidierungen liegt das kurzfristige Vermögen leicht unter Vorjahresniveau.

Die langfristigen Schulden erhöhten sich gegenüber dem Vorjahr um € 153,8 Mio. (+35,4%). Der Anstieg ist im Wesentlichen aufgrund der Aufnahme eines Darlehens der europäischen Investitionsbank in Höhe von € 120 Mio. sowie der erstmaligen Anwendung des IFRS 16 und der damit verbundenen Bilanzierung von Leasingverbindlichkeiten in Höhe von € 38,9 Mio. zurückzuführen.

Die kurzfristigen Schulden erhöhten sich insgesamt um € 38,3 Mio. bzw. 10,4%. Bereinigt um die Übernahme der kurzfristigen Schulden der beiden Gesellschaften KTM Australia Holding Pty Ltd und der PEXCO GmbH zum Erstkonsolidierungszeitpunkt liegen die kurzfristigen Schulden um rund 23% unter dem Vorjahreswert. Der Rückgang ist unter anderem darauf zurückzuführen, dass ein zwischen Konzernunternehmen bestehendes Supplier Finance Programm zum 31. Dezember 2019 nicht in Anspruch genommen wurde (Vorjahr: € 36,9 Mio.).

Das Eigenkapital erhöhte sich im Geschäftsjahr um € 67,9 Mio. von € 550,8 Mio. auf € 618,6 Mio. Zum einen wurde durch das Ergebnis nach Steuern in Höhe von € 95,7 Mio. das Eigenkapital gestärkt, zum anderen führten Dividendenzahlungen in Höhe von € 20,2 Mio. sowie der Kauf eigener Aktien in Höhe von € 5,2 Mio. zu einer Verringerung des Eigenkapitals. Die sonstigen Effekte betreffen im Wesentlichen die ergebnisneutrale Erfassung von Fremdwährungsdifferenzen, die Bewertung von Finanzinstrumenten sowie die Neubewertung der Nettoschuld aus leistungsorientierten Versorgungsplänen. Die zum 31.12.2019 ausgewiesene Eigenkapitalquote liegt mit 38,3% aufgrund der erörterten Bilanzverlängerung unter dem Vorjahreswert von 40,7%.

**▪ Pankl SHW Industries-Gruppe**

Die Bilanzsumme der Pankl SHW Industries-Gruppe erhöhte sich gegenüber 2018 um € 50,2 Mio. und belief sich zum 31.12.2019 auf € 744,3 Mio. (31.12.2018: € 694,1 Mio.). Die Bilanzverlängerung resultiert im Wesentlichen aufgrund der Erstanwendung des IFRS 16 „Leasingverhältnisse“ und der damit verbundenen aktivseitigen Bilanzierung von Right-of-Use Vermögenswerten innerhalb der Sachanlagen sowie der dazugehörigen Erfassung von Leasingverbindlichkeiten in Höhe von jeweils € 23,9 Mio. zum Erstanwendungszeitpunkt.

Die Eigenkapitalquote verringerte sich vor allem auf Grund der beschriebenen Anwendung des IFRS 16 gegenüber dem Vorjahr und erreichte 37,1% (31.12.2018: 38,9%).



## LIQUIDITÄTSANALYSE

### ▪ PIERER Mobility-Gruppe

Der Cash-Flow aus dem operativen Bereich lag im Geschäftsjahr 2019 bei € 257,4 Mio. und damit deutlich über dem Vorjahreswert von € 85,5 Mio., wofür insbesondere die geplante Reduzierung im Working Capital hauptverantwortlich war. Die im Vorjahr erhöhte Kapitalbindung im Working Capital, bedingt durch kurzfristige Produktionsplanverschiebungen am Jahresende, konnte im abgelaufenen Geschäftsjahr wieder auf Normalniveau zurückgeführt werden.

Der Zahlungsmittelabfluss aus Investitionen betrug € -165,7 Mio. und liegt insgesamt über dem Vorjahreswert von € -102,1 Mio. Die Vorjahreszahl ist aufgrund von Einzahlungen aus dem Verkauf der Pankl-Gruppe in Höhe von € 58,5 Mio. (inklusive abgegangener Zahlungsmittel der Pankl-Gruppe in Höhe von € 9,1 Mio.) positiv beeinflusst. Die Auszahlungen für den Kauf von Sachanlagen und immateriellen Vermögenswerten liegen mit € -149,8 Mio. unter dem Vorjahreswert von € -158,3 Mio.

Der Free Cash-Flow konnte dadurch im Geschäftsjahr 2019 um € 108,3 Mio. von € -16,7 Mio. auf € 91,6 Mio. deutlich gesteigert werden und entspricht rund 6% der Umsatzerlöse.

Nach Berücksichtigung des Cash-Flows aus Finanzierungsaktivitäten in Höhe von € -20,6 Mio. erhöhten sich die liquiden Mittel im Vergleich zum 31. Dezember 2018 um € 71,5 Mio. (inklusive Fremdwährungseffekte von € 0,5 Mio.) auf € 160,9 Mio. Der Finanzierungs-Cash-Flow war neben Dividendenzahlungen in Höhe von € -20,2 Mio. sowie dem Kauf eigener Aktien in Höhe von € -5,2 Mio. durch die Aufnahme langfristiger Darlehen in Höhe von € 134,9 Mio. und der Rückführung von Finanzverbindlichkeiten (inkl. Leasing) in Höhe von € 129,9 Mio. geprägt.

### ▪ Pankl SHW Industries-Gruppe

In 2019 erhöhte sich der Zahlungsmittelbestand der Pankl SHW Industries-Gruppe um € 12,3 Mio. auf € 28,1 Mio. Die Veränderung setzt sich aus dem Cash-Flow aus Betriebstätigkeit in Höhe von € 68,6 Mio. (Vorjahr: € 12,2 Mio.), dem Cash-Flow aus Investitionstätigkeit in Höhe von € -63,9 Mio. (Vorjahr: € -91,9 Mio.) und dem Cash-Flow aus Finanzierungstätigkeit in Höhe von € 7,7 Mio. (Vorjahr: € 91,5 Mio.) zusammen.

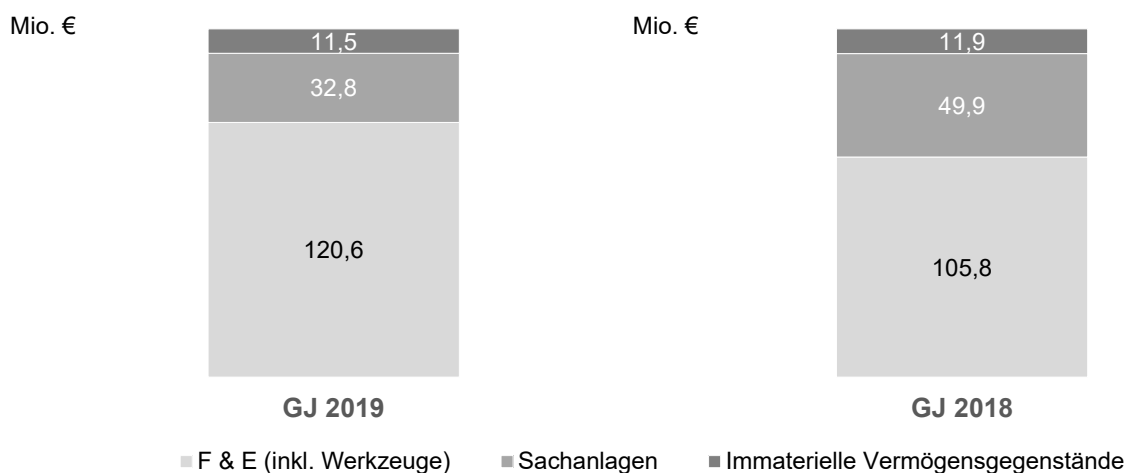
Der Free Cash-Flow konnte dadurch im Geschäftsjahr 2019 um € 84,3 Mio. von € -79,7 Mio. auf € 4,6 Mio. deutlich gesteigert werden. Der Vorjahres Free Cash-Flow war aufgrund des Erwerbes der Pankl-Gruppe in Höhe von € -58,5 Mio. negativ beeinflusst.

## INVESTITIONEN<sup>3</sup>

### ▪ PIERER Mobility-Gruppe

Im laufenden Geschäftsjahr wurden in der PIERER Mobility-Gruppe Gesamtinvestitionen in Höhe von € 164,9 Mio.<sup>4</sup> getätigt (Vorjahr: € 167,6 Mio. – exklusive Pankl-Gruppe in Höhe von € 16,0 Mio.).

Die Investitionen verteilen sich auf Entwicklungsprojekte (inkl. Werkzeuge), Sachanlagen und immaterielle Vermögensgegenstände wie folgt:



Der Anteil an Investitionen in Entwicklungsprojekte (inkl. Werkzeuge) zu den Gesamtinvestitionen stieg zur Vergleichsperiode von 63% auf 73%. Die nachhaltig hohen Investitionen in Serienproduktentwicklung stellen einen der wesentlichen Erfolgsfaktoren der PIERER Mobility-Gruppe dar. Die Investitionen in die Infrastruktur (Sachanlagen) machen 20% (Vorjahr: 30%) der Gesamtinvestitionen aus. Aufgrund des in den letzten Jahren erfolgten intensiven Investitionsprogrammes reduzierten sich die Investitionen in die Infrastruktur im laufenden Geschäftsjahr. Weitere 7% entfallen auf immaterielle Vermögensgegenstände (IT, Lizenzen).

### ▪ Pankl SHW Industries-Gruppe

Im Geschäftsjahr 2019 investierte die Pankl-Gruppe insgesamt € 23,4 Mio. in Sachanlagen und immaterielle Vermögenswerte (Vorjahr: € 27,8 Mio.). Davon entfielen € 22,6 Mio. auf Sachanlagen und € 0,8 Mio. auf immaterielle Vermögenswerte.

Die Zugänge von Sachanlagen und immateriellen Vermögenswerten bei der SHW-Gruppe betragen in 2019 € 43,6 Mio. Davon entfielen € 37,5 Mio. auf Sachanlagen und € 6,1 Mio. auf immaterielle Vermögenswerte. Die Investitionen erfolgten im Geschäftsbereich Pumpen und Motorkomponenten schwerpunktmäßig in neue Montagelinien und einer Lager- und Logistikhalle. Der Fokus im Geschäftsbereich Bremsscheiben lag dabei auf dem Produktbereich Verbundbremsscheiben und umfasste Bearbeitungslinien, Automation sowie ein neues Sozialgebäude.

Zur Finanzierung der bereits veranlassten Investitionen (Bestellobligo Anlagevermögen) sowie der für das Geschäftsjahr 2020 geplanten Investitionen stehen neben dem für das Geschäftsjahr 2020 geplanten Cash-flow aus betrieblicher Tätigkeit ausreichende Finanzierungsmöglichkeiten unter anderem über den Konsortialkreditvertrag und zulässige baskets, etwa für zusätzliche langfristige Darlehensfinanzierungen, zur Verfügung.

<sup>3</sup> ohne Erstanwendungseffekt aus IFRS 16 per 1.1.2019

<sup>4</sup> ohne Right-of-Use-Zugänge aus Erstanwendung IFRS 16 von € 38,9 Mio.



## 4. NICHTFINANZIELLE ERKLÄRUNG

### FORSCHUNG UND ENTWICKLUNG

- **PIERER Mobility-Gruppe**

Der Aufwand für Forschung und Entwicklung (vor Aktivierung von Entwicklungsleistungen) des fortgeführten Geschäftsbereichs lag im Geschäftsjahr 2019 in der **PIERER Mobility-Gruppe** bei € 138,5 Mio. (Vorjahr: € 126,5 Mio.). Die Produkte aller Konzernunternehmen bewegen sich in einem sehr anspruchsvollen Leistungsniveau, weshalb von den Kunden eine permanente Entwicklung und Weiterentwicklung gefordert wird. Der Produktlebenszyklus ist je nach Kunde stark abweichend.

In der Forschungs- und Entwicklungsabteilung beschäftigte die PIERER Mobility-Gruppe im Geschäftsjahr 2019 zum Stichtag 31.12. 789 Mitarbeiter (Vorjahr: 678 Mitarbeiter), das entspricht 18,1% der gesamten Belegschaft. Rund 7,9% des Gesamtumsatzes wurden in die Forschung und Entwicklung investiert (+0,7 Prozentpunkte zum Vorjahr).

Besonders hohe Priorität wird dabei der frühzeitigen Erkennung von Trends im Powered-Two-Wheeler (PTW) Segment und der Weiterentwicklung unserer Produkte hinsichtlich technischer und funktioneller Aspekte zugeordnet. Gleichzeitig betreiben wir hohen Aufwand zur Verfolgung und Umsetzung der Kundenanforderungen in den Produkten und Dienstleistungen der KTM, um die technologische Vorreiterrolle weiter auszubauen und eine marktnahe Entwicklungsstrategie gewährleisten zu können. Die in Anif ansässige KTM Technologies GmbH gehört mit ihren Mitarbeitern zu den führenden Spezialisten in der Konzeption und Entwicklung von Fahrzeugen mit elektrischem Antrieb. In Forschungs- und Entwicklungsprojekten wird an der Verbesserung von Mobilitätslösungen gearbeitet. Die breit gefächerten Kompetenzen reichen von der Werkstofftechnik, Konstruktion, Simulation, Elektrik/Elektronik, Software bis hin zum Prototypenbau und zur Erprobung.

Das abgelaufene Geschäftsjahr 2019 zeichnete sich erneut durch eine Vielzahl an erfolgreich in Serienproduktion übergeleiteten Modelle der Konzernmarken KTM und Husqvarna Motorcycles aus. So konnte zu Jahresbeginn mit der KTM 790 ADVENTURE / R bereits der zweite Serienanlauf eines Modells gestartet werden. Zur Vervollständigung der Modellpalette im strategisch wichtigen Mittelklassesegment wurde im Rahmen der EICMA 2019, der europäischen Leitmesse für die gesamte Motorrad- und Zubehörindustrie, die KTM 890 DUKE R erstmals vorgestellt. Weitere Meilensteine des ersten Quartals stellen im Street-Bereich die umfassend in Technologie und Design überarbeiteten Mittelklasse-Modelle KTM 690 SMC R und KTM 690 ENDURO R dar. Zusammen mit der ebenfalls im ersten Quartal vorgestellten Husqvarna SVARTPILEN 701, dem Schwestermodell der im Vorjahr in Serienproduktion gegangenen Husqvarna VITPILEN 701, besetzen sie das wichtige Nischensegment der Einzylinder-Mittelklasse. Die neue KTM SX-Motocross Modellreihe des Jahres 2020, von der KTM 50 SX bis zur KTM 450 SX-F, erfuhren Verbesserungen und Performance-Überarbeitungen. Weiters wurde die am Markt führende EXC-Baureihe optimiert. Diese neue Generation des Modelljahres 2020 konnte im Mai 2019 vorgestellt werden.

Zu den Höhepunkten des zweiten und dritten Quartals gehörte die Serienproduktionsüberleitung der neu entwickelten KTM und Husqvarna Motorcycles Enduro Modelle im Fullsize-Offroad Segment. Die jüngste Modellgeneration der Fullsize-Offroad-Plattform ist das Ergebnis einer ausgeklügelten Plattformstrategie, deren primäres Ziel es ist, die Performance aller verbauten Komponenten zu optimieren und gleichzeitig ein hohes Maß an Material- und Kosteneffizienz zu gewährleisten.

Das vierte Quartal umfasste eine Reihe weiterer Modellhochläufe aus den Offroad- und Street-Segmenten wie zum Beispiel der Start der Serienproduktion der beiden Elektro-Bike Modelle KTM SX-E 5 und Husqvarna EE 5. Diese rein elektrisch angetriebenen Offroad-Competition Modelle bündeln das Know-How unserer langjährigen, intensiven F&E-Programme im Bereich elektrischer Traktionsantriebe sowie der Batteriezellforschung und erweitern das Portfolio emissionsneutraler Powersport-Modelle der Marken KTM und Husqvarna Motorcycles im Einstiegssegment. Das Forschungsjahr 2019 konnte weiters mit dem Hochlauf der strategisch wichtigen KTM 390 ADVENTURE, dem ersten bei KTM global erhältlichen Travel-Modell im Street-

Einstiegssegment, zu einem besonders erfolgreichen Abschluss gebracht werden. Im Rahmen der EICMA wurde ein Ausblick auf jene Neuentwicklungen gewährt, deren Serienanläufe für das kommende Geschäftsjahr 2020 geplant sind

Parallel zur Entwicklung neuer Modelle und technischem Zubehör wurde auch die Erweiterung der F&E-Infrastruktur am Standort Mattighofen intensiv fortgesetzt. Die zentrale Steuerung der Entwicklungsprogramme erfolgt im F&E-Hauptquartier in Mattighofen, wo ein Großteil der hoch qualifizierten F&E-Mitarbeiter angesiedelt ist. Das Forschungs- und Entwicklungszentrum ist ein Innovationsstandort mit einer Nutzfläche von über 19.000 m<sup>2</sup>, an dem richtungweisende Produkte für das Powersport-Segment konzipiert, entwickelt und mit modernsten Mitteln erprobt werden. Zudem wurde Ende 2019 für den weiteren Ausbau der E-Mobility-Aktivitäten auch mit der Erweiterung der Standortinfrastruktur in Anif bei Salzburg begonnen. Die Fertigstellung der Umbauarbeiten ist für Ende 2020 geplant.

#### ▪ **Pankl SHW Industries-Gruppe**

Technologieführerschaft ist sowohl im Rennsport- und High Performance-Bereich als auch in der Luftfahrtindustrie einer der wesentlichen Erfolgsfaktoren. Dementsprechend nimmt Forschung und Entwicklung in den Unternehmen der **Pankl-Gruppe** eine zentrale Rolle ein. Die Gesamtaufwendungen für die intensiven Forschungs- und Entwicklungstätigkeiten beliefen sich im Geschäftsjahr 2019 auf € 18,4 Mio. (2018: € 16,7 Mio.).

Der Einsatz von neuen beziehungsweise verbesserten Materialien, die zu einem effizienteren Einsatz der Bauteile führen, ist essenziell für eine erfolgreiche Entwicklungsarbeit. Neue verbesserte Wärmebehandlungsstrategien für Aluminiumwerkstoffe wurden erfolgreich umgesetzt. Außerdem konnten neue Erkenntnisse über die dynamische Performance hochfester Aluminiumlegierungen unter Berücksichtigung von Korrosion gesammelt werden. Im Kolbenbereich konnte ein neu entwickeltes Stahlmaterial erfolgreich eingesetzt werden.

Im Bereich der Produktentwicklung wird weiterhin ein sehr starker Fokus auf die Additive Fertigung gelegt und die damit verbundenen Optimierungsmöglichkeiten hinsichtlich Leichtbau und Performancesteigerung. Additiv gefertigte Motorkomponenten und Radträger-Bestandteile konnten entwickelt, gefertigt und eingesetzt werden. Ebenfalls wurden Motorsportlager für Serienfahrzeuge sowie eine Antriebswelle für den Formel E-Markt entwickelt.

Im Teilbereich „Additive Fertigung“ wurde erfolgreich die Luftfahrtzertifizierung EN9100 durchgeführt. Im Rahmen der Entwicklungspartnerschaft mit EOS, Böhler Edelstahl und Quintus konnten die bestehenden Prozesse deutlich optimiert werden. Außerdem wurde das Materialportfolio in vielen Bereichen erweitert. Im Zuge eines FFG-Projektes werden die laufenden Prozesse an die neuen Maschinengenerationen angepasst und die Druckparameter weiter optimiert.

Hinsichtlich Formel 1 Technologie konnte die I-Hub Produktlinie in die Serienapplikation überführt werden, ebenfalls wurde ein extrem hochfester Stahl für den Leichtbau zur Marktreife geführt. Außerdem konnte die Auslegungsphase für einen F1-Mono-Motor finalisiert werden.

Auch im Bereich Aerospace wurde stetige Entwicklungsarbeit geleistet. Die NADCAP Akkreditierung für den Prozess Magnetic Particle Inspection (MPI) wurde erfolgreich abgeschlossen, weitere Akkreditierungen sind in Vorbereitung. Pankl entwickelte eine Heckrotorwelle speziell für Unmanned Aerial Vehicle (UAV), welche in ersten Flugtests in einer Drohne erfolgreich getestet werden konnten. Im Triebwerkswellenbereich konnten alle speziellen Prozesse internalisiert werden. Auch in der Getriebeentwicklung (Power Gearbox) wurden erste Prototypen erfolgreich getestet.

Die aufwandswirksamen Kosten für Forschung und Entwicklung lagen im Geschäftsjahr 2019 in der **SHW-Gruppe** mit € 11,4 Mio. leicht über dem Vorjahreswert von € 11,1 Mio.

Die Automobilhersteller haben in den zurückliegenden Jahren mit Unterstützung der Automobilzulieferer eine Vielzahl von neuen CO<sub>2</sub>-optimierten Motoren- und Getriebegenerationen in den Markt gebracht. Bei der Optimierung des konventionellen Verbrennungsmotors wurde bereits eine Vielzahl von Maßnahmen zur verbrennungstechnischen und mechanischen Optimierung sowie zur Steigerung der Wirkungsgrade der entsprechenden Pumpen realisiert. Daneben sind auch bei der Optimierung der Energieverbräuche der Nebenaggregate (Lichtmaschine, Kühlwasser und Ölpumpen, Vakuumpumpe für Bremskraftverstärker, Servolenkung, Klimakompressor etc.) beachtliche Fortschritte erzielt worden.

In elektrifizierten Antriebssträngen – ob in Plug-in-Hybridfahrzeugen (PHEV), in Fahrzeugen mit dedicated Hybridantrieben (DHT) oder in rein elektrisch angetriebenen Fahrzeugen (BEV) – werden künftig elektrisch angetriebene Pumpen zum Einsatz kommen. Je nach Antriebsstrangkonzept werden sie zum Schalten und Schmieren des Getriebes oder zum Kühlen und Schmieren des elektrischen Traktionsmotors eingesetzt. SHW entwickelt für diese Anwendungen passende E-Pumpen. Da sich in vielen Fällen mechanisch angetriebene Motor- und Getriebekomponenten im Sinne der Kosten-Nutzen-Relation weiterhin als vorteilhaft erweisen, verfolgt der Entwicklungsbereich aktuell weitere neue Ansätze mit zum Teil erheblichen Verbrauchssenkungspotenzialen.

Die Entwicklungsaktivitäten werden vom Aufbau und der Optimierung moderner produktspezifischer und vollautomatisch betreibbarer Prüfstände und Prüfeinrichtungen begleitet. In der SHW-Pulvermetallurgie wurden die Kernkompetenzen in der Herstellung von Sinterteilen für verbrauchsreduzierende Ölpumpen, hochpräzise Komponenten für Nockenwellenversteller, geräuschkindernde Spielausgleichszahnräder sowie Leichtbauteile aus Sinteraluminium weiter ausgebaut.

Das zurückliegende Geschäftsjahr war geprägt von einer Vielzahl an Applikationsentwicklungsprojekten insbesondere auf Basis der Verbundbremsscheibe, aber auch der konventionellen Integralbremsscheibe. Hinsichtlich Dimension, Gewicht und Leistungsfähigkeit der Verbundbremsscheibe wurden bisherige Grenzen verschoben. So weist die aktuell größte und leistungsfähigste Verbundbremsscheibe im SHW-Produktportfolio mit einer Masse von etwa 21 kg einen Außendurchmesser von 420 mm auf und ist hiermit für ein Fahrzeug mit ca. 2,9 Tonnen Gesamtgewicht und einer Höchstgeschwindigkeit von 330 km/h ausgelegt.

Neuland wurde aber auch im Hinblick auf das Anwendungs- bzw. Einsatzgebiet von SHW-Verbundbremsscheiben betreten. Die SHW wurde im zurückliegenden Geschäftsjahr von einem europäischen Hersteller von Premiumfahrzeugen beauftragt, Verbundbremsscheiben für verschiedene Elektrofahrzeuge zu liefern. Ferner erforscht und entwickelt SHW im Rahmen diverser Vorentwicklungs- und Grundlagenprojekte technische Lösungen im Hinblick der aus Trends wie bspw. der Elektrifizierung erwachsenden Anforderungen an zukünftige Bremsscheiben. Der Fokus lag hierbei unverändert auf einer weiteren Gewichtsreduzierung, der Verbesserung der Korrosionsbeständigkeit der Bremsscheibe sowie der Reduktion von Bremsstaub.

## QUALITÄT, UMWELT UND NACHHALTIGKEIT

Die **Pierer Industrie-Gruppe** verfolgt einen konsequenten und nachhaltigen Weg der Verbesserung des Qualitätsmanagementsystems und sämtlicher interner und externer Prozesse zur Erstellung der Produkte, sowie eine rasche Reaktion auf Marktbedürfnisse. Neben dem Qualitätsaspekt haben zudem umweltgerechtes Handeln und nachhaltiges Wirtschaften für die Pierer Industrie-Gruppe hohe Priorität.

### ▪ **PIERER Mobility-Gruppe**

Als Hersteller von Premiumprodukten hat sich die PIERER Mobility-Gruppe zum Ziel gesetzt, innovative, marktgerechte, sichere und vor allem hochqualitative Produkte herzustellen. Um dem Risiko eines fehlerhaften Produktes und den damit verbundenen, möglichen nachteiligen Auswirkungen für die Kunden bestmöglich entgegenzuwirken, werden intensive produktionsbegleitende Audits an Motoren und Fahrzeugen durchgeführt. Zusätzlich sorgt ein Erprobungs- und Dauerlaufprogramm in allen Prototypenstadien bis hin zum Serienprodukt für die Einhaltung höchster Qualitäts- und Sicherheitsstandards.

Zur Bekämpfung des Klimawandels legt die Gruppe bei der Entwicklung und Produktion ihrer Produkte großen Wert auf den effizienten und ressourcenschonenden Einsatz von Werkstoffen und einen nachhaltigen Umgang mit der Umwelt. Ein wichtiger Aspekt in der Fahrzeugentwicklung ist zudem die Reduktion der Abgas- und Lärm-Emissionen.

Die PIERER Mobility-Gruppe erstellte einen konsolidierten nichtfinanziellen Bericht gemäß § 267a UGB für das Geschäftsjahr 2019, welcher Angaben zu Konzepten, nichtfinanziellen Risiken, Due Diligence Prozessen sowie Ergebnissen und Leistungsindikatoren hinsichtlich Umwelt-, Sozial- und Arbeitnehmerbelangen, der Achtung von Menschenrechten, sowie der Bekämpfung von Korruption und Bestechung, enthält. Dieser Bericht wurde vom Aufsichtsrat gemäß § 96 AktG geprüft und ist für weitere Informationen online verfügbar unter <https://www.pierermobility.com/investor-relations/berichte/>.

#### ▪ **Pankl SHW Industries-Gruppe**

Entwicklung, Produktion und der Vertrieb qualitativ hochwertiger Produkte sind wesentliche Bestandteile des Unternehmensleitbildes der **Pankl-Gruppe**. Diese Maxime wird durch eine lückenlose Qualitätssicherung, in Hinblick auf die Produktqualität und durch eine Überwachung der Prozesse, sichergestellt.

Zulassungen und Zertifizierungen garantieren dem Kunden höchste Produktqualität. Jährliche Überwachungsaudits gewährleisten darüber hinaus eine Weiterführung der Zertifizierungen. Entsprechend den Anforderungen der Automobil- und Luftfahrtindustrie verfügt die Pankl-Gruppe über Zertifizierungen gemäß ISO 9001, ISO 14001, ISO/TS 16949, VDA 6.1 sowie AS/EN 9100. Im Segment Luftfahrt bestehen darüber hinaus Zulassungen der Luftfahrtbehörden EASA und Austro Control (Part 21G POA und Part 21J DOA). Darüber hinaus sind die bei Pankl Aerospace Systems Europe im Zuge der Fertigung durchgeführten Spezialprozesse Lackieren sowie die zerstörungsfreien Prüfmethode Wirbelstromprüfung, Magnetrisprüfung und fluoreszierende Eindringprüfung durch den Industriestandard Nadcap (AC7108, AC7114) akkreditiert.

Umweltgerechtes Handeln und nachhaltiges Wirtschaften haben für die Pankl-Gruppe höchste Priorität. Die Energiekosten, gemessen am Umsatz, beliefen sich auf 1,6% und sind damit auf gleichem Niveau wie im Vorjahr (2018: 1,6%). Die Pankl-Gruppe hatte im Geschäftsjahr 2019 keinen Aufwand im Zusammenhang mit dem Erwerb von CO<sub>2</sub>-Zertifikaten und ist auch nicht im Rahmen des Nationalen Allokationsplans (NAP) erfasst.

Die **SHW-Gruppe** bekennt sich klar zu einer umweltschonenden Mobilität und will den Kunden ermöglichen, ihre Ziele zur Reduktion des Kraftstoffverbrauchs und damit der CO<sub>2</sub>-Emissionen zu erreichen. Dazu werden bestehende Produkte optimiert und neue innovative Lösungsansätze entwickelt.

Für die Fahrzeughersteller sind weitere erhebliche Anstrengungen notwendig, um das von der EU-Kommission festgelegte Emissionsziel von durchschnittlich 95g CO<sub>2</sub>/km im Jahr 2021 zu erreichen. Noch ambitioniertere Zielvorgaben für die Jahre 2025 und 2030 mit einer Reduktionsvorgabe von 15 bzw. 30% erfolgten zum Jahresende 2018.

Zur Erreichung dieser Zielwerte stehen der Automobilindustrie verschiedene Mittel zur Verfügung. Der Schwerpunkt liegt auf der Optimierung des konventionellen Verbrennungsmotors (Direkteinspritzung, gekühlte Abgasrückführung, Downsizing und Aufladung, variabler Ventiltrieb, Zylinderabschaltung, variable Verdichtung, Brennverfahren), der Optimierung des Getriebes (Segelbetrieb, Hybridisierung, Optimierung Leistungsaufnahme, Teilelektrifizierung Ölpumpen) und der Senkung des Fahrzeuggewichts.

Das Produktportfolio der SHW-Gruppe ist konsequent auf CO<sub>2</sub>-optimierende Fahrzeugkomponenten ausgerichtet.

Der Geschäftsbereich Pumpen und Motorkomponenten hat im Rahmen der bestehenden Technologieansätze eine Vielzahl von erfolgskritischen Lösungen entwickelt, die einen Beitrag zur Reduktion des Kraftstoffverbrauchs und damit zur Absenkung von CO<sub>2</sub>-Emissionen liefern. Das SHW-Produktspektrum spiegelt die

zunehmende Variantenvielfalt der Antriebsstrangkonzeppte in hohem Maße wider. Mit der Akquisition der LHT hat der SHW-Konzern seine elektronische Antriebs- und Steuerungsexpertise ausgebaut und die Wertschöpfungstiefe im Bereich elektrisch angetriebener Pumpen optimiert.

Der Geschäftsbereich Bremsen leistet mit seinen Verbundbremsen ebenfalls einen Beitrag zur CO<sub>2</sub>-Reduktion. Die Gewichtseinsparung liegt hier bei etwa 2 kg pro Bremsenplatte bzw. ca. 8 kg pro Fahrzeug.

## SOZIAL- UND ARBEITNEHMERBELANGE

### ▪ PIERER Mobility-Gruppe

Die PIERER Mobility-Gruppe trägt als Produktionsunternehmen eine besondere Verantwortung gegenüber der Sicherheit und der Gesundheit ihrer Mitarbeiter. Durch kontinuierliche Verbesserungen im Bereich der Arbeitssicherheit und die Einführung neuer Maßnahmen wird gezielt zur Gesundheitsförderung der Mitarbeiter beigetragen. Zudem hat PIERER Mobility ihre Mitarbeiter als vierte Erfolgssäule neben Globalisierung, Innovation und Marken im Unternehmen definiert und ist bemüht, diese Säule durch intensiven Ausbau der Aus- und Weiterbildungsangebote zu festigen.

Zum 31.12.2019 waren 2.439 Angestellte (Vorjahr: 2.109) und 1.929 Arbeiter (Vorjahr: 2.194) beschäftigt. Zum 31.12.2019 sind 3.639 Mitarbeiter (Vorjahr: 3.625) in Österreich und 729 Mitarbeiter (Vorjahr: 678) im Ausland beschäftigt. Durchschnittlich beschäftigte die Gruppe 4.369 Mitarbeiter (Vorjahr: 4.321, bezogen auf fortgeführten Bereich), davon 2.309 Angestellte (Vorjahr: 2.132) und 2.061 Arbeiter (Vorjahr: 2.189).

Für weitere Informationen zu den Sozial- und Arbeitnehmerbelangen verweisen wir auf den nichtfinanziellen Bericht der PIERER Mobility AG, welcher online unter <https://www.pierermobility.com/investor-relations/berichte/> verfügbar ist.–

### ▪ Pankl SHW Industries-Gruppe

Im Geschäftsjahr 2019 beschäftigte die **Pankl-Gruppe** durchschnittlich 1.942 (2018: 1.776) Mitarbeiter. Davon waren 1.095 (2018: 1.038) Mitarbeiter in Österreich und 847 (2018: 738) Mitarbeiter in den internationalen Beteiligungen tätig.

Pankl unterstützt und fördert die kontinuierliche Weiterentwicklung aller Mitarbeitergruppen. Im Geschäftsjahr 2019 wurden an den österreichischen Standorten insgesamt 19.458,17 Schulungsstunden absolviert. Führungskräfte und Mitarbeiter können bei Pankl zur individuellen Weiterentwicklung aus einem Pool aus internen und externen Schulungen wählen. Die Themenbereiche erstrecken sich dabei von fachbezogenen Themen über Methoden- und Sozialkompetenz bis hin zu Persönlichkeitsentwicklung, Teambuildingmaßnahmen und Coaching. Seit Juli 2019 ist das Trainingsangebot übersichtlich in unserem „Pankl Academy Schulungskatalog“ zusammengefasst. Dieser steht allen Mitarbeitern als Printversion oder online zur Verfügung.

Das neu aufgesetzte Führungskräfte-seminar „SLP - Strategic Leadership Program“, bestehend aus sechs Modulen und einer Abschlusspräsentation, haben 16 Mitarbeiterinnen und Mitarbeiter erfolgreich absolviert. Inhalt der sechs Module waren Kommunikation Grundlagen, Rhetorik und Präsentationstechnik, Konflikt- und Krisengespräche, Zeit- und Selbstmanagement, Personalauswahl und Entwicklung sowie Führung und Teambuilding. Die Zielsetzung der Führungskräfteausbildung ist es, durch wirksame Führung aus Mitarbeitern Mitarbeiter zu machen. Dazu werden im Rahmen der Ausbildungsreihen Führungskräfte entwickelt, die ein grundlegendes Verständnis von Führung haben und leben, strategisch denken, Werte erkennen und vermitteln und das Team als zentrale Ressource nutzen.

Bei der Lehrlingssuche konnte im Geschäftsjahr 2019 ein Aufnahmerecord erzielt werden. Über 36 junge Damen und Herren starteten ihre Lehre an den österreichischen Standorten. Insgesamt wurden bis Ende des

Jahres 98 Lehrlinge in Österreich ausgebildet. Im November 2019 gab es zum ersten Mal den Pankl-Lehrlingsgesundheitsstag. Dazu gab es für alle neuen Lehrlinge Einführungsvorträge der Sicherheitsfachkraft und der Arbeitsmedizin. Die Zusammenarbeit mit Schulen, Hochschulen und Universitäten wurde weiter ausgebaut. Es wurden vermehrt Master-, Bachelor-, und Diplomarbeiten und Praktika angeboten, um frühzeitig Schüler und Studierende an das Unternehmen zu binden. Pankl hat im Jahr 2019 an 23 Recruitingmessen teilgenommen, um sich als attraktiver Arbeitgeber zu positionieren. Zusätzlich wurde das Angebot der Betriebsbesichtigungen ausgebaut, welches intensiv in Anspruch genommen wurde.

Der Frauenanteil der Pankl Racing Systems AG ist branchentypisch relativ gering. Um den Bedarf an weiblichen, technisch qualifizierten Fachkräften aus eigener Hand abdecken zu können, werden große Bemühungen unternommen, junge Mädchen für technische Berufe zu begeistern. So konnte in den vergangenen Jahren der Prozentsatz der weiblichen Beschäftigten, vor allem im Produktionsbereich, kontinuierlich gesteigert werden.

Die Mitarbeiter tragen erheblich zum nachhaltigen Unternehmenserfolg der **SHW-Gruppe** bei. Im SHW-Konzern erhöhte sich die Zahl der Beschäftigten (ohne Auszubildende und Zeitarbeitskräfte) im Jahresdurchschnitt um 56 Personen auf insgesamt 1.594 Mitarbeiterinnen und Mitarbeiter. An den Standorten des Geschäftsbereichs Pumpen und Motorkomponenten betrug die durchschnittliche Mitarbeiteranzahl 1.099 Mitarbeiterinnen und Mitarbeiter weltweit. An den beiden Standorten des Geschäftsbereichs Bremsscheiben (Tuttlingen und Neuhausen ob Eck) waren im Jahresdurchschnitt 449 Mitarbeiter/innen beschäftigt.

In den einzelnen Geschäftsbereichen ist die Ausbildung von zukünftigen Fach- und Führungskräften eine wichtige Weichenstellung für den Erfolg in der Zukunft. Am Standort Bad Schussenried wurden zum 31. Dezember 2019 insgesamt 19 Auszubildende beschäftigt.

In der Pulvermetallurgie bildet der Beruf „Einrichter von Pulverpressen“ eine wichtige Grundlage für die automatisierte Serienfertigung von Sinterbauteilen. Der Schwerpunkt der Berufsausbildung liegt diesbezüglich im Ausbildungsberuf Industriemechaniker/-in. Zum 31. Dezember 2019 waren im Werk Aalen-Wasseralfingen 21 Auszubildende beschäftigt. Weiteres Engagement der Mitarbeiter aus der Pulvermetallurgie zeigte sich auch in der Betreuung von Techniker- und Bachelorarbeiten.

Der Nichtfinanzielle Konzernbericht (gemäß § 289b Abs. 3 und § 315b Abs. 3 HGB) ist aufgrund des Segmentwechsels in den qualifizierten Freiverkehr der Börse München nicht mehr berichtspflichtig.

## 5. RISIKOBERICHT UND FINANZINSTRUMENTE

Hinsichtlich des Risikoberichtes sowie den Ausführungen zu den Finanzinstrumenten verweisen wir auf den Konzernanhang der Pierer Industrie AG.



## 6. AUSBLICK

Der Vorstand der Pierer Industrie AG beobachtet aktuell sehr genau die durch den Corona Virus ausgelösten Auswirkungen auf die globale Wirtschaft sowie die Verunsicherung der Bevölkerung. Sich daraus ergebende Risiken für das Unternehmen, die Zulieferkette bzw. den Absatzmarkt werden engstens verfolgt. Auf Störungen des Geschäftsbetriebes wird durch die Einleitung von gezielten Maßnahmen (unter anderem die Einführung von Kurzarbeit) umgehend reagiert. Das Ausmaß der durch diese mittlerweile globale Krise verursachten Auswirkungen auf die weltweite Konjunktur ist derzeit noch nicht abschätzbar.

### ▪ **PIERER Mobility-Gruppe:**

Zielsetzung der PIERER Mobility-Gruppe ist es, die Marktanteile in den globalen Motorradmärkten – trotz eines herausfordernden Marktumfeldes – weiter auszubauen und die GASGAS Motorradsparte als dritte Marke in den Konzern zu integrieren. Zudem legt das Unternehmen auch einen starken Fokus auf den Ausbau und die Entwicklung des Händlernetzes (B2B-Business). Die Integration der E-Bicycle Aktivitäten (PEXCO) in die im Jänner 2020 neu gegründete HUSQVARNA E-Bicycles GmbH wird umgesetzt. Für das Geschäftsjahr 2020 wird mit einem Umsatz von mehr als € 100 Mio. gerechnet. Mittelfristig ist es beabsichtigt, sich im e- Mobility Bereich zu einem bedeutenden internationalen Player zu entwickeln.

Die Markteinführung weiterer Husqvarna Straßenmodelle und die offensive Marktstrategie in den Emerging-Markets stellt einen wichtigen Schwerpunkt für 2020 dar. Ab Ende 2020 sollen im chinesischen Hangzhou mit dem chinesischen Joint Venture Partner CFMOTO Motorräder der Mittelklasse für den chinesischen Markt produziert werden.

Für 2022 bestätigt die PIERER Mobility AG das Absatzziel von 400.000 Motorrädern. Zudem hat sich KTM das Ziel gesetzt, Husqvarna Motorcycles zum drittgrößten europäischen Motorradhersteller zu entwickeln.

Durch das intensive Investitionsprogramm der vergangenen Jahre in Kapazitäten und Infrastruktur und durch die Verlagerung der kleinvolumigen Husqvarna Straßenmodelle zum strategischen Partner Bajaj sind die erforderlichen Produktionskapazitäten in Österreich für die nächsten Jahre abgesichert. Die Investitionsschwerpunkte für 2020 umfassen insbesondere neue Entwicklungsprojekte. Die Investitionen in die Forschung & Entwicklung werden in etwa auf dem hohen Niveau der Vorjahre liegen.

Die Liquiditäts- und Finanzierungssituation wurde im Geschäftsjahr 2019 weiter gestärkt. Für das Geschäftsjahr 2020 stehen zusätzlich zu den bestehenden Finanzierungen diverse Betriebsmittel-Kreditlinien in ausreichender Höhe zur Verfügung. Im Geschäftsjahr 2020 wird weiterhin ein Fokus auf die Generierung von Free Cash-Flows und nachhaltige Effizienzsteigerungen gelegt.

Um die Handelsliquidität der Aktien im Euroraum zu erhöhen wurden die PIERER Mobility AG - Aktien auch zum Handel im General Standard der Frankfurter Wertpapierbörse im März 2020 zugelassen. Nach Vollzug des Listings im regulierten Markt der Frankfurter Wertpapierbörse wird eine Beendigung der Notierung der Aktien im Amtlichen Handel der Wiener Börse angestrebt. Die Primärkotierung an der Schweizer Börse SIX Swiss Exchange bleibt unverändert weiter bestehen.

### ▪ **Pankl SHW Industries-Gruppe:**

Die Entwicklung der Pankl SHW Industries AG hängt von der Entwicklung der in den Konzern einbezogenen Tochterunternehmen ab.

Seit Jänner 2020 breitet sich das Coronavirus weltweit weiter aus (COVID-19 Pandemie). Für den Pankl SHW Industries-Konzern erwartet der Vorstand, dass aufgrund der Produktionsstopps der Kunden abnehmende Auftragseingänge zu verzeichnen sein werden und die Umsatzerlöse für alle Produkte im gesamten Absatzgebiet – je nach Dauer und Intensität der Epidemie – aufgrund verminderter Produktion gegenüber dem

Geschäftsjahr 2019 voraussichtlich rückläufig sein werden. Aufgrund der rasanten Entwicklung und dem damit verbundenen hohen Grad an Unsicherheit kann die Gruppe die finanziellen Auswirkungen nicht verlässlich abschätzen.

Wels, am 20. Mai 2020

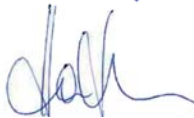
Der Vorstand der Pierer Industrie AG



Dipl.-Ing. Stefan Pierer



Mag. Michaela Friepeß



Mag. Johann Haunschmid



Mag. Wolfgang Plasser



Mag. Friedrich Roithner



Mag. Klaus Rinnerberger



Mag. Alex Pierer



Dr. Thorsten Hartmann



## **Bestätigungsvermerk**

### **Bericht zum Konzernabschluss**

#### **Prüfungsurteil**

Wir haben den Konzernabschluss der

**Pierer Industrie AG,  
Wels,**

und ihrer Tochtergesellschaften ("der Konzern"), bestehend aus der Konzernbilanz zum 31. Dezember 2019, der Konzern-Gewinn- und Verlustrechnung, der Konzern-Gesamtergebnisrechnung, der Konzern-Kapitalflussrechnung und der Konzern-Eigenkapitalveränderungsrechnung für das an diesem Stichtag endende Geschäftsjahr und dem Konzernanhang, geprüft.

Nach unserer Beurteilung entspricht der Konzernabschluss den gesetzlichen Vorschriften und vermittelt ein möglichst getreues Bild der Vermögens- und Finanzlage des Konzerns zum 31. Dezember 2019 sowie der Ertragslage und der Zahlungsströme des Konzerns für das an diesem Stichtag endende Geschäftsjahr in Übereinstimmung mit den International Financial Reporting Standards (IFRS), wie sie in der EU anzuwenden sind, und den zusätzlichen Anforderungen des § 245a UGB.

#### **Grundlage für das Prüfungsurteil**

Wir haben unsere Abschlussprüfung in Übereinstimmung mit den österreichischen Grundsätzen ordnungsgemäßer Abschlussprüfung durchgeführt. Diese Grundsätze erfordern die Anwendung der International Standards on Auditing (ISA). Unsere Verantwortlichkeiten nach diesen Vorschriften und Standards sind im Abschnitt "Verantwortlichkeiten des Abschlussprüfers für die Prüfung des Konzernabschlusses" unseres Bestätigungsvermerks weitergehend beschrieben. Wir sind vom Konzern unabhängig in Übereinstimmung mit den österreichischen unternehmens- und berufsrechtlichen Vorschriften und wir haben unsere sonstigen beruflichen Pflichten in Übereinstimmung mit diesen Anforderungen erfüllt. Wir sind der Auffassung, dass die von uns erlangten Prüfungsnachweise ausreichend und geeignet sind, um als Grundlage für unser Prüfungsurteil zu dienen. Bezüglich unserer Verantwortlichkeit und Haftung als Abschlussprüfer gegenüber der Gesellschaft und gegenüber Dritten kommt § 275 UGB zur Anwendung.

#### **Verantwortlichkeiten der gesetzlichen Vertreter und des Aufsichtsrats für den Konzernabschluss**

Die gesetzlichen Vertreter sind verantwortlich für die Aufstellung des Konzernabschlusses und dafür, dass dieser in Übereinstimmung mit den IFRS, wie sie in der EU anzuwenden sind, und den zusätzlichen Anforderungen des § 245a UGB ein möglichst getreues Bild der Vermögens-, Finanz- und Ertragslage des Konzerns vermittelt. Ferner sind die gesetzlichen Vertreter verantwortlich für die internen Kontrollen, die sie als notwendig erachten, um die Aufstellung eines Konzernabschlusses zu ermöglichen, der frei von wesentlichen – beabsichtigten oder unbeabsichtigten – falschen Darstellungen ist.

Bei der Aufstellung des Konzernabschlusses sind die gesetzlichen Vertreter dafür verantwortlich, die Fähigkeit des Konzerns zur Fortführung der Unternehmenstätigkeit zu beurteilen, Sachverhalte im Zusammenhang mit der Fortführung der Unternehmenstätigkeit – sofern einschlägig – anzugeben, sowie dafür, den Rechnungslegungsgrundsatz der Fortführung der Unternehmenstätigkeit anzuwenden, es sei denn, die gesetzlichen Vertreter beabsichtigen, entweder den Konzern zu liquidieren oder die Unternehmenstätigkeit einzustellen oder haben keine realistische Alternative dazu.

Der Aufsichtsrat ist verantwortlich für die Überwachung des Rechnungslegungsprozesses des Konzerns.

### **Verantwortlichkeiten des Abschlussprüfers für die Prüfung des Konzernabschlusses**

Unsere Ziele sind hinreichende Sicherheit darüber zu erlangen, ob der Konzernabschluss als Ganzes frei von wesentlichen – beabsichtigten oder unbeabsichtigten – falschen Darstellungen ist und einen Bestätigungsvermerk zu erteilen, der unser Prüfungsurteil beinhaltet. Hinreichende Sicherheit ist ein hohes Maß an Sicherheit, aber keine Garantie dafür, dass eine in Übereinstimmung mit den österreichischen Grundsätzen ordnungsgemäßer Abschlussprüfung, die die Anwendung der ISA erfordern, durchgeführte Abschlussprüfung eine wesentliche falsche Darstellung, falls eine solche vorliegt, stets aufdeckt. Falsche Darstellungen können aus dolosen Handlungen oder Irrtümern resultieren und werden als wesentlich angesehen, wenn von ihnen einzeln oder insgesamt vernünftigerweise erwartet werden könnte, dass sie die auf der Grundlage dieses Konzernabschlusses getroffenen wirtschaftlichen Entscheidungen von Nutzern beeinflussen.

Als Teil einer Abschlussprüfung in Übereinstimmung mit den österreichischen Grundsätzen ordnungsgemäßer Abschlussprüfung, die die Anwendung der ISA erfordern, üben wir während der gesamten Abschlussprüfung pflichtgemäßes Ermessen aus und bewahren eine kritische Grundhaltung.

Darüber hinaus gilt:

- Wir identifizieren und beurteilen die Risiken wesentlicher – beabsichtigter oder unbeabsichtigter – falscher Darstellungen im Abschluss, planen Prüfungshandlungen als Reaktion auf diese Risiken, führen sie durch und erlangen Prüfungsnachweise, die ausreichend und geeignet sind, um als Grundlage für unser Prüfungsurteil zu dienen. Das Risiko, dass aus dolosen Handlungen resultierende wesentliche falsche Darstellungen nicht aufgedeckt werden, ist höher als ein aus Irrtümern resultierendes, da dolose Handlungen betrügerisches Zusammenwirken, Fälschungen, beabsichtigte Unvollständigkeiten, irreführende Darstellungen oder das Außerkraftsetzen interner Kontrollen beinhalten können.
- Wir gewinnen ein Verständnis von dem für die Abschlussprüfung relevanten internen Kontrollsystem, um Prüfungshandlungen zu planen, die unter den gegebenen Umständen angemessen sind, jedoch nicht mit dem Ziel, ein Prüfungsurteil zur Wirksamkeit des internen Kontrollsystems der Gesellschaft abzugeben.
- Wir beurteilen die Angemessenheit der von den gesetzlichen Vertretern angewandten Rechnungslegungsmethoden sowie die Vertretbarkeit der von den gesetzlichen Vertretern dargestellten geschätzten Werte in der Rechnungslegung und damit zusammenhängende Angaben.

- Wir ziehen Schlussfolgerungen über die Angemessenheit der Anwendung des Rechnungslegungsgrundsatzes der Fortführung der Unternehmenstätigkeit durch die gesetzlichen Vertreter sowie, auf der Grundlage der erlangten Prüfungsnachweise, ob eine wesentliche Unsicherheit im Zusammenhang mit Ereignissen oder Gegebenheiten besteht, die erhebliche Zweifel an der Fähigkeit des Konzerns zur Fortführung der Unternehmenstätigkeit aufwerfen kann. Falls wir die Schlussfolgerung ziehen, dass eine wesentliche Unsicherheit besteht, sind wir verpflichtet, in unserem Bestätigungsvermerk auf die dazugehörigen Angaben im Konzernabschluss aufmerksam zu machen oder, falls diese Angaben unangemessen sind, unser Prüfungsurteil zu modifizieren. Wir ziehen unsere Schlussfolgerungen auf der Grundlage der bis zum Datum unseres Bestätigungsvermerks erlangten Prüfungsnachweise. Zukünftige Ereignisse oder Gegebenheiten können jedoch die Abkehr des Konzerns von der Fortführung der Unternehmenstätigkeit zur Folge haben.
- Wir beurteilen die Gesamtdarstellung, den Aufbau und den Inhalt des Konzernabschlusses einschließlich der Angaben sowie ob der Konzernabschluss die zugrunde liegenden Geschäftsvorfälle und Ereignisse in einer Weise wiedergibt, dass ein möglichst getreues Bild erreicht wird.
- Wir erlangen ausreichende geeignete Prüfungsnachweise zu den Finanzinformationen der Einheiten oder Geschäftstätigkeiten innerhalb des Konzerns, um ein Prüfungsurteil zum Konzernabschluss abzugeben. Wir sind verantwortlich für die Anleitung, Überwachung und Durchführung der Konzernabschlussprüfung. Wir tragen die Alleinverantwortung für unser Prüfungsurteil.
- Wir tauschen uns mit dem Aufsichtsrat unter anderem über den geplanten Umfang und die geplante zeitliche Einteilung der Abschlussprüfung sowie über bedeutsame Prüfungsfeststellungen, einschließlich etwaiger bedeutsamer Mängel im internen Kontrollsystem, die wir während unserer Abschlussprüfung erkennen, aus.

## **Bericht zum Konzernlagebericht**

Der Konzernlagebericht ist auf Grund der österreichischen unternehmensrechtlichen Vorschriften darauf zu prüfen, ob er mit dem Konzernabschluss in Einklang steht und ob er nach den geltenden rechtlichen Anforderungen aufgestellt wurde.

Die gesetzlichen Vertreter sind verantwortlich für die Aufstellung des Konzernlageberichtes in Übereinstimmung mit den österreichischen unternehmensrechtlichen Vorschriften.

Wir haben unsere Prüfung in Übereinstimmung mit den Berufsgrundsätzen zur Prüfung des Konzernlageberichtes durchgeführt.

### **Urteil**

Nach unserer Beurteilung ist der Konzernlagebericht nach den geltenden rechtlichen Anforderungen aufgestellt worden und steht in Einklang mit dem Konzernabschluss.

### **Erklärung**

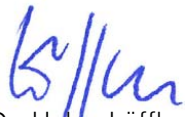
Angesichts der bei der Prüfung des Konzernabschlusses gewonnenen Erkenntnisse und des gewonnenen Verständnisses über den Konzern und sein Umfeld haben wir keine wesentlichen fehlerhaften Angaben im Konzernlagebericht festgestellt.

## **Auftragsverantwortlicher Wirtschaftsprüfer**

Der für die Abschlussprüfung auftragsverantwortliche Wirtschaftsprüfer ist Herr Dr. Helge Löffler.

Linz, am 20. Mai 2020

KPMG Austria GmbH  
Wirtschaftsprüfungs- und Steuerberatungsgesellschaft



Dr. Helge Löffler  
Wirtschaftsprüfer